



©audioacademyeu.eu, 2018
Yrieix Bletton, Tomas Dvoracek,
Kristina Berki

Drogi czytelniku,

Masz przed sobą skrypt do kursu audio Francuski w pracy dla średnio zaawansowanych na poziomie przynajmniej B1. Zawartość kursu jest dostosowana do osoby, która opanowała francuski na poziomie B1 – powinieneś absolwować 2-3 lata nauki, porozmawiać o sprawach zwykłych i rozumieć tekst pisany i czytany.

Kurs powstał w oparciu o nauczanie kontekstowe, co oznacza, że nie będziesz się uczył tylko słówek, ale również i zdań, w których można dane słownictwo zastosować. W tym kursie znajdziesz w sumie 500 słów i ćwiczeń sprawdzających.

Poszczególne lekcje są podzielone tematycznie, każda z nich zawiera inną liczbę słówek i zdań. Kurs zawiera takie tematy jak: administracja, inicjatywy, finanse, komunikacja, marketing, zawód, prezentacja, właściwości, produkcja i pracownicy.

Jak najlepiej korzystać z kursu? Wybierz sobie lekcję, od której chcesz rozpocząć. Każda lekcja posiada 6 ścieżek dźwiękowych. W każdej lekcji zapoznasz się najpierw ze słówkami (dźwięk 1. i 2.). Następnie masz do dyspozycji zdanie przykładowe, ponownie w dwu wersjach tłumaczenia (dźwięk 3. i 4.). Następnie przechodzisz do całych zdań (dźwięk 5. i 6.). Kiedy już będziesz potrafił tłumaczyć zdania z francuskiego do polskiego (lekcja 6.) w trakcie przerwy przed tłumaczeniem, osiągnąłeś wyznaczony cel.

W każdej części panuje zasada, że w momencie opanowania słuchania z francuskiego do polskiego (lekcja 1., 3., 5. – ćwiczenia wysłuchaj), kontynuujesz ćwiczenia z tłumaczeniami z polskiego do francuskiego (lekcja 2., 4., 6. – ćwiczenia przetłumacz). W ramach jednej lekcji nie trzeba korzystać z wszystkich dźwięków, możesz poświęcić uwagę na słuchanie tego, który najbardziej Ci odpowiada. Lecz radzę, by w danej lekcji, przynajmniej raz wysłuchać wszystkich ścieżek audio.

W skrypcie znajdziesz spis do playlisty (jeżeli czegoś nie zrozumiesz), fiszki obustronne, dzięki którym można się uczyć i powtarzać nawet wtedy, kiedy nie można słuchać dźwięków. A dla tych, którzy chętnie się sprawdzają, przygotowany jest test z każdej lekcji z kluczem odpowiedzi.

Instrukcja obsługi:

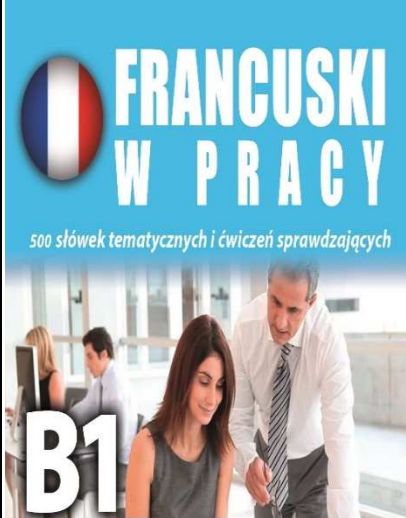
- 1) Wybierz lekcję, którą chcesz opanować.
- 2) Potnij fiszki obustronne i podziel je sobie na słówka i zdania.
- 3) Wysłuchaj kilka razy ścieżki dźwiękowej 1. i 2., następnie przeglądaj fiszki do momentu ich opanowania.
- 4) Wysłuchaj przynajmniej raz ścieżkę 3. i 4., gdzie usłyszysz słówko a za nim zdanie, w którym słówko jest użyte w kontekście.
- 5) Najwięcej czasu poświęć na same zdania. Ćwicz je również za pomocą fiszek. Czy rozumiesz zdania po francusku prędzej nim zabrzmie polskie tłumaczenie? Potrafisz przetłumaczyć zdanie czeskie wcześniej nim zabrzmie tłumaczenie francuskie? Jeżeli odpowiedzi na te pytania są pozytywne, oznacza to, że masz drogę wolną do odkrywania nowej lekcji. Gratulacje!

Opanowanie jednej krótkiej lekcji nie powinno trwać Ci dłużej niż tydzień. Swe osiągnięcia możesz zapisywać w tabeli, którą znajdziesz na kolejnej stronie. Znajdziesz w niej również „szybką” listę lekcji.

Jeżeli chcesz o coś zapytać lub masz jakiś pomysł na udoskonalenie czy wymianę zdań, napisz do mnie wiadomość na tomas@audioacademyeu.eu. Chętnie pomogę Ci w nauce.
Życzę miłych spędzonych dni i trzymam kciuki podczas nauki,

Tomasz, Krystyna, Yrieix

Francuski w pracy - plan nauczania

	Data rozpoczęcia	słownictwo- słuchaj!	słownictwo- przetłumacz!	słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wystuchaj!	słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!	ćwiczenia sprawdzające- wysłuchaj!	ćwiczenia sprawdzające- przetłumacz!	Data zakończenia
administracja								
inicjatywy								
finanse								
komunikacja								
marketing								
zawód								
prezentacja								
właściwości								
produkcja								
pracownicy								

Content

01_Administracja - lekcja pierwsza - słownictwo- słuchaj!	6
02_Administracja - lekcja druga - słownictwo- przetłumacz!	9
03_Administracja - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!.....	12
04_Administracja - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!	18
05_Administracja - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające- wysłuchaj!.....	24
06_Administracja - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające- przetłumacz!.....	28
Administracja – karty	32
Administracja - test	54
Administracja – test- klucz.....	60
07_Inicjatywy - lekcja pierwsza - słownictwo- słuchaj!	66
08_Inicjatywy - lekcja druga - słownictwo- przetłumacz!.....	66
09_Inicjatywy - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające- wysłuchaj!	67
10_Inicjatywy - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!.....	69
11_Inicjatywy - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!	71
12_Inicjatywy - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!	72
Inicjatywy - lekcja szósta	74
Inicjatywy – test	80
Inicjatywy – test - klucz	82
13_Finanse - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!.....	84
14_Finanse - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!.....	85
15_Finanse - lekcja trzecia- słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!.....	86
16_Finanse - lekcja czwarte - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!.....	88
17_Finanse - lekcja piąta - ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!	90
18_Finanse - lekcja szósta - ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!.....	91
Finanse – karty	94
Finanse - test.....	102
Finanse – test - klucz	104
19_Komunikacja - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!.....	106
20_Komunikacja - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!	107
21_Komunikacja - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!.....	108
22_Komunikacja - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!	111
23_Komunikacja - lekcja piąta - ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!	114
24_Komunikacja - lekcja szósta - ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!.....	115
Komunikacja – karty	118
Komunikacja - test	128
Komunikacja – test - klucz.....	131

25_Marketing - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!	134
26_Marketing - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!	134
27_Marketing - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!.....	135
28_Marketing - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!	137
29_Marketing - lekcja piąta - ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!.....	139
30_Marketing - lekcja szósta - ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!.....	140
Marketing – karty	142
Marketing - test	148
Marketing – test – klucz	150
31_Zawód - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!	152
32_Zawód - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!.....	153
33_Zawód - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!.....	154
34_Zawód - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!.....	156
35_Zawód - lekcja piąta - ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!	159
36_Zawód - lekcja szósta - ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!	160
Zawód – karty.....	162
Zawód - test.....	170
Zawód – test - klucz	172
37_Prezentacja - lekcja pierwsza - słownictwo - słuchaj!.....	174
38_Prezentacja - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!.....	175
039_Prezentacja - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!	176
40_Prezentacja - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!.....	178
41_Prezentacja - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!	181
42_Prezentacja - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!.....	182
Prezentacja - karty	184
Prezentacja - test.....	192
Prezentacja - test - klucz.....	195
43_Właściwości - lekcja pierwsza - słownictwo- słuchaj!.....	198
44_Właściwości - lekcja druga - słownictwo- przetłumacz!.....	199
45_Właściwości - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!.....	200
46_Właściwości - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!....	202
47_Właściwości - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające- wysłuchaj!	204
48_Właściwości - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!.....	205
Właściwości - karty	208
Właściwości - test.....	216
Właściwości – test - klucz	218
49_Produkcja - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!	220

50_Produkcja - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!.....	222
51_Produkcja - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!.....	225
52_Produkcja - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!.....	230
53_Produkcja - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!	235
54_Produkcja - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające- przetłumacz!	238
Produkcja – karty	242
Produkcja - test.....	260
Produkcja – test - klucz	265
55_Pracownicy - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!	270
56_Pracownicy - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!	272
57_Pracownicy - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!	273
58_Pracownicy - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!	277
59_Pracownicy - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!.....	281
60_Pracownicy - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!	283
Pracownicy – karty.....	286
Pracownicy - test	300
Pracownicy – test - klucz	304

01_Administracja - lekcja pierwsza - słownictwo- słuchaj!

- interne
- vendre
- (le) taux, (le) rapport
- (la/l') inquiétude
- (la) réunion
- (la) fonction
- (la/l') industrie
- (la/l') option
- (la) négociation
- (le) contrôle, (la/l') inspection
- (le) système
- (le) fichier
- (le) leadership
- posséder
- (le/l') échange, (le) contrat
- (le) secteur, (le) domaine
- s'accorder, se mettre d'accord
- (le) bureau
- (la) réclamation
- acheter
- vendre
- gérer, diriger, s'occuper (de)
- (la) confiance
- (le) défi
- (la) fondation
- livrer, fournir
- (la) section, (le) département
- (la) plateforme
- (la) dépression
- (la) tâche, (la) mission, (le/l') objectif
- (la/l') administration
- (la) preuve
- wewnętrzny
- dysponować
- stosunek
- trudność, problem
- spotkanie / zebranie
- funkcja
- przemysł, gałąź
- możliwość, opcja
- negocjacje
- inspekcja, kontrola
- system
- plik, akta
- przywództwo
- posiadać
- sklep, umowa
- branża, gałąź
- umówić się
- biurko
- skarga
- zakupy
- sprzedać
- kierować, prowadzić, zarządzać
- wiarygodność
- wyzwanie
- fundacja
- dostarczać
- sekcja, dział
- baza
- depresja / kryzys gospodarczy
- zadanie
- obowiązek
- dowód

- (la) méthode
- (le) service
- (la) conférence
- général
- (la/l') administration
- (la) carte
- (la) réaction
- (le/l') associé
- (la/l') entreprise
- (la/l') influence
- faire une offre
- (la) direction
- (le) client
- (le) succès
- (la/l') attitude
- (le/l') hôpital
- (la) vente
- (la) théorie
- (le) projet
- (la/l') application
- commander, ordonner
- (le) problème
- (la) signature
- (le) domaine
- (le) facteur
- (le) département
- (la) proposition, (la/l') offre
- (la) structure
- (le) prix
- (le) partenaire
- (le) processus
- (la/l') affaire
- autoriser, permettre, accorder
- metoda
- usługa
- konferencja
- ogólny, generalny
- administracja / administrator
- karta
- reakcja
- wspólnik
- firma
- wpływ
- oferować
- zarząd
- klient
- sukces
- podejście
- szpital
- sprzedaż
- teoria
- projekt
- aplikacja
- rozkazywać, polecenie
- problem
- podpis
- kierunek
- czynnik
- dział
- oferta
- struktura
- wartość
- partner
- proces
- sklep, biznes
- pozwolić

- (la/l') opportunité
- (la/l') affaire
- enregistrer
- (le) commerce
- (la/l') organisation
- (la) commande
- (le) principe
- approuver
- (le) rendez-vous
- (la/l') économie
- annoncer
- (le/l') accord
- (le) bureau
- négocier
- (la) loi
- (le) contrat
- (le/l') artisanat
- administratif
- produire
- (la) règle
- (la/l') agence
- (la) procédure
- (le) sénior
- (le) conseil
- (la) solution
- (la) tâche
- (le) groupe
- spécifique
- (la) promotion, (le/l') avancement
- formel
- gêner
- możliwość / szansa
- problem, sprawa
- wpinać
- handel
- organizacja
- zamówienie
- zasada
- zatwierdzić
- spotkanie
- gospodarka
- oznajmić
- umowa
- kancelaria, biuro
- negocjacje
- prawo
- umowa
- rzemiosło
- Zarządzanie, administracja
- produkować
- przepisy/zasada
- agencja
- procedura
- starszy
- rada
- rozwiązanie
- zadanie
- grupa, zespół
- specjalny, specyficzny
- awans
- formalny
- przeszkadzać

02_Administracja - lekcja druga - słownictwo- przetłumacz!

- sklep, umowa
- baza
- skarga
- branża, gałąź
- umowa
- rada
- umówić się
- konferencja
- przemysł, gałąź
- ogólny, generalny
- podpis
- wspólnik
- agencja
- zamówienie
- kancelaria, biuro
- spotkanie / zebranie
- fundacja
- procedura
- dział
- dowód
- przywództwo
- obowiązek
- projekt
- specjalny, specyficzny
- sprzedać
- sprzedaż
- biurko
- sukces
- pozwolić
- depresja / kryzys gospodarczy
- wiarygodność
- klient
- (le/l') échange, (le) contrat
- (la) plateforme
- (la) réclamation
- (le) secteur, (le) domaine
- (le/l') accord
- (le) conseil
- s'accorder, se mettre d'accord
- (la) conférence
- (la/l') industrie
- général
- (la) signature
- (le/l') associé
- (la/l') agence
- (la) commande
- (le) bureau
- (la) réunion
- (la) fondation
- (la) procédure
- (le) département
- (la) preuve
- (le) leadership
- (la/l') administration
- (le) projet
- spécifique
- vendre
- (la) vente
- (le) bureau
- (le) succès
- autoriser, permettre, accorder
- (la) dépression
- (la) confiance
- (le) client

- organizacja
- możliwość, opcja
- dysponować
- funkcja
- firma
- zakupy
- oferować
- handel
- administracja / administrator
- kierunek
- oferta
- formalny
- wewnętrzny
- posiadać
- sekcja, dział
- wartość
- zadanie
- starszy
- partner
- produkować
- rzemiosło
- czynnik
- przepisy/zasada
- zarząd
- awans
- trudność, problem
- dostarczać
- sklep, biznes
- struktura
- zadanie
- negocjacje
- umowa
- problem, sprawa
- (la/l') organisation
- (la/l') option
- vendre
- (la) fonction
- (la/l') entreprise
- acheter
- faire une offre
- (le) commerce
- (la/l') administration
- (le) domaine
- (la) proposition, (la/l') offre
- formel
- interne
- posséder
- (la) section, (le) département
- (le) prix
- (la) tâche, (la) mission, (le/l') objectif
- (le) sénior
- (le) partenaire
- produire
- (le/l') artisanat
- (le) facteur
- (la) règle
- (la) direction
- (la) promotion, (le/l') avancement
- (la/l') inquiétude
- livrer, fournir
- (la/l') affaire
- (la) structure
- (la) tâche
- (la) négociation
- (le) contrat
- (la/l') affaire

- możliwość / szansa
- wpinać
- system
- inspekcja, kontrola
- reakcja
- rozwiązanie
- gospodarka
- negocjacje
- teoria
- oznajmić
- zasada
- proces
- problem
- wpływ
- plik, akta
- wyzwanie
- stosunek
- aplikacja
- metoda
- spotkanie
- podejście
- karta
- Zarządzanie, administracja
- grupa, zespół
- prawo
- szpital
- rozkazywać, polecenie
- zatwierdzić
- kierować, prowadzić, zarządzać
- usługa
- przeszkadzać
- (la/l') opportunité
- enregistrer
- (le) système
- (le) contrôle, (la/l') inspection
- (la) réaction
- (la) solution
- (la/l') économie
- négocier
- (la) théorie
- annoncer
- (le) principe
- (le) processus
- (le) problème
- (la/l') influence
- (le) fichier
- (le) défi
- (le) taux, (le) rapport
- (la/l') application
- (la) méthode
- (le) rendez-vous
- (la/l') attitude
- (la) carte
- administratif
- (le) groupe
- (la) loi
- (le/l') hôpital
- commander, ordonner
- approuver
- gérer, diriger, s'occuper (de)
- (le) service
- gêner

03_Administracja - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!

- posséder
- Il possède la compagnie.
- (la/l') affaire
- C'est son affaire.
- (le) système
- Il y a un nouveau système de qualité dans notre agence.
- (le) domaine
- Mon domaine est la biologie.
- général
- Qui est le manager général ?
- (le) processus
- Nous avons besoin d'implémenter ce processus.
- spécifique
- Nous avons besoin d'une solution spécifique.
- (la) méthode
- Quelle méthode appliquez-vous ?
- (la) théorie
- J'ai une théorie.
- (la) loi
- C'est contraire à la loi.
- (le) prix
- prix taxes comprises
- (le) problème
- Y a-t-il un problème ici ?
- (la/l') économie
- L'économie augmente.
- (la/l') entreprise
- Pour quelle entreprise travaille-t-il ?
- posiadać
- To jego własna firma. / On jest właścicielem tej firmy.
- sklep, biznes
- To jest jego sklep. To jest jego biznes.
- system
- W naszym biurze jest nowy system jakości.
- kierunek
- Moim kierunkiem jest biologia.
- ogólny, generalny
- Kto jest dyrektorem generalnym?
- proces
- Musimy wdrożyć ten proces.
- specjalny, specyficzny
- Potrzebujemy specjalnego rozwiązania.
- metoda
- Jakie metody używa Pan/Pani?
- teoria
- Mam teorię.
- prawo
- To jest niezgodne z prawem.
- wartość
- MWS-VAT
- problem
- Jaki jest problem?
- gospodarka
- Gospodarka idzie w górę.
- firma
- Dla jakiej firmy pracuje?

- (la) carte
- Avez-vous une carte de crédit ?
- (le) commerce
- GATT – accord général sur le commerce et les tarifs
- (le) groupe
- Où est votre groupe ?
- (la) commande
- Combien de commandes avons-nous à expédier ?
- (le) service
- Le service client est très important.
- (la/l') industrie
- Il a travaillé dans beaucoup d'industries.
- (le) conseil
- Il est membre du conseil (d'administration).
- (la) direction
- La direction a une réunion.
- (la/l') organisation
- Cette organisation s'occupe des Droits de l'Homme.
- (la) section, (le) département
- Il sera bientôt le chef de section.
- acheter
- Il travaille pour les achats.
- livrer, fournir
- Combien de pièces allons-nous livrer ?
- vendre
- Comment allons-nous vendre cela ?
- (le/l') échange, (le) contrat
- Avons-nous un contrat ?
- (la) règle
- Suivez les règles !
- karta
- Czy ma Pan/Pani kartę kredytową?
- handel
- Gatt - układ ogólny w sprawie Taryf Celných i Handlu
- grupa, zespół
- Gdzie jest Pański/Pani zespół?
- zamówienie
- Ile zamówień mamy do załatwienia?
- usługa
- Obsługa klienta jest bardzo ważna.
- przemysł, gałąź
- Pracował w różnych branżach.
- rada
- Jest członkiem rady nadzorczej.
- zarząd
- Zarząd ma zebranie.
- organizacja
- Ta organizacja zajmuje się prawami człowieka.
- sekcja, dział
- Wkrótce zostanie kierownikiem działu.
- zakupy
- Pracuje w dziale zakupów.
- dostarczać
- Ile sztuk będziemy dostarczać?
- dysponować
- Jak będziemy tym dysponować?
- sklep, umowa
- Jesteśmy umówieni? Umowa obowiązuje?
- przepisy/zasada
- Kieruj się zasadami!

- produire
- Combien de pièces pouvons-nous produire ?
- (le) département
- Pour quel département travaille-t-il ?
- (le/l') artisanat
- Il est un artisan très compétent.
- (la/l') affaire
- Quelle est l'affaire ?
- (la) structure
- Quelle est la structure de ce matériel ?
- (le) succès
- Son succès a été attribué à quelqu'un d'autre.
- (la) tâche
- Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
- (le) bureau
- Il est à son bureau.
- (la/l') opportunité
- Merci pour l'opportunité.
- (le) défi
- C'est un défi pour tout le monde.
- (la) fonction
- Ce produit a de nombreuses fonctions.
- (le) client
- Il est notre client depuis longtemps.
- (la/l') influence
- Son influence augmente.
- vendre
- Combien pouvons-nous vendre ?
- (la) plateforme
- C'est notre plateforme internationale.
- (la/l') application
- produkować
- Ile sztuk możemy wyprodukować?
- dział
- Dla jakiego działu pracuje?
- rzemiosło
- Jest bardzo zręcznym rzemieślnikiem.
- problem, sprawa
- O co chodzi?
- struktura
- Jaką strukturę ma ten materiał?
- sukces
- Jego sukces był przypisany komuś innemu.
- zadanie
- Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.
- kancelaria, biuro
- Jest w swoim biurze.
- możliwość / szansa
- Dziękuję za szansę.
- wyzwanie
- To jest wyzwanie dla nas wszystkich.
- funkcja
- Produkt posiada wiele funkcji.
- klient
- Jest naszym długoletnim klientem.
- wpływ
- Jego wpływ jest coraz większy.
- sprzedać
- Ile możemy sprzedać?
- baza
- To jest nasza baza międzynarodowa.
- aplikacja

- Cette application est très populaire.
- (le) fichier
- Peux-tu me donner ce fichier ?
- enregistrer
- Peux-tu enregistrer ces données ?
- (la) fondation
- Cette fondation aide les enfants handicapés.
- (la/l') inquiétude
- Ne vous inquiétez pas de ça !
- (la) dépression
- La dépression peut arriver à tout moment.
- (la) preuve
- Comme preuve, il nous a montré le courriel.
- (la/l') option
- Quelles sont les options ?
- (la/l') agence
- Il travaille pour une agence de RP.
- (le) facteur
- C'est un facteur important.
- formel
- Une tenue formelle est-elle requise ?
- (la) solution
- Nous avons besoin d'une solution permanente à notre problème.
- (la/l') administration
- Il travaille dans l'administration.
- (la/l') attitude
- Vous n'irez pas loin avec cette attitude.
- gérer, diriger, s'occuper (de)
- Pouvez-vous diriger le projet ?
- (le) principe
- Ta aplikacja jest bardzo popularna.
- plik, akta
- Możesz podać mi ten plik?
- wpinać
- Możesz wpiąć te akta?
- fundacja
- Fundacja ta pomaga dzieciom upośledzonym.
- trudność, problem
- Trzymaj się z dala od problemów!
- depresja / kryzys gospodarczy
- Kryzys gospodarczy może nastąpić w każdej chwili.
- dowód
- Jako dowód pokazał nam e-maila.
- możliwość, opcja
- Jakie są opcje?
- agencja
- Pracuje dla agencji PR.
- czynnik
- To jest ważny czynnik.
- formalny
- Czy jest wymagany strój formalny?
- rozwiązanie
- Potrzebujemy ostatecznego rozwiązania naszego problemu.
- administracja / administrator
- Pracuje w administracji.
- podejście
- Z takim podejściem nie zajdziesz daleko.
- kierować, prowadzić, zarządzać
- Możesz kierować tym projektem?
- zasada

- C'est une question de principe.
- (la) vente
- Est-ce à vendre ?
- (la) réclamation
- Votre réclamation a été transmise.
- (le) contrat
- Quand allons-nous signer le contrat ?
- interne
- C'est une réglementation interne.
- (le) projet
- Y a-t-il quelques progrès dans ce projet?
- (le/l') accord
- L'accord est signé.
- (la) confiance
- C'est une question de confiance en soi.
- commander, ordonner
- Ils étaient sous mes ordres.
- (le) leadership
- Le leadership ne s'apprend pas.
- (la) réunion
- À quelle heure est la réunion ?
- (le) partenaire
- Nous sommes partenaires en affaires.
- s'accorder, se mettre d'accord
- Nous sommes d'accord.
- (la) promotion, (le/l') avancement
- Quand auras-tu ta promotion ?
- administratif
- Les frais administratifs augmentent.
- (le/l') associé
- Il est mon associé.
- (le) secteur, (le) domaine
- To jest kwestia zasady.
- sprzedaż
- Czy to jest na sprzedaż?
- skarga
- Pańska/ Pani skarga została przekazana.
- umowa
- Kiedy podpiszemy tę umowę?
- wewnętrzny
- To są wytyczne wewnętrzne.
- projekt
- Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?
- umowa
- Umowa została podpisana.
- wiarygodność
- Jest to kwestia pewności siebie.
- rozkazywać, polecenie
- Byli pod moim wpływem.
- przywództwo
- Przywództwa (kierownictwa) nie można się nauczyć.
- spotkanie / zebranie
- O której jest to zebranie?
- partner
- Jesteśmy partnerami biznesowymi.
- umówić się
- Jesteśmy umówieni.
- awans
- Kiedy dostaniesz swój awans?
- Zarządzanie, administracja
- Koszty administracyjne rosną.
- wspólnik
- To jest mój wspólnik.
- branża, gałąź

- Dans quel domaine travaille-t-il ?
- (la) procédure
- Quelle procédure s'applique ?
- (le) taux, (le) rapport
- Quel est le rapport prix-performance ?
- (le) sénior
- Il est juste sénior.
- (la) signature
- Signez ici.
- (le) rendez-vous
- Avez-vous rendez-vous ?
- (la) conférence
- J'étais à la conférence.
- (le/l') hôpital
- Est-elle à l'hôpital ?
- négocier
- Nous devons négocier.
- autoriser, permettre, accorder
- Une autorisation est-elle requise ?
- faire une offre
- Pouvez-vous faire une offre selon les critères suivants ?
- (le) bureau
- J'ai juste un sandwich sur mon bureau.
- (le) contrôle, (la/l') inspection
- Le site est en inspection.
- (la) réaction
- C'est une réaction inadéquate.
- annoncer
- Ça a été annoncé hier.
- approuver
- Ça a été approuvé il y a une semaine.
- W jakiej branży pracuje?
- procedura
- Jaka procedura jest stosowana?
- stosunek
- Jaki jest stosunek ceny do wydajności.
- starszy
- Jest tylko trochę starszy (zawodowo).
- podpis
- Proszę podpisać tutaj.
- spotkanie
- Umówiliście się na spotkanie?
- konferencja
- Byłem na konferencji.
- szpital
- Jest w szpitalu?
- negocjacje
- Musimy negocjować.
- pozwolić
- Czy to wymaga pozwolenia?
- oferować
- Czy może Pan/Pani złożyć ofertę w oparciu o następujące parametry?
- biurko
- Jem kanapkę przy biurku.
- inspekcja, kontrola
- Urządzenie zostało sprawdzone.
- reakcja
- To jest reakcja adekwatna. / To jest właściwa odpowiedź.
- oznajmić
- Oznajmiono to wczoraj.
- zatwierdzić
- Zatwierdzono to przed tygodniem.

- | | |
|--|--|
| • (la) tâche, (la) mission, (le/l') objectif | • zadanie |
| • C'était une tâche difficile. | • To było trudne zadanie. |
| • (la) proposition, (la/l') offre | • oferta |
| • L'offre est-elle arrivée ? | • Czy pojawiła się oferta? |
| • (la) négociation | • negocjacje |
| • La négociation est difficile. | • Negocjowanie jest trudne. |
| • (la/l') administration | • obowiązek |
| • C'est notre obligation. | • Jest to nasz obowiązek. |
| • gêner | • przeszkadzać |
| • Ça ne me gêne pas de travailler de longues heures. | • Nie przeszkadza mi pracować do późnych godzin. |

04_Administracja - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- | | |
|---|---|
| • posséder | • posiadać |
| • Il possède la compagnie. | • To jego własna firma. / On jest właścicielem tej firmy. |
| • (la/l') affaire | • sklep, biznes |
| • C'est son affaire. | • To jest jego sklep. To jest jego biznes. |
| • (le) système | • system |
| • Il y a un nouveau système de qualité dans notre agence. | • W naszym biurze jest nowy system jakości. |
| • (le) domaine | • kierunek |
| • Mon domaine est la biologie. | • Moim kierunkiem jest biologia. |
| • général | • ogólny, generalny |
| • Qui est le manager général ? | • Kto jest dyrektorem generalnym? |
| • (le) processus | • proces |
| • Nous avons besoin d'implémenter ce processus. | • Musimy wdrożyć ten proces. |
| • spécifique | • specjalny, specyficzny |
| • Nous avons besoin d'une solution spécifique. | • Potrzebujemy specjalnego rozwiązania. |
| • (la) méthode | • metoda |
| • Quelle méthode appliquez-vous ? | • Jakie metody używa Pan/Pani? |

- teoria
- Mam teorię.
- prawo
- To jest niezgodne z prawem.
- wartość
- MWS-VAT
- problem
- Jaki jest problem?
- gospodarka
- Gospodarka idzie w górę.
- firma
- Dla jakiej firmy pracuje?
- karta
- Czy ma Pan/Pani kartę kredytową?
- handel
- Gatt - układ ogólny w sprawie Taryf Celnych i Handlu
- grupa, zespół
- Gdzie jest Pański/Pani zespół?
- zamówienie
- Ile zamówień mamy do załatwienia?
- usługa
- Obsługa klienta jest bardzo ważna.
- przemysł, gałąź
- Pracował w różnych branżach.
- rada
- Jest członkiem rady nadzorczej.
- zarząd
- Zarząd ma zebranie.
- organizacja
- Ta organizacja zajmuje się prawami człowieka.
- (la) théorie
- J'ai une théorie.
- (la) loi
- C'est contraire à la loi.
- (le) prix
- prix taxes comprises
- (le) problème
- Y a-t-il un problème ici ?
- (la/l') économie
- L'économie augmente.
- (la/l') entreprise
- Pour quelle entreprise travaille-t-il ?
- (la) carte
- Avez-vous une carte de crédit ?
- (le) commerce
- GATT – accord général sur le commerce et les tarifs
- (le) groupe
- Où est votre groupe ?
- (la) commande
- Combien de commandes avons-nous à expédier ?
- (le) service
- Le service client est très important.
- (la/l') industrie
- Il a travaillé dans beaucoup d'industries.
- (le) conseil
- Il est membre du conseil (d'administration).
- (la) direction
- La direction a une réunion.
- (la/l') organisation
- Cette organisation s'occupe des Droits de l'Homme.

- sekcja, dział
- Wkrótce zostanie kierownikiem działu.
- zakupy
- Pracuje w dziale zakupów.
- dostarczać
- Ile sztuk będziemy dostarczać?
- dysponować
- Jak będziemy tym dysponować?
- sklep, umowa
- Jesteśmy umówieni? Umowa obowiązuje?
- przepisy/zasada
- Kieruj się zasadami!
- produkować
- Ile sztuk możemy wyprodukować?
- dział
- Dla jakiego działu pracuje?
- rzemiosło
- Jest bardzo zręcznym rzemieślnikiem.
- problem, sprawa
- O co chodzi?
- struktura
- Jaką strukturę ma ten materiał?
- sukces
- Jego sukces był przypisany komuś innemu.
- zadanie
- Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.
- kancelaria, biuro
- Jest w swoim biurze.
- możliwość / szansa
- Dziękuję za szansę.
- wyzwanie
- (la) section, (le) département
- Il sera bientôt le chef de section.
- acheter
- Il travaille pour les achats.
- livrer, fournir
- Combien de pièces allons-nous livrer ?
- vendre
- Comment allons-nous vendre cela ?
- (le/l') échange, (le) contrat
- Avons-nous un contrat ?
- (la) règle
- Suivez les règles !
- produire
- Combien de pièces pouvons-nous produire ?
- (le) département
- Pour quel département travaille-t-il ?
- (le/l') artisanat
- Il est un artisan très compétent.
- (la/l') affaire
- Quelle est l'affaire ?
- (la) structure
- Quelle est la structure de ce matériel ?
- (le) succès
- Son succès a été attribué à quelqu'un d'autre.
- (la) tâche
- Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
- (le) bureau
- Il est à son bureau.
- (la/l') opportunité
- Merci pour l'opportunité.
- (le) défi

- To jest wyzwanie dla nas wszystkich.
- funkcja
- Produkt posiada wiele funkcji.
- klient
- Jest naszym długoletnim klientem.
- wpływ
- Jego wpływ jest coraz większy.
- sprzedać
- Ile możemy sprzedać?
- baza
- To jest nasza baza międzynarodowa.
- aplikacja
- Ta aplikacja jest bardzo popularna.
- plik, akta
- Możesz podać mi ten plik?
- wpinać
- Możesz wpiąć te akta?
- fundacja
- Fundacja ta pomaga dzieciom upośledzonym.
- trudność, problem
- Trzymaj się z dala od problemów!
- depresja / kryzys gospodarczy
- Kryzys gospodarczy może nastąpić w każdej chwili.
- dowód
- Jako dowód pokazał nam e-maila.
- możliwość, opcja
- Jakie są opcje?
- agencja
- Pracuje dla agencji PR.
- czynnik
- To jest ważny czynnik.
- C'est un défi pour tout le monde.
- (la) fonction
- Ce produit a de nombreuses fonctions.
- (le) client
- Il est notre client depuis longtemps.
- (la/l') influence
- Son influence augmente.
- vendre
- Combien pouvons-nous vendre ?
- (la) plateforme
- C'est notre plateforme internationale.
- (la/l') application
- Cette application est très populaire.
- (le) fichier
- Peux-tu me donner ce fichier ?
- enregistrer
- Peux-tu enregistrer ces données ?
- (la) fondation
- Cette fondation aide les enfants handicapés.
- (la/l') inquiétude
- Ne vous inquiétez pas de ça !
- (la) dépression
- La dépression peut arriver à tout moment.
- (la) preuve
- Comme preuve, il nous a montré le courriel.
- (la/l') option
- Quelles sont les options ?
- (la/l') agence
- Il travaille pour une agence de RP.
- (le) facteur
- C'est un facteur important.

- formalny
- Czy jest wymagany strój formalny?
- rozwiązanie
- Potrzebujemy ostatecznego rozwiązania naszego problemu.
- administracja / administrator
- Pracuje w administracji.
- podejście
- Z takim podejściem nie zajdziesz daleko.
- kierować, prowadzić, zarządzać
- Możesz kierować tym projektem?
- zasada
- To jest kwestia zasady.
- sprzedaż
- Czy to jest na sprzedaż?
- skarga
- Pańska/ Pani skarga została przekazana.
- umowa
- Kiedy podpiszemu tę umowę?
- wewnętrzny
- To są wytyczne wewnętrzne.
- projekt
- Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?
- umowa
- Umowa została podpisana.
- wiarygodność
- Jest to kwestia pewności siebie.
- rozkazywać, polecenie
- Byli pod moim wpływem.
- przywództwo
- Przywództwa (kierownictwa) nie można się nauczyć.
- spotkanie / zebranie
- formel
- Une tenue formelle est-elle requise ?
- (la) solution
- Nous avons besoin d'une solution permanente à notre problème.
- (la/l') administration
- Il travaille dans l'administration.
- (la/l') attitude
- Vous n'irez pas loin avec cette attitude.
- gérer, diriger, s'occuper (de)
- Pouvez-vous diriger le projet ?
- (le) principe
- C'est une question de principe.
- (la) vente
- Est-ce à vendre ?
- (la) réclamation
- Votre réclamation a été transmise.
- (le) contrat
- Quand allons-nous signer le contrat ?
- interne
- C'est une réglementation interne.
- (le) projet
- Y a-t-il quelques progrès dans ce projet?
- (le/l') accord
- L'accord est signé.
- (la) confiance
- C'est une question de confiance en soi.
- commander, ordonner
- Ils étaient sous mes ordres.
- (le) leadership
- Le leadership ne s'apprend pas.
- (la) réunion

- O której jest to zebranie?
- partner
- Jesteśmy partnerami biznesowymi.
- umówić się
- Jesteśmy umówieni.
- awans
- Kiedy dostaniesz swój awans?
- Zarządzanie, administracja
- Koszty administracyjne rosną.
- wspólnik
- To jest mój wspólnik.
- branża, gałąź
- W jakiej branży pracuje?
- procedura
- Jaka procedura jest stosowana?
- stosunek
- Jaki jest stosunek ceny do wydajności.
- starszy
- Jest tylko trochę starszy (zawodowo).
- podpis
- Proszę podpisać tutaj.
- spotkanie
- Umówiliście się na spotkanie?
- konferencja
- Byłem na konferencji.
- szpital
- Jest w szpitalu?
- negocjacje
- Musimy negocjować.
- pozwolić
- Czy to wymaga pozwolenia?
- oferować
- À quelle heure est la réunion ?
- (le) partenaire
- Nous sommes partenaires en affaires.
- s'accorder, se mettre d'accord
- Nous sommes d'accord.
- (la) promotion, (le/l') avancement
- Quand auras-tu ta promotion ?
- administratif
- Les frais administratifs augmentent.
- (le/l') associé
- Il est mon associé.
- (le) secteur, (le) domaine
- Dans quel domaine travaille-t-il ?
- (la) procédure
- Quelle procédure s'applique ?
- (le) taux, (le) rapport
- Quel est le rapport prix-performance ?
- (le) sénior
- Il est juste sénior.
- (la) signature
- Signez ici.
- (le) rendez-vous
- Avez-vous rendez-vous ?
- (la) conférence
- J'étais à la conférence.
- (le/l') hôpital
- Est-elle à l'hôpital ?
- négocier
- Nous devons négocier.
- autoriser, permettre, accorder
- Une autorisation est-elle requise ?
- faire une offre

- | | |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> • Czy może Pan/Pani złożyć ofertę w oparciu o następujące parametry? • biurko • Jem kanapkę przy biurku. • inspekcja, kontrola • Urządzenie zostało sprawdzone. • reakcja • To jest reakcja adekwatna. / To jest właściwa odpowiedź. • oznajmić • Oznajmiono to wczoraj. • zatwierdzić • Zatwierdzono to przed tygodniem. • zadanie • To było trudne zadanie. • oferta • Czy pojawiła się oferta? • negocjacje • Negocjowanie jest trudne. • obowiązek • Jest to nasz obowiązek. • przeszkadzać • Nie przeszkadza mi pracować do późnych godzin. | <ul style="list-style-type: none"> • Pouvez-vous faire une offre selon les critères suivants ? • (le) bureau • J'ai juste un sandwich sur mon bureau. • (le) contrôle, (la/l') inspection • Le site est en inspection. • (la) réaction • C'est une réaction inadéquate. • annoncer • Ça a été annoncé hier. • approuver • Ça a été approuvé il y a une semaine. • (la) tâche, (la) mission, (le/l') objectif • C'était une tâche difficile. • (la) proposition, (la/l') offre • L'offre est-elle arrivée ? • (la) négociation • La négociation est difficile. • (la/l') administration • C'est notre obligation. • gêner • Ça ne me gêne pas de travailler de longues heures. |
|--|--|

05_Administracja - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające- wysłuchaj!

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> • Quel est le rapport prix-performance ? • Combien de commandes avons-nous à expédier ? • Y a-t-il quelques progrès dans ce projet? • La négociation est difficile. • Nous avons besoin d'une solution spécifique. • Nous sommes partenaires en affaires. | <ul style="list-style-type: none"> • Jaki jest stosunek ceny do wydajności. • Ile zamówień mamy do załatwienia? • Czy jest jakiś postęp w tym projekcie? • Negocjowanie jest trudne. • Potrzebujemy specjalnego rozwiązania. • Jesteśmy partnerami biznesowymi. |
|--|---|

- Combien pouvons-nous vendre ?
- C'est contraire à la loi.
- C'est son affaire.
- Votre réclamation a été transmise.
- À quelle heure est la réunion ?
- Il travaille pour une agence de RP.
- Peux-tu me donner ce fichier ?
- Suivez les règles !
- Cette fondation aide les enfants handicapés.
- Ne vous inquiétez pas de ça !
- Nous avons besoin d'implémenter ce processus.
- Il est mon associé.
- Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
- Avez-vous une carte de crédit ?
- Quelle méthode appliquez-vous ?
- Il travaille pour les achats.
- Pour quelle entreprise travaille-t-il ?
- Comment allons-nous vendre cela ?
- Il est juste sénior.
- La dépression peut arriver à tout moment.
- C'est une réglementation interne.
- Quand auras-tu ta promotion ?
- Ça a été approuvé il y a une semaine.
- Quelle procédure s'applique ?
- Pouvez-vous faire une offre selon les critères suivants ?
- Nous avons besoin d'une solution permanente à notre problème.
- Peux-tu enregistrer ces données ?
- Mon domaine est la biologie.
- Ile pouvons-nous vendre ?
- To est niezgodne z prawem.
- To jest jego sklep. To jest jego biznes.
- Pańska/ Pani skarga została przekazana.
- O której jest to zebranie?
- Pracuje dla agencji PR.
- Możesz podać mi ten plik?
- Kieruj się zasadami!
- Fundacja ta pomaga dzieciom upośledzonym.
- Trzymaj się z dala od problemów!
- Musimy wdrożyć ten proces.
- To jest mój wspólnik.
- Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.
- Czy ma Pan/Pani kartę kredytową?
- Jakie metody używa Pan/Pani?
- Pracuje w dziale zakupów.
- Dla jakiej firmy pracuje?
- Jak będziemy tym dysponować?
- Jest tylko trochę starszy (zawodowo).
- Kryzys gospodarczy może nastąpić w każdej chwili.
- To są wytyczne wewnętrzne.
- Kiedy dostaniesz swój awans?
- Zatwierdzono to przed tygodniem.
- Jaka procedura jest stosowana?
- Czy może Pan/Pani złożyć ofertę w oparciu o następujące parametry?
- Potrzebujemy ostatecznego rozwiązania naszego problemu.
- Możesz wpiąć te akta?
- Moim kierunkiem jest biologia.

- Il possède la compagnie.
- J'étais à la conférence.
- L'accord est signé.
- C'est une question de confiance en soi.
- Il est à son bureau.
- Le leadership ne s'apprend pas.
- Quelles sont les options ?
- Il est membre du conseil (d'administration).
- C'était une tâche difficile.
- Son influence augmente.
- C'est notre plateforme internationale.
- Une tenue formelle est-elle requise ?
- Où est votre groupe ?
- Nous devons négocier.
- C'est un défi pour tout le monde.
- Est-ce à vendre ?
- Vous n'irez pas loin avec cette attitude.
- Il sera bientôt le chef de section.
- C'est notre obligation.
- Ce produit a de nombreuses fonctions.
- Signez ici.
- Comme preuve, il nous a montré le courriel.
- J'ai une théorie.
- Quelle est la structure de ce matériel ?
- Il a travaillé dans beaucoup d'industries.
- Pouvez-vous diriger le projet ?
- Y a-t-il un problème ici ?
- Les frais administratifs augmentent.
- GATT – accord général sur le commerce et les tarifs
- To jego własna firma. / On jest właścicielem tej firmy.
- Byłem na konferencji.
- Umowa została podpisana.
- Jest to kwestia pewności siebie.
- Jest w swoim biurze.
- Przywództwa (kierownictwa) nie można się nauczyć.
- Jakie są opcje?
- Jest członkiem rady nadzorczej.
- To było trudne zadanie.
- Jego wpływ jest coraz większy.
- To jest nasza baza międzynarodowa.
- Czy jest wymagany strój formalny?
- Gdzie jest Pański/Pani zespół?
- Musimy negocjować.
- To jest wyzwanie dla nas wszystkich.
- Czy to jest na sprzedaż?
- Z takim podejściem nie zajdziesz daleko.
- Wkrótce zostanie kierownikiem działu.
- Jest to nasz obowiązek.
- Produkt posiada wiele funkcji.
- Proszę podpisać tutaj.
- Jako dowód pokazał nam e-maila.
- Mam teorię.
- Jaką strukturę ma ten materiał?
- Pracował w różnych branżach.
- Możesz kierować tym projektem?
- Jaki jest problem?
- Koszty administracyjne rosną.
- Gatt - układ ogólny w sprawie Taryf Celnych i Handlu

- Combien de pièces allons-nous livrer ?
- Avez-vous rendez-vous ?
- Le service client est très important.
- Qui est le manager général ?
- Il est notre client depuis longtemps.
- Pour quel département travaille-t-il ?
- Nous sommes d'accord.
- J'ai juste un sandwich sur mon bureau.
- Quelle est l'affaire ?
- Son succès a été attribué à quelqu'un d'autre.
- Ils étaient sous mes ordres.
- C'est une question de principe.
- C'est une réaction inadéquate.
- Avons-nous un contrat ?
- Quand allons-nous signer le contrat ?
- Est-elle à l'hôpital ?
- La direction a une réunion.
- Combien de pièces pouvons-nous produire ?
- Le site est en inspection.
- Cette organisation s'occupe des Droits de l'Homme.
- Il est un artisan très compétent.
- prix taxes comprises
- Dans quel domaine travaille-t-il ?
- Il travaille dans l'administration.
- Il y a un nouveau système de qualité dans notre agence.
- Merci pour l'opportunité.
- C'est un facteur important.
- Ça a été annoncé hier.
- Cette application est très populaire.
- Ile sztuk będziemy dostarczać?
- Umówiliście się na spotkanie?
- Obsługa klienta jest bardzo ważna.
- Kto jest dyrektorem generalnym?
- Jest naszym długoletnim klientem.
- Dla jakiego działu pracuje?
- Jesteśmy umówieni.
- Jem kanapkę przy biurku.
- O co chodzi?
- Jego sukces był przypisany komuś innemu.
- Byli pod moim wpływem.
- To jest kwestia zasady.
- To jest reakcja adekwatna. / To jest właściwa odpowiedź.
- Jesteśmy umówieni? Umowa obowiązuje?
- Kiedy podpiszemu tę umowę?
- Jest w szpitalu?
- Zarząd ma zebranie.
- Ile sztuk możemy wyprodukować?
- Urządzenie zostało sprawdzone.
- Ta organizacja zajmuje się prawami człowieka.
- Jest bardzo zręcznym rzemieślnikiem.
- MWS-VAT
- W jakiej branży pracuje?
- Pracuje w administracji.
- W naszym biurze jest nowy system jakości.
- Dziękuję za szansę.
- To jest ważny czynnik.
- Oznajmiono to wczoraj.
- Ta aplikacja jest bardzo popularna.

- Une autorisation est-elle requise ?
- L'offre est-elle arrivée ?
- L'économie augmente.
- Ça ne me gêne pas de travailler de longues heures.
- Czy to wymaga pozwolenia?
- Czy pojawiła się oferta?
- Gospodarka idzie w górę.
- Nie przeszkadza mi pracować do późnych godzin.

06_Administracja - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające- przetłumacz!

- Koszty administracyjne rosną.
- Negocjowanie jest trudne.
- Kiedy podpiszemu tę umowę?
- Czy to jest na sprzedaż?
- Jest w szpitalu?
- Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?
- Jest to nasz obowiązek.
- To jest mój wspólnik.
- Czy jest wymagany strój formalny?
- Pracuje w dziale zakupów.
- Jako dowód pokazał nam e-maila.
- Możesz podać mi ten plik?
- Kto jest dyrektorem generalnym?
- Jest tylko trochę starszy (zawodowo).
- Możesz wpiąć te akta?
- Wkrótce zostanie kierownikiem działu.
- To jego własna firma. / On jest właścicielem tej firmy.
- To jest niezgodne z prawem.
- O co chodzi?
- Jego sukces był przypisany komuś innemu.
- Zatwierdzono to przed tygodniem.
- Potrzebujemy ostatecznego rozwiązania naszego problemu.
- Les frais administratifs augmentent.
- La négociation est difficile.
- Quand allons-nous signer le contrat ?
- Est-ce à vendre ?
- Est-elle à l'hôpital ?
- Y a-t-il quelques progrès dans ce projet?
- C'est notre obligation.
- Il est mon associé.
- Une tenue formelle est-elle requise ?
- Il travaille pour les achats.
- Comme preuve, il nous a montré le courriel.
- Peux-tu me donner ce fichier ?
- Qui est le manager général ?
- Il est juste sénior.
- Peux-tu enregistrer ces données ?
- Il sera bientôt le chef de section.
- Il possède la compagnie.
- C'est contraire à la loi.
- Quelle est l'affaire ?
- Son succès a été attribué à quelqu'un d'autre.
- Ça a été approuvé il y a une semaine.
- Nous avons besoin d'une solution permanente à notre problème.

- To jest ważny czynnik.
- Jest naszym długoletnim klientem.
- Ile sztuk możemy wyprodukować?
- To jest reakcja adekwatna. / To jest właściwa odpowiedź.
- Jesteśmy umówieni? Umowa obowiązuje?
- Gospodarka idzie w górę.
- Pracuje w administracji.
- Jakie metody używa Pan/Pani?
- Moim kierunkiem jest biologia.
- To jest kwestia zasady.
- Dla jakiego działu pracuje?
- Kiedy dostaniesz swój awans?
- Ile możemy sprzedać?
- Czy to wymaga pozwolenia?
- Musimy negocjować.
- Pańska/ Pani skarga została przekazana.
- Ta organizacja zajmuje się prawami człowieka.
- Gdzie jest Pański/Pani zespół?
- Ile sztuk będziemy dostarczać?
- To jest nasza baza międzynarodowa.
- Byli pod moim wpływem.
- Jesteśmy umówieni.
- Fundacja ta pomaga dzieciom upośledzonym.
- Urządzenie zostało sprawdzone.
- Byłem na konferencji.
- Pracuje dla agencji PR.
- Jaką strukturę ma ten materiał?
- Zarząd ma zebranie.
- Jak będziemy tym dysponować?
- Umówiliście się na spotkanie?
- C'est un facteur important.
- Il est notre client depuis longtemps.
- Combien de pièces pouvons-nous produire ?
- C'est une réaction inadéquate.
- Avons-nous un contrat ?
- L'économie augmente.
- Il travaille dans l'administration.
- Quelle méthode appliquez-vous ?
- Mon domaine est la biologie.
- C'est une question de principe.
- Pour quel département travaille-t-il ?
- Quand auras-tu ta promotion ?
- Combien pouvons-nous vendre ?
- Une autorisation est-elle requise ?
- Nous devons négocier.
- Votre réclamation a été transmise.
- Cette organisation s'occupe des Droits de l'Homme.
- Où est votre groupe ?
- Combien de pièces allons-nous livrer ?
- C'est notre plateforme internationale.
- Ils étaient sous mes ordres.
- Nous sommes d'accord.
- Cette fondation aide les enfants handicapés.
- Le site est en inspection.
- J'étais à la conférence.
- Il travaille pour une agence de RP.
- Quelle est la structure de ce matériel ?
- La direction a une réunion.
- Comment allons-nous vendre cela ?
- Avez-vous rendez-vous ?

- Oznajmiono to wczoraj.
- Jest to kwestia pewności siebie.
- Jaki jest stosunek ceny do wydajności.
- Jaki jest problem?
- Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.
- Czy ma Pan/Pani kartę kredytową?
- Jest członkiem rady nadzorczej.
- Jem kanapkę przy biurku.
- Jest bardzo zręcznym rzemieślnikiem.
- Jaka procedura jest stosowana?
- GATT - układ ogólny w sprawie Taryf Celnych i Handlu
- Trzymaj się z dala od problemów!
- Ile zamówień mamy do załatwienia?
- Czy pojawiła się oferta?
- MWS-VAT
- Kieruj się zasadami!
- Dziękuję za szansę.
- Możesz kierować tym projektem?
- To jest wyzwanie dla nas wszystkich.
- Jest w swoim biurze.
- Jesteśmy partnerami biznesowymi.
- Potrzebujemy specjalnego rozwiązania.
- W naszym biurze jest nowy system jakości.
- Kryzys gospodarczy może nastać w każdej chwili.
- Czy może Pan/Pani złożyć ofertę w oparciu o następujące parametry?
- W jakiej branży pracuje?
- To było trudne zadanie.
- Ça a été annoncé hier.
- C'est une question de confiance en soi.
- Quel est le rapport prix-performance ?
- Y a-t-il un problème ici ?
- Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
- Avez-vous une carte de crédit ?
- Il est membre du conseil (d'administration).
- J'ai juste un sandwich sur mon bureau.
- Il est un artisan très compétent.
- Quelle procédure s'applique ?
- GATT – accord général sur le commerce et les tarifs
- Ne vous inquiétez pas de ça !
- Combien de commandes avons-nous à expédier ?
- L'offre est-elle arrivée ?
- prix taxes comprises
- Suivez les règles !
- Merci pour l'opportunité.
- Pouvez-vous diriger le projet ?
- C'est un défi pour tout le monde.
- Il est à son bureau.
- Nous sommes partenaires en affaires.
- Nous avons besoin d'une solution spécifique.
- Il y a un nouveau système de qualité dans notre agence.
- La dépression peut arriver à tout moment.
- Pouvez-vous faire une offre selon les critères suivants ?
- Dans quel domaine travaille-t-il ?
- C'était une tâche difficile.

- Produkt posiada wiele funkcji.
- To jest jego sklep. To jest jego biznes.
- To są wytyczne wewnętrzne.
- Umowa została podpisana.
- Obsługa klienta jest bardzo ważna.
- Przywództwa (kierownictwa) nie można się nauczyć.
- Mam teorię.
- Jakie są opcje?
- Ta aplikacja jest bardzo popularna.
- Proszę podpisać tutaj.
- Dla jakiej firmy pracuje?
- Jego wpływ jest coraz większy.
- Z takim podejściem nie zajdziesz daleko.
- Musimy wdążyć ten proces.
- Pracował w różnych branżach.
- O której jest to zebranie?
- Nie przeszkadza mi pracować do późnych godzin.
- Ce produit a de nombreuses fonctions.
- C'est son affaire.
- C'est une réglementation interne.
- L'accord est signé.
- Le service client est très important.
- Le leadership ne s'apprend pas.
- J'ai une théorie.
- Quelles sont les options ?
- Cette application est très populaire.
- Signez ici.
- Pour quelle entreprise travaille-t-il ?
- Son influence augmente.
- Vous n'irez pas loin avec cette attitude.
- Nous avons besoin d'implémenter ce processus.
- Il a travaillé dans beaucoup d'industries.
- À quelle heure est la réunion ?
- Ça ne me gêne pas de travailler de longues heures.

Administracja – karty

posiadać	To jego własna firma. / On jest właścicielem tej firmy.	sklep, biznes
To jest jego sklep. To jest jego biznes.	system	W naszym biurze jest nowy system jakości.
kierunek	Moim kierunkiem jest biologia.	ogólny, generalny
Kto jest dyrektorem generalnym?	proces	Musimy wdrożyć ten proces.
specjalny, specyficzny	Potrzebujemy specjalnego rozwiązania.	metoda
Jakie metody używa Pan/Pani?	teoria	Mam teorię.

(la/l') affaire	Il possède la compagnie.	posséder
Il y a un nouveau système de qualité dans notre agence.	(le) système	C'est son affaire.
général	Mon domaine est la biologie.	(le) domaine
Nous avons besoin d'implémenter ce processus.	(le) processus	Qui est le manager général ?
(la) méthode	Nous avons besoin d'une solution spécifique.	spécifique
J'ai une théorie.	(la) théorie	Quelle méthode appliquez-vous ?

prawo	To jest niezgodne z prawem.	wartość
MWS-VAT	problem	Jaki jest problem?
gospodarka	Gospodarka idzie w górę.	firma
Dla jakiej firmy pracuje?	karta	Czy ma Pan/Pani kartę kredytową?
handel	Gatt - układ ogólny w sprawie Taryf Celnych i Handlu	grupa, zespół
Gdzie jest Pański/Pani zespół?	zamówienie	Ile zamówień mamy do załatwienia?

(le) prix	C'est contraire à la loi.	(la) loi
Y a-t-il un problème ici ?	(le) problème	prix taxes comprises
(la/l') entreprise	L'économie augmente.	(la/l') économie
Avez-vous une carte de crédit ?	(la) carte	Pour quelle entreprise travaille-t-il ?
(le) groupe	GATT – accord général sur le commerce et les tarifs	(le) commerce
Combien de commandes avons-nous à expédier ?	(la) commande	Où est votre groupe ?

usługa	Obsługa klienta jest bardzo ważna.	przemysł, gałąź
Pracował w różnych branżach.	rada	Jest członkiem rady nadzorczej.
zarząd	Zarząd ma zebranie.	organizacja
Ta organizacja zajmuje się prawami człowieka.	sekcja, dział	Wkrótce zostanie kierownikiem działu.
zakupy	Pracuje w dziale zakupów.	dostarczać
Ile sztuk będziemy dostarczać?	dysponować	Jak będziemy tym dysponować?

(la/l') industrie	Le service client est très important.	(le) service
Il est membre du conseil (d'administration).	(le) conseil	Il a travaillé dans beaucoup d'industries.
(la/l') organisation	La direction a une réunion.	(la) direction
Il sera bientôt le chef de section.	(la) section, (le) département	Cette organisation s'occupe des Droits de l'Homme.
livrer, fournir	Il travaille pour les achats.	acheter
Comment allons-nous vendre cela ?	vendre	Combien de pièces allons-nous livrer ?

sklep, umowa	Jesteśmy umówieni? Umowa obowiązuje?	przepisy/zasada
Kieruj się zasadami!	produkować	Ile sztuk możemy wyprodukować?
dział	Dla jakiego działu pracuje?	rzemiosło
Jest bardzo zręcznym rzemieślnikiem.	problem, sprawa	O co chodzi?
struktura	Jaką strukturę ma ten materiał?	sukces
Jego sukces był przypisany komuś innemu.	zadanie	Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.

(la) règle	Avons-nous un contrat ?	(le/l') échange, (le) contrat
Combien de pièces pouvons-nous produire ?	produire	Suivez les règles !
(le/l') artisanat	Pour quel département travaille-t-il ?	(le) département
Quelle est l'affaire ?	(la/l') affaire	Il est un artisan très compétent.
(le) succès	Quelle est la structure de ce matériel ?	(la) structure
Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.	(la) tâche	Son succès a été attribué à quelqu'un d'autre.

kancelaria, biuro	Jest w swoim biurze.	możliwość / szansa
Dziękuję za szansę.	wyzwanie	To jest wyzwanie dla nas wszystkich.
funkcja	Produkt posiada wiele funkcji.	klient
Jest naszym długoletnim klientem.	wpływ	Jego wpływ jest coraz większy.
sprzedać	Ile możemy sprzedać?	baza
To jest nasza baza międzynarodowa.	aplikacja	Ta aplikacja jest bardzo popularna.

(la/l') opportunité	Il est à son bureau.	(le) bureau
C'est un défi pour tout le monde.	(le) défi	Merci pour l'opportunité.
(le) client	Ce produit a de nombreuses fonctions.	(la) fonction
Son influence augmente.	(la/l') influence	Il est notre client depuis longtemps.
(la) plateforme	Combien pouvons-nous vendre ?	vendre
Cette application est très populaire.	(la/l') application	C'est notre plateforme internationale.

plik, akta	Możesz podać mi ten plik?	wpinać
Możesz wpiąć te akta?	fundacja	Fundacja ta pomaga dzieciom upośledzonym.
trudność, problem	Trzymaj się z dala od problemów!	depresja / kryzys gospodarczy
Kryzys gospodarczy może nastąpić w każdej chwili.	dowód	Jako dowód pokazał nam e-maila.
możliwość, opcja	Jakie są opcje?	agencja
Pracuje dla agencji PR.	czynnik	To jest ważny czynnik.

enregistrer	Peux-tu me donner ce fichier ?	(le) fichier
Cette fondation aide les enfants handicapés.	(la) fondation	Peux-tu enregistrer ces données ?
(la) dépression	Ne vous inquiétez pas de ça !	(la/l') inquiétude
Comme preuve, il nous a montré le courriel.	(la) preuve	La dépression peut arriver à tout moment.
(la/l') agence	Quelles sont les options ?	(la/l') option
C'est un facteur important.	(le) facteur	Il travaille pour une agence de RP.

formalny	Czy jest wymagany strój formalny?	rozwiązanie
Potrzebujemy ostatecznego rozwiązania naszego problemu.	administracja / administrator	Pracuje w administracji.
podejście	Z takim podejściem nie zajdziesz daleko.	kierować, prowadzić, zarządzać
Możesz kierować tym projektem?	zasada	To jest kwestia zasady.
sprzedaż	Czy to jest na sprzedaż?	skarga
Pańska/ Pani skarga została przekazana.	umowa	Kiedy podpiszemu tę umowę?

(la) solution	Une tenue formelle est-elle requise ?	formel
Il travaille dans l'administration.	(la/l') administration	Nous avons besoin d'une solution permanente à notre problème.
gérer, diriger, s'occuper (de)	Vous n'irez pas loin avec cette attitude.	(la/l') attitude
C'est une question de principe.	(le) principe	Pouvez-vous diriger le projet ?
(la) réclamation	Est-ce à vendre ?	(la) vente
Quand allons-nous signer le contrat ?	(le) contrat	Votre réclamation a été transmise.

wewnętrzny	To są wytyczne wewnętrzne.	projekt
Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?	umowa	Umowa została podpisana.
wiarygodność	Jest to kwestia pewności siebie.	rozkazywać, polecenie
Byli pod moim wpływem.	przywództwo	Przywództwa (kierownictwa) nie można się nauczyć.
spotkanie / zebranie	O której jest to zebranie?	partner
Jesteśmy partnerami biznesowymi.	umówić się	Jesteśmy umówieni.

(le) projet	C'est une réglementation interne.	interne
L'accord est signé.	(le/l') accord	Y a-t-il quelques progrès dans ce projet?
commander, ordonner	C'est une question de confiance en soi.	(la) confiance
Le leadership ne s'apprend pas.	(le) leadership	Ils étaient sous mes ordres.
(le) partenaire	À quelle heure est la réunion ?	(la) réunion
Nous sommes d'accord.	s'accorder, se mettre d'accord	Nous sommes partenaires en affaires.

awans	Kiedy dostaniesz swój awans?	Zarządzanie, administracja
Koszty administracyjne rosną.	wspólnik	To jest mój wspólnik.
branża, gałąź	W jakiej branży pracuje?	procedura
Jaka procedura jest stosowana?	stosunek	Jaki jest stosunek ceny do wydajności.
starszy	Jest tylko trochę starszy (zawodowo).	podpis
Proszę podpisać tutaj.	spotkanie	Umówiliście się na spotkanie?

administratif	Quand auras-tu ta promotion ?	(la) promotion, (le/l') avancement
Il est mon associé.	(le/l') associé	Les frais administratifs augmentent.
(la) procédure	Dans quel domaine travaille- t-il ?	(le) secteur, (le) domaine
Quel est le rapport prix- performance ?	(le) taux, (le) rapport	Quelle procédure s'applique ?
(la) signature	Il est juste sénior.	(le) sénior
Avez-vous rendez-vous ?	(le) rendez-vous	Signez ici.

konferencja	Byłem na konferencji.	szpital
Jest w szpitalu?	negocjacje	Musimy negocjować.
pozwolić	Czy to wymaga pozwolenia?	oferować
Czy może Pan/Pani złożyć ofertę w oparciu o następujące parametry?	biurko	Jem kanapkę przy biurku.
inspekcja, kontrola	Urządzenie zostało sprawdzone.	reakcja
To jest reakcja adekwatna. / To jest właściwa odpowiedź.	oznajmić	Oznajmiono to wczoraj.

(le/l') hôpital	J'étais à la conférence.	(la) conférence
Nous devons négocier.	négocier	Est-elle à l'hôpital ?
faire une offre	Une autorisation est-elle requise ?	autoriser, permettre, accorder
J'ai juste un sandwich sur mon bureau.	(le) bureau	Pouvez-vous faire une offre selon les critères suivants ?
(la) réaction	Le site est en inspection.	(le) contrôle, (la/l') inspection
Ça a été annoncé hier.	annoncer	C'est une réaction inadéquate.

zatwierdzić	Zatwierdzono to przed tygodniem.	zadanie
To było trudne zadanie.	oferta	Czy pojawiła się oferta?
negocjacje	Negocjowanie jest trudne.	obowiązek
Jest to nasz obowiązek.	przeszkadzać	Nie przeszkadza mi pracować do późnych godzin.
-	-	-
-	-	-

(la) tâche, (la) mission, (le/l') objectif	Ça a été approuvé il y a une semaine.	approuver
L'offre est-elle arrivée ?	(la) proposition, (la/l') offre	C'était une tâche difficile.
(la/l') administration	La négociation est difficile.	(la) négociation
Ça ne me gêne pas de travailler de longues heures.	gêner	C'est notre obligation.

Administracja - test

- | | |
|--|--|
| • podejście | • Czy ma Pan/Pani kartę kredytową? |
| • To było trudne zadanie. | • Jest to nasz obowiązek. |
| • Z takim podejściem nie znajdziesz daleko. | • Jakie są opcje? |
| • Jest bardzo zręcznym rzemieślnikiem. | • Ta aplikacja jest bardzo popularna. |
| • Jakie metody używa Pan/Pani? | • O której jest to zebranie? |
| • To jest mój wspólnik. | • Czy może Pan/Pani złożyć ofertę w oparciu o następujące parametry? |
| • zasada | • oferta |
| • Produkt posiada wiele funkcji. | • Jest to kwestia pewności siebie. |
| • To jest ważny czynnik. | • To jest jego sklep. To jest jego biznes. |
| • Pańska/ Pani skarga została przekazana. | • Kryzys gospodarczy może nastać w każdej chwili. |
| • Umowa została podpisana. | • Zarządzanie, administracja |
| • Pracuje dla agencji PR. | • Kiedy podpiszemu tę umowę? |
| • plik, akta | • Pracuje w dziale zakupów. |
| • Musimy wdrażyć ten proces. | • Gdzie jest Pański/Pani zespół? |
| • grupa, zespół | • teoria |
| • Dla jakiego działu pracuje? | • negocjacje |

• Jego sukces był przypisany komuś innemu.		• spotkanie / zebranie	
• Jesteśmy partnerami biznesowymi.		• wspólnik	
• karta		• Dziękuję za szansę.	
• Gatt - układ ogólny w sprawie Taryf Celných i Handlu		• Wkrótce zostanie kierownikiem działu.	
• awans		• Jest tylko trochę starszy (zawodowo).	
• W jakiej branży pracuje?		• wewnętrzny	
• usługa		• fundacja	
• Jest w szpitalu?		• obowiązek	
• konferencja		• procedura	
• Czy pojawiła się oferta?		• specjalny, specyficzny	
• system		• zarząd	
• Oznajmiono to wczoraj.		• Proszę podpisać tutaj.	
• możliwość, opcja		• Jesteśmy umówieni? Umowa obowiązuje?	
• baza		• produkować	
• Ile możemy sprzedać?		• firma	
• sklep, umowa		• posiadać	
• Jest w swoim biurze.		• Jaki jest stosunek ceny do wydajności.	
• trudność, problem		• Jem kanapkę przy biurku.	
• organizacja		• umowa	
• dowód		• handel	

• Byłem na konferencji.		• Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.	
• Jaka procedura jest stosowana?		• Czy to wymaga pozwolenia?	
• przeszkadzać		• biurko	
• wpływ		• Negocjowanie jest trudne.	
• wyzwanie		• Potrzebujemy specjalnego rozwiązania.	
• dział		• sukces	
• To jest niezgodne z prawem.		• sekcja, dział	
• To jest reakcja adekwatna. / To jest właściwa odpowiedź.		• Gospodarka idzie w górę.	
• Przywództwa (kierownictwa) nie można się nauczyć.		• negocjacje	
• Ile zamówień mamy do załatwienia?		• spotkanie	
• oferować		• branża, gałąź	
• rozkazywać, polecenie		• agencja	
• aplikacja		• Byli pod moim wpływem.	
• dostarczać		• struktura	
• zadanie		• Urządzenie zostało sprawdzone.	
• To są wytyczne wewnętrzne.		• gospodarka	
• Jest członkiem rady nadzorczej.		• partner	
• Pracował w różnych branżach.		• rozwiązanie	
• możliwość / szansa		• ogólny, generalny	

• stosunek		• kierować, prowadzić, zarządzać	
• Kiedy dostaniesz swój awans?		• sprzedać	
• szpital		• Jaką strukturę ma ten materiał?	
• umówić się		• pozwolić	
• podpis		• prawo	
• Koszty administracyjne rosną.		• Ile sztuk możemy wyprodukować?	
• MWS-VAT		• Kieruj się zasadami!	
• Jego wpływ jest coraz większy.		• administracja / administrator	
• rada		• To jego własna firma. / On jest właścicielem tej firmy.	
• czynnik		• Obsługa klienta jest bardzo ważna.	
• O co chodzi?		• przemysł, gałąź	
• Czy jest wymagany strój formalny?		• proces	
• sklep, biznes		• Możesz podać mi ten plik?	
• rzemiosło		• Dla jakiej firmy pracuje?	
• problem		• problem, sprawa	
• kierunek		• zadanie	
• Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?		• Czy to jest na sprzedaż?	
• Kto jest dyrektorem generalnym?		• Trzymaj się z dala od problemów!	
• Moim kierunkiem jest biologia.		• To jest nasza baza międzynarodowa.	

• Zatwierdzono to przed tygodniem.		• funkcja	
• przywództwo		• Pracuje w administracji.	
• inspekcja, kontrola		• zamówienie	
• depresja / kryzys gospodarczy		• Możesz kierować tym projektem?	
• Jesteśmy umówieni.		• To jest wyzwanie dla nas wszystkich.	
• skarga		• Jako dowód pokazał nam e-maila.	
• Fundacja ta pomaga dzieciom upośledzonym.		• Ta organizacja zajmuje się prawami człowieka.	
• W naszym biurze jest nowy system jakości.		• zakupy	
• umowa		• To jest kwestia zasady.	
• Mam teorię.		• starszy	
• wpinać		• klient	
• wartość		• projekt	
• Musimy negocjować.		• Potrzebujemy ostatecznego rozwiązania naszego problemu.	
• Jaki jest problem?		• formalny	
• wiarygodność		• kancelaria, biuro	
• Jak będziemy tym dysponować?		• Nie przeszkadza mi pracować do późnych godzin.	
• sprzedaż		• oznajmić	
• metoda		• dysponować	
• Jest naszym długoletnim klientem.		• reakcja	
• przepisy/zasada		• Możesz wpiąć te akta?	

- Umówiliście się na spotkanie?
- zatwierdzić
- Ile sztuk będziemy dostarczać?
- Zarząd ma zebranie.

Administracja – test- klucz

• podejście	• (la/l') attitude	• Czy ma Pan/Pani kartę kredytową?	• Avez-vous une carte de crédit ?
• To było trudne zadanie.	• C'était une tâche difficile.	• Jest to nasz obowiązek.	• C'est notre obligation.
• Z takim podejściem nie zajdziesz daleko.	• Vous n'irez pas loin avec cette attitude.	• Jakie są opcje?	• Quelles sont les options ?
• Jest bardzo zręcznym rzemieślnikiem.	• Il est un artisan très compétent.	• Ta aplikacja jest bardzo popularna.	• Cette application est très populaire.
• Jakie metody używa Pan/Pani?	• Quelle méthode appliquez-vous ?	• O której jest to zebranie?	• À quelle heure est la réunion ?
• To jest mój wspólnik.	• Il est mon associé.	• Czy może Pan/Pani złożyć ofertę w oparciu o następujące parametry?	• Pouvez-vous faire une offre selon les critères suivants ?
• zasada	• (le) principe	• oferta	• (la) proposition, (la/l') offre
• Produkt posiada wiele funkcji.	• Ce produit a de nombreuses fonctions.	• Jest to kwestia pewności siebie.	• C'est une question de confiance en soi.
• To jest ważny czynnik.	• C'est un facteur important.	• To jest jego sklep. To jest jego biznes.	• C'est son affaire.
• Pańska/ Pani skarga została przekazana.	• Votre réclamation a été transmise.	• Kryzys gospodarczy może nastąpić w każdej chwili.	• La dépression peut arriver à tout moment.
• Umowa została podpisana.	• L'accord est signé.	• Zarządzanie, administracja	• administratif
• Pracuje dla agencji PR.	• Il travaille pour une agence de RP.	• Kiedy podpiszemy tę umowę?	• Quand allons-nous signer le contrat ?
• plik, akta	• (le) fichier	• Pracuje w dziale zakupów.	• Il travaille pour les achats.
• Musimy wdrożyć ten proces.	• Nous avons besoin d'implémenter ce processus.	• Gdzie jest Pański/Pani zespół?	• Où est votre groupe ?
• grupa, zespół	• (le) groupe	• teoria	• (la) théorie

• Dla jakiego działu pracuje?	• Pour quel département travaille-t-il ?	• negocjacje	• (la) négociation
• Jego sukces był przypisany komuś innemu.	• Son succès a été attribué à quelqu'un d'autre.	• spotkanie / zebranie	• (la) réunion
• Jesteśmy partnerami biznesowymi.	• Nous sommes partenaires en affaires.	• wspólnik	• (le/l') associé
• karta	• (la) carte	• Dziękuję za szansę.	• Merci pour l'opportunité.
• Gatt - układ ogólny w sprawie Taryf Celnych i Handlu	• GATT – accord général sur le commerce et les tarifs	• Wkrótce zostanie kierownikiem działu.	• Il sera bientôt le chef de section.
• awans	• (la) promotion, (le/l') avancement	• Jest tylko trochę starszy (zawodowo).	• Il est juste sénior.
• W jakiej branży pracuje?	• Dans quel domaine travaille-t-il ?	• wewnętrzny	• interne
• usługa	• (le) service	• fundacja	• (la) fondation
• Jest w szpitalu?	• Est-elle à l'hôpital ?	• obowiązek	• (la/l') administration
• konferencja	• (la) conférence	• procedura	• (la) procédure
• Czy pojawiła się oferta?	• L'offre est-elle arrivée ?	• specjalny, specyficzny	• spécifique
• system	• (le) système	• zarząd	• (la) direction
• Oznajmiono to wczoraj.	• Ça a été annoncé hier.	• Proszę podpisać tutaj.	• Signez ici.
• możliwość, opcja	• (la/l') option	• Jesteśmy umówieni? Umowa obowiązuje?	• Avons-nous un contrat ?
• baza	• (la) plateforme	• produkować	• produire
• Ile możemy sprzedać?	• Combien pouvons-nous vendre ?	• firma	• (la/l') entreprise
• sklep, umowa	• (le/l') échange, (le) contrat	• posiadać	• posséder
• Jest w swoim biurze.	• Il est à son bureau.	• Jaki jest stosunek ceny do wydajności.	• Quel est le rapport prix-performance ?

• trudność, problem	• (la/l') inquiétude	• Jem kanapkę przy biurku.	• J'ai juste un sandwich sur mon bureau.
• organizacja	• (la/l') organisation	• umowa	• (le) contrat
• dowód	• (la) preuve	• handel	• (le) commerce
• Byłem na konferencji.	• J'étais à la conférence.	• Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.	• Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
• Jaka procedura jest stosowana?	• Quelle procédure s'applique ?	• Czy to wymaga pozwolenia?	• Une autorisation est-elle requise ?
• przeszkadzać	• gêner	• biurko	• (le) bureau
• wpływ	• (la/l') influence	• Negocjowanie jest trudne.	• La négociation est difficile.
• wyzwanie	• (le) défi	• Potrzebujemy specjalnego rozwiązania.	• Nous avons besoin d'une solution spécifique.
• dział	• (le) département	• sukces	• (le) succès
• To jest niezgodne z prawem.	• C'est contraire à la loi.	• sekcja, dział	• (la) section, (le) département
• To jest reakcja adekwatna. / To jest właściwa odpowiedź.	• C'est une réaction inadéquate.	• Gospodarka idzie w górę.	• L'économie augmente.
• Przywództwa (kierownictwa) nie można się nauczyć.	• Le leadership ne s'apprend pas.	• negocjacje	• négocier
• Ile zamówień mamy do załatwienia?	• Combien de commandes avons-nous à expédier ?	• spotkanie	• (le) rendez-vous
• oferować	• faire une offre	• branża, gałąź	• (le) secteur, (le) domaine
• rozkazywać, polecenie	• commander, ordonner	• agencja	• (la/l') agence
• aplikacja	• (la/l') application	• Byli pod moim wpływem.	• Ils étaient sous mes ordres.
• dostarczać	• livrer, fournir	• struktura	• (la) structure
• zadanie	• (la) tâche, (la) mission, (le/l') objectif	• Urządzenie zostało sprawdzone.	• Le site est en inspection.

• To są wytyczne wewnętrzne.	• C'est une réglementation interne.	• gospodarka	• (la/l') économie
• Jest członkiem rady nadzorczej.	• Il est membre du conseil (d'administration).	• partner	• (le) partenaire
• Pracował w różnych branżach.	• Il a travaillé dans beaucoup d'industries.	• rozwiązanie	• (la) solution
• możliwość / szansa	• (la/l') opportunité	• ogólny, generalny	• général
• stosunek	• (le) taux, (le) rapport	• kierować, prowadzić, zarządzać	• gérer, diriger, s'occuper (de)
• Kiedy dostaniesz swój awans?	• Quand auras-tu ta promotion ?	• sprzedać	• vendre
• szpital	• (le/l') hôpital	• Jaką strukturę ma ten materiał?	• Quelle est la structure de ce matériel ?
• umówić się	• s'accorder, se mettre d'accord	• pozwolić	• autoriser, permettre, accorder
• podpis	• (la) signature	• prawo	• (la) loi
• Koszty administracyjne rosną.	• Les frais administratifs augmentent.	• Ile sztuk możemy wyprodukować?	• Combien de pièces pouvons-nous produire ?
• MWS-VAT	• prix taxes comprises	• Kieruj się zasadami!	• Suivez les règles !
• Jego wpływ jest coraz większy.	• Son influence augmente.	• administracja / administrator	• (la/l') administration
• rada	• (le) conseil	• To jego własna firma. / On jest właścicielem tej firmy.	• Il possède la compagnie.
• czynnik	• (le) facteur	• Obsługa klienta jest bardzo ważna.	• Le service client est très important.
• O co chodzi?	• Quelle est l'affaire ?	• przemysł, gałąź	• (la/l') industrie
• Czy jest wymagany strój formalny?	• Une tenue formelle est-elle requise ?	• proces	• (le) processus
• sklep, biznes	• (la/l') affaire	• Możesz podać mi ten plik?	• Peux-tu me donner ce fichier ?

• rzemiosło	• (le/l') artisanat	• Dla jakiej firmy pracuje?	• Pour quelle entreprise travaille-t-il ?
• problem	• (le) problème	• problem, sprawa	• (la/l') affaire
• kierunek	• (le) domaine	• zadanie	• (la) tâche
• Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?	• Y a-t-il quelques progrès dans ce projet?	• Czy to jest na sprzedaż?	• Est-ce à vendre ?
• Kto jest dyrektorem generalnym?	• Qui est le manager général ?	• Trzymaj się z dala od problemów!	• Ne vous inquiétez pas de ça !
• Moim kierunkiem jest biologia.	• Mon domaine est la biologie.	• To jest nasza baza międzynarodowa.	• C'est notre plateforme internationale.
• Zatwierdzono to przed tygodniem.	• Ça a été approuvé il y a une semaine.	• funkcja	• (la) fonction
• przywództwo	• (le) leadership	• Pracuje w administracji.	• Il travaille dans l'administration.
• inspekcja, kontrola	• (le) contrôle, (la/l') inspection	• zamówienie	• (la) commande
• depresja / kryzys gospodarczy	• (la) dépression	• Możesz kierować tym projektem?	• Pouvez-vous diriger le projet ?
• Jesteśmy umówieni.	• Nous sommes d'accord.	• To jest wyzwanie dla nas wszystkich.	• C'est un défi pour tout le monde.
• skarga	• (la) réclamation	• Jako dowód pokazał nam e-maila.	• Comme preuve, il nous a montré le courriel.
• Fundacja ta pomaga dzieciom upośledzonym.	• Cette fondation aide les enfants handicapés.	• Ta organizacja zajmuje się prawami człowieka.	• Cette organisation s'occupe des Droits de l'Homme.
• W naszym biurze jest nowy system jakości.	• Il y a un nouveau système de qualité dans notre agence.	• zakupy	• acheter
• umowa	• (le/l') accord	• To jest kwestia zasady.	• C'est une question de principe.
• Mam teorię.	• J'ai une théorie.	• starszy	• (le) sénior
• wpinać	• enregistrer	• klient	• (le) client
• wartość	• (le) prix	• projekt	• (le) projet

• Musimy negocjować.	• Nous devons négocier.	• Potrzebujemy ostatecznego rozwiązania naszego problemu.	• Nous avons besoin d'une solution permanente à notre problème.
• Jaki jest problem?	• Y a-t-il un problème ici ?	• formalny	• formel
• wiarygodność	• (la) confiance	• kancelaria, biuro	• (le) bureau
• Jak będziemy tym dysponować?	• Comment allons-nous vendre cela ?	• Nie przeszkadza mi pracować do późnych godzin.	• Ça ne me gêne pas de travailler de longues heures.
• sprzedaż	• (la) vente	• oznajmić	• annoncer
• metoda	• (la) méthode	• dysponować	• vendre
• Jest naszym długoletnim klientem.	• Il est notre client depuis longtemps.	• reakcja	• (la) réaction
• przepisy/zasada	• (la) règle	• Możesz wpiąć te akta?	• Peux-tu enregistrer ces données ?
• Umówiliście się na spotkanie?	• Avez-vous rendez-vous ?	• Ile sztuk będziemy dostarczać?	• Combien de pièces allons-nous livrer ?
• zatwierdzić	• approuver	• Zarząd ma zebranie.	• La direction a une réunion.

07_Inicjatywy - lekcja pierwsza - słownictwo- słuchaj!

- | | |
|-------------------------------------|---------------------------------|
| • enseigner, apprendre | • nauczać / uczyć |
| • maintenir | • utrzymywać |
| • enquêter examiner | • zbadać |
| • louer | • wynająć |
| • dépendre | • polegać na |
| • générer | • generować / wytworzyć |
| • copier | • kopiować |
| • donner, fournir | • dać / oferować |
| • déposer, se débarrasser | • porzucić |
| • entrer | • wprowadzać |
| • arrêter, démissionner, abandonner | • poddać się / skończyć z czymś |
| • Le support | • pomoc/wsparcie |
| • nécessiter, exiger, demander | • wymagać |
| • appeler, téléphoner | • zadzwonić |
| • (le/l') accès | • dostęp |
| • s'enregistrer | • rejestrować się/ zameldować |
| • résoudre | • rozwiązać |
| • remplacer | • zastąpić |
| • (la/l') activité | • aktywność |
| • déterminer, fixer, définir | • ustalać |
| • renforcer | • zwiększyć / poprawić |
| • spécifier, préciser | • sprecyzować |
| • contrôler, vérifier | • sprawdzać |
| • accéder à | • dotrzeć do |
| • supporter | • wspierać |
| • soumettre, déposer | • składać |

08_Inicjatywy - lekcja druga - słownictwo- przetłumacz!

- | | |
|--------------|-----------------------|
| • sprawdzać | • contrôler, vérifier |
| • wynająć | • louer |
| • utrzymywać | • maintenir |

- | | |
|---------------------------------|-------------------------------------|
| • aktywność | • (la/l') activité |
| • rozwiązać | • résoudre |
| • dać / oferować | • donner, fournir |
| • kopiować | • copier |
| • wprowadzać | • entrer |
| • zbadać | • enquêter examiner |
| • wymagać | • nécessiter, exiger, demander |
| • sprecyzować | • spécifier, préciser |
| • polegać na | • dépendre |
| • dostęp | • (le/l') accès |
| • pomoc/wsparcie | • Le support |
| • zastąpić | • remplacer |
| • rejestrować się/ zameldować | • s'enregistrer |
| • dotrzeć do | • accéder à |
| • ustalać | • déterminer, fixer, définir |
| • poddać się / skończyć z czymś | • arrêter, démissionner, abandonner |
| • wspierać | • supporter |
| • zadzwonić | • appeler, téléphoner |
| • nauczać / uczyć | • enseigner, apprendre |
| • zwiększyć / poprawić | • renforcer |
| • generować / wytworzyć | • générer |
| • porzucić | • déposer, se débarrasser |
| • składać | • soumettre, déposer |

09_Inicjatywy - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające-wysłuchaj!

- | | |
|---|--|
| • donner, fournir | • dać / oferować |
| • Pouvez-vous fournir quelques informations ? | • Czy może Pan/Pani przekazać jakieś informacje? |
| • contrôler, vérifier | • sprawdzać |
| • Pouvez-vous le contrôler encore une fois ? | • Możesz to jeszcze raz sprawdzić? |
| • (la/l') activité | • aktywność |
| • Sois actif. Montre de l'activité ! | • Bądź proaktywny. Pokaż aktywność! |

- appeler, téléphoner
- Pouvez-vous me rappeler bientôt ?
- accéder à
- Vous pouvez accéder à votre compte par Internet.
- (le/l') accès
- J'ai besoin de l'accès au compte de la société.
- déterminer, fixer, définir
- (la) famille
- maintenir
- La maintenance est en retard.
- supporter
- Nous supportons les nouvelles idées.
- Le support
- Appelle le support technique !
- louer
- Où pouvons-nous louer une voiture ?
- nécessiter, exiger, demander
- Combien cela demande-t-il ?
- enseigner, apprendre
- Pouvez-vous m'apprendre à danser ?
- résoudre
- Résous le problème !
- Qui représentez-vous ?
- s'enregistrer
- Où pouvons-nous nous enregistrer ?
- déposer, se débarrasser
- Ne voulez-vous pas vous en débarrasser ?
- générer
- Pourrait-il toujours générer un profit ?
- dépendre
- De quoi dépend-il ?
- zadzwonić
- Możesz do mnie w krótkce zadzwonić?
- dotrzeć do
- Może Pan/Pani korzystać z konta z dostępem przez Internet.
- dostęp
- Potrzebuję dostęp do konta firmowego.
- ustalać
- rodzina
- utrzymywać
- Konserwacja jest opóźniona.
- wspierać
- Wspieramy nowe pomysły.
- pomoc/wsparcie
- Zadzwoń do pomocy technicznej.
- wynająć
- Gdzie możemy wynająć samochód?
- wymagać
- Ile wymaga?
- nauczać / uczyć
- Czy możesz nauczyć mnie tańczyć?
- rozwiązać
- Rozwiąż problem.
- Kto Pana/Panią reprezentuje?
- rejestrować się/ zameldować
- Gdzie możemy się zameldować?
- porzucić
- Czy nie chcesz tego wyrzucić?
- generować / wytworzyć
- Czy mogłoby to wytworzyć jakiś zysk?
- polegać na
- Co decyduje o? / Od czego to zależy?

- | | |
|---|---|
| • entrer | • wprowadzać |
| • Entrez le code de sécurité. | • Niech Pan/Pani wprowadzi kod zabezpieczający. |
| • copier | • kopiować |
| • Copiez le fichier ici. | • Skopiuj ten plik tutaj. |
| • remplacer | • zastąpić |
| • Nous allons bientôt remplacer la machine. | • Wkrótce zastąpimy tę maszynę. |
| • renforcer | • zwiększyć / poprawić |
| • Pouvons-nous renforcer notre présence ici ? | • Możemy poprawić / uwydatnić tam naszą obecność? |
| • enquêter examiner | • zbadać |
| • Nous devons l'examiner. | • Musimy to zbadać. |
| • spécifier, préciser | • sprecyzować |
| • Pouvez-vous préciser le problème ? | • Możesz sprecyzować twój problem? |
| • arrêter, démissionner, abandonner | • poddać się / skończyć z czymś |
| • J'arrête. Je démissionne. J'abandonne. | • Poddam się. Odchodzę. |
| • soumettre, déposer | • składać |
| • Où pouvons-nous déposer la demande ? | • Gdzie możemy złożyć wniosek? |

10_Inicjatywy - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- | | |
|--|--|
| • dać / oferować | • donner, fournir |
| • Czy może Pan/Pani przekazać jakieś informacje? | • Pouvés-vous fournir quelques informations ? |
| • sprawdzać | • contrôler, vérifier |
| • Możesz to jeszcze raz sprawdzić? | • Pouvés-vous le contrôler encore une fois ? |
| • aktywność | • (la/l') activité |
| • Bądź proaktywny. Pokaż aktywność! | • Sois actif. Montre de l'activité ! |
| • zadzwonić | • appeler, téléphoner |
| • Możesz do mnie w krótkce zadzwonić? | • Pouvés-vous me rappeler bientôt ? |
| • dotrzeć do | • accéder à |
| • Może Pan/Pani korzystać z konta z dostępem przez Internet. | • Vous pouvez accéder à votre compte par Internet. |
| • dostęp | • (le/l') accès |

- Potrzebuję dostęp do konta firmowego.
- ustalać
- rodzina
- utrzymywać
- Konserwacja jest opóźniona.
- wspierać
- Wspieramy nowe pomysły.
- pomoc/wsparcie
- Zadzwoń do pomocy technicznej.
- wynająć
- Gdzie możemy wynająć samochód?
- wymagać
- Ile wymaga?
- nauczać / uczyć
- Czy możesz nauczyć mnie tańczyć?
- rozwiązać
- Rozwiąż problem.
- Kto Pana/Panią reprezentuje?
- rejestrować się/ zameldować
- Gdzie możemy się zameldować?
- porzucić
- Czy nie chcesz tego wyrzucić?
- generować / wytworzyć
- Czy mogłoby to wytworzyć jakiś zysk?
- polegać na
- Co decyduje o? / Od czego to zależy?
- wprowadzać
- Niech Pan/Pani wprowadzi kod zabezpieczający.
- kopiować
- Skopiuj ten plik tutaj.
- zastąpić
- J'ai besoin de l'accès au compte de la société.
- déterminer, fixer, définir
- (la) famille
- maintenir
- La maintenance est en retard.
- supporter
- Nous supportons les nouvelles idées.
- Le support
- Appelle le support technique !
- louer
- Où pouvons-nous louer une voiture ?
- nécessiter, exiger, demander
- Combien cela demande-t-il ?
- enseigner, apprendre
- Pouvez-vous m'apprendre à danser ?
- résoudre
- Résous le problème !
- Qui représentez-vous ?
- s'enregistrer
- Où pouvons-nous nous enregistrer ?
- déposer, se débarrasser
- Ne voulez-vous pas vous en débarrasser ?
- générer
- Pourrait-il toujours générer un profit ?
- dépendre
- De quoi dépend-il ?
- entrer
- Entrez le code de sécurité.
- copier
- Copiez le fichier ici.
- remplacer

- | | |
|---|---|
| • Wkrótce zastąpimy tę maszynę. | • Nous allons bientôt remplacer la machine. |
| • zwiększyć / poprawić | • renforcer |
| • Możemy poprawić / uwydatnić tam naszą obecność? | • Pouvons-nous renforcer notre présence ici ? |
| • zbadać | • enquêter examiner |
| • Musimy to zbadać. | • Nous devons l'examiner. |
| • sprecyzować | • spécifier, préciser |
| • Możesz sprecyzować twój problem? | • Pouvez-vous préciser le problème ? |
| • poddać się / skończyć z czymś | • arrêter, démissionner, abandonner |
| • Poddaję się. Odchodzę. | • J'arrête. Je démissionne. J'abandonne. |
| • składać | • soumettre, déposer |
| • Gdzie możemy złożyć wniosek? | • Où pouvons-nous déposer la demande ? |

11_Inicjatywy - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!

- | | |
|--|--|
| • Pouvez-vous me rappeler bientôt ? | • Możesz do mnie w krótkie zadzwonić? |
| • Résous le problème ! | • Rozwiąż problem. |
| • Combien cela demande-t-il ? | • Ile wymaga? |
| • Nous allons bientôt remplacer la machine. | • Wkrótce zastąpimy tę maszynę. |
| • J'arrête. Je démissionne. J'abandonne. | • Poddaję się. Odchodzę. |
| • J'ai besoin de l'accès au compte de la société. | • Potrzebuję dostęp do konta firmowego. |
| • Copiez le fichier ici. | • Skopiuj ten plik tutaj. |
| • Pouvez-vous fournir quelques informations ? | • Czy może Pan/Pani przekazać jakieś informacje? |
| • Vous pouvez accéder à votre compte par Internet. | • Może Pan/Pani korzystać z konta z dostępem przez Internet. |
| • Pouvons-nous renforcer notre présence ici ? | • Możemy poprawić / uwydatnić tam naszą obecność? |
| • Pourrait-il toujours générer un profit ? | • Czy mogłoby to wytworzyć jakiś zysk? |
| • Pouvez-vous préciser le problème ? | • Możesz sprecyzować twój problem? |
| • Pouvez-vous m'apprendre à danser ? | • Czy możesz nauczyć mnie tańczyć? |
| • Pouvez-vous le contrôler encore une fois ? | • Możesz to jeszcze raz sprawdzić? |
| • Entrez le code de sécurité. | • Niech Pan/Pani wprowadzi kod zabezpieczający. |

- Appelle le support technique !
- La maintenance est en retard.
- Sois actif. Montre de l'activité !
- Nous devons l'examiner.
- (la) famille
- De quoi dépend-il ?
- Où pouvons-nous louer une voiture ?
- Qui représentez-vous ?
- Où pouvons-nous nous enregistrer ?
- Ne voulez-vous pas vous en débarrasser ?
- Nous supportons les nouvelles idées.
- Où pouvons-nous déposer la demande ?
- Zadzwoń do pomocy technicznej.
- Konserwacja jest opóźniona.
- Bądź proaktywny. Pokaż aktywność!
- Musimy to zbadać.
- rodzina
- Co decyduje o? / Od czego to zależy?
- Gdzie możemy wynająć samochód?
- Kto Pana/Panią reprezentuje?
- Gdzie możemy się zameldować?
- Czy nie chcesz tego wyrzucić?
- Wspieramy nowe pomysły.
- Gdzie możemy złożyć wniosek?

12_Inicjatywy - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- Kto Pana/Panią reprezentuje?
- Niech Pan/Pani wprowadzi kod zabezpieczający.
- Musimy to zbadać.
- Wspieramy nowe pomysły.
- Czy mogłoby to wytworzyć jakiś zysk?
- Możesz to jeszcze raz sprawdzić?
- Czy może Pan/Pani przekazać jakieś informacje?
- Może Pan/Pani korzystać z konta z dostępem przez Internet.
- Możesz sprecyzować twój problem?
- Konserwacja jest opóźniona.
- Skopiuj ten plik tutaj.
- Co decyduje o? / Od czego to zależy?
- Bądź proaktywny. Pokaż aktywność!
- Potrzebuję dostęp do konta firmowego.
- Gdzie możemy wynająć samochód?
- Gdzie możemy się zameldować?
- Qui représentez-vous ?
- Entrez le code de sécurité.
- Nous devons l'examiner.
- Nous supportons les nouvelles idées.
- Pourrait-il toujours générer un profit ?
- Pouvez-vous le contrôler encore une fois ?
- Pouvez-vous fournir quelques informations ?
- Vous pouvez accéder à votre compte par Internet.
- Pouvez-vous préciser le problème ?
- La maintenance est en retard.
- Copiez le fichier ici.
- De quoi dépend-il ?
- Sois actif. Montre de l'activité !
- J'ai besoin de l'accès au compte de la société.
- Où pouvons-nous louer une voiture ?
- Où pouvons-nous nous enregistrer ?

- Poddam się. Odchodzę.
- Czy możesz nauczyć mnie tańczyć?
- Zadzwoń do pomocy technicznej.
- Rozwiąż problem.
- Możemy poprawić / uwydatnić tam naszą obecność?
- Ile wymaga?
- rodzina
- Czy nie chcesz tego wyrzucić?
- Wkrótce zastąpimy tę maszynę.
- Możesz do mnie wkrótce zadzwonić?
- Gdzie możemy złożyć wniosek?
- J'arrête. Je démissionne. J'abandonne.
- Pouvez-vous m'apprendre à danser ?
- Appelle le support technique !
- Résous le problème !
- Pouvons-nous renforcer notre présence ici ?
- Combien cela demande-t-il ?
- (la) famille
- Ne voulez-vous pas vous en débarrasser ?
- Nous allons bientôt remplacer la machine.
- Pouvez-vous me rappeler bientôt ?
- Où pouvons-nous déposer la demande ?

Inicjatywy - lekcja szósta

dać / oferować	Czy może Pan/Pani przekazać jakieś informacje?	sprawdzać
Możesz to jeszcze raz sprawdzić?	aktywność	Bądź proaktywny. Pokaż aktywność!
zadzwoń	Możesz do mnie w krótkce zadzwonić?	dotrzeć do
Może Pan/Pani korzystać z konta z dostępem przez Internet.	dostęp	Potrzebuję dostęp do konta firmowego.
ustalać	rodzina	utrzymywać
Konserwacja jest opóźniona.	wspierać	Wspieramy nowe pomysły.

contrôler, vérifier	Pouvez-vous fournir quelques informations ?	donner, fournir
Sois actif. Montre de l'activité !	(la/l') activité	Pouvez-vous le contrôler encore une fois ?
accéder à	Pouvez-vous me rappeler bientôt ?	appeler, téléphoner
J'ai besoin de l'accès au compte de la société.	(le/l') accès	Vous pouvez accéder à votre compte par Internet.
maintenir	(la) famille	déterminer, fixer, définir
Nous supportons les nouvelles idées.	supporter	La maintenance est en retard.

pomoc/wsparcie	Zadzwoń do pomocy technicznej.	wynająć
Gdzie możemy wynająć samochód?	wymagać	Ile wymaga?
nauczać / uczyć	Czy możesz nauczyć mnie tańczyć?	rozwiązać
Rozwiąż problem.	Kto Pana/Panią reprezentuje?	rejestrować się/ zameldować
Gdzie możemy się zameldować?	porzucić	Czy nie chcesz tego wyrzucić?
generować / wytworzyć	Czy mogłoby to wytworzyć jakiś zysk?	polegać na

louer	Appelle le support technique !	Le support
Combien cela demande-t-il ?	nécessiter, exiger, demander	Où pouvons-nous louer une voiture ?
résoudre	Pouvez-vous m'apprendre à danser ?	enseigner, apprendre
s'enregistrer	Qui représentez-vous ?	Résous le problème !
Ne voulez-vous pas vous en débarrasser ?	déposer, se débarrasser	Où pouvons-nous nous enregistrer ?
dépendre	Pourrait-il toujours générer un profit ?	générer

Co decyduje o? / Od czego to zależy?	wprowadzać	Niech Pan/Pani wprowadzi kod zabezpieczający.
kopiować	Skopiuj ten plik tutaj.	zastąpić
Wkrótce zastąpimy tę maszynę.	zwiększyć / poprawić	Możemy poprawić / uwydatnić tam naszą obecność?
zbadać	Musimy to zbadać.	sprecyzować
Możesz sprecyzować twój problem?	poddać się / skończyć z czymś	Poddaję się. Odchodzę.
składać	Gdzie możemy złożyć wniosek?	-

Entrez le code de sécurité.	entrer	De quoi dépend-il ?
remplacer	Copiez le fichier ici.	copier
Pouvons-nous renforcer notre présence ici ?	renforcer	Nous allons bientôt remplacer la machine.
spécifier, préciser	Nous devons l'examiner.	enquêter examiner
J'arrête. Je démissionne. J'abandonne.	arrêter, démissionner, abandonner	Pouvez-vous préciser le problème ?
-	Où pouvons-nous déposer la demande ?	soumettre, déposer

Inicjatywy – test

• wynająć	• Poddaję się. Odchodzę.
• zastąpić	• Skopiuj ten plik tutaj.
• aktywność	• polegać na
• Gdzie możemy się zameldować?	• poddać się / skończyć z czymś
• pomoc/wsparcie	• Wspieramy nowe pomysły.
• Może Pan/Pani korzystać z konta z dostępem przez Internet.	• zwiększyć / poprawić
• składać	• Musimy to zbadać.
• generować / wytworzyć	• Czy nie chcesz tego wyrzucić?
• wprowadzać	• Gdzie możemy wynająć samochód?
• rejestrować się/ zameldować	• ustalać
• Możesz to jeszcze raz sprawdzić?	• nauczać / uczyć
• dotrzeć do	• rozwiązać
• Kto Pana/Panią reprezentuje?	• Co decyduje o? / Od czego to zależy?
• Niech Pan/Pani wprowadzi kod zabezpieczający.	• utrzymywać
• porzucić	• Potrzebuję dostęp do konta firmowego.
• Bądź proaktywny. Pokaż aktywność!	• dać / oferować
• Konserwacja jest opóźniona.	• zadzwonić
• Czy możesz nauczyć mnie tańczyć?	• dostęp

- | | |
|--|---|
| • sprecyzować | • Rozwiąż problem. |
| • zbadać | • rodzina |
| • Wkrótce zastąpimy
tę maszynę. | • kopiować |
| • Ile wymaga? | • Gdzie możemy
złożyć wniosek? |
| • sprawdzać | • Możemy poprawić
/ uwydatnić tam
naszą obecność? |
| • Możesz do mnie w
krótce zadzwonić? | • Czy mogłoby to
wytworzyć jakiś
zysk? |
| • Czy może
Pan/Pani przekazać
jakieś informacje? | • wspierać |

Inicjatywy – test - klucz

• wynająć	• louer	• Poddaję się. Odchodzę.	• J'arrête. Je démissionne. J'abandonne.
• zastąpić	• remplacer	• Skopiuj ten plik tutaj.	• Copiez le fichier ici.
• aktywność	• (la/l') activité	• polegać na	• dépendre
• Gdzie możemy się zameldować?	• Où pouvons-nous nous enregistrer ?	• poddać się / skończyć z czymś	• arrêter, démissionner, abandonner
• pomoc/wsparcie	• Le support	• Wspieramy nowe pomysły.	• Nous supportons les nouvelles idées.
• Może Pan/Pani korzystać z konta z dostępem przez Internet.	• Vous pouvez accéder à votre compte par Internet.	• zwiększyć / poprawić	• renforcer
• składać	• soumettre, déposer	• Musimy to zbadać.	• Nous devons l'examiner.
• generować / wytworzyć	• générer	• Czy nie chcesz tego wyrzucić?	• Ne voulez-vous pas vous en débarrasser ?
• wprowadzać	• entrer	• Gdzie możemy wynająć samochód?	• Où pouvons-nous louer une voiture ?
• rejestrować się/ zameldować	• s'enregistrer	• ustalać	• déterminer, fixer, définir
• Możesz to jeszcze raz sprawdzić?	• Pouvez-vous le contrôler encore une fois ?	• nauczać / uczyć	• enseigner, apprendre
• dotrzeć do	• accéder à	• rozwiązać	• résoudre
• Kto Pana/Panią reprezentuje?	• Qui représentez- vous ?	• Co decyduje o? / Od czego to zależy?	• De quoi dépend- il ?
• Niech Pan/Pani wprowadzi kod zabezpieczający.	• Entrez le code de sécurité.	• utrzymywać	• maintenir
• porzucić	• déposer, se débarrasser	• Potrzebuję dostęp do konta firmowego.	• J'ai besoin de l'accès au compte de la société.
• Bądź proaktywny. Pokaż aktywność!	• Sois actif. Montre de l'activité !	• dać / oferować	• donner, fournir

• Konserwacja jest opóźniona.	• La maintenance est en retard.	• zadzwonić	• appeler, téléphoner
• Czy możesz nauczyć mnie tańczyć?	• Pouvez-vous m'apprendre à danser ?	• dostęp	• (le/l') accès
• sprecyzować	• spécifier, préciser	• Rozwiąż problem.	• Résous le problème !
• zbadać	• enquêter examiner	• rodzina	• (la) famille
• Wkrótce zastąpimy tę maszynę.	• Nous allons bientôt remplacer la machine.	• kopiować	• copier
• Ile wymaga?	• Combien cela demande-t-il ?	• Gdzie możemy złożyć wniosek?	• Où pouvons-nous déposer la demande ?
• sprawdzać	• contrôler, vérifier	• Możemy poprawić / uwydatnić tam naszą obecność?	• Pouvons-nous renforcer notre présence ici ?
• Możesz do mnie w krótko zadzwonić?	• Pouvez-vous me rappeler bientôt ?	• Czy mogłoby to wytworzyć jakiś zysk?	• Pourrait-il toujours générer un profit ?
• Czy może Pan/Pani przekazać jakieś informacje?	• Pouvez-vous fournir quelques informations ?	• wspierać	• supporter

13_Finance - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!

- (le/l') intérêt
- (le) gain
- (le) paiement
- (la) fortune, (la) richesse
- (la/l') assurance
- risquer
- (le) budget
- (le) stock, (la) réserve
- (la) marge d'autofinancement
- (la) dette
- investir
- (le) risque
- (le/l') investissement
- (la/l') analyse
- (la) commission
- (les) économies
- (la) possession, (la) propriété
- (la) catégorie, (la) série, (la) gamme
- valoir la peine
- (la/l') inflation
- (la/l') assurance
- (la) propriété
- (le) dépôt
- (les) ressources, (les) finances
- (le) taux, (le) cours
- réclamer, revendiquer
- (la) perte
- (les) espèces
- (la) taxe
- (la) valeur, (le) prix
- (le) crédit
- (les) revenus
- odsetki
- wygrywać / zysk
- wpłata
- bogactwo
- ubezpieczenie
- ryzykować
- budżet
- zapas
- płynąć
- dług
- inwestycja
- ryzyko
- inwestycja
- analiza
- opłata / prowizja
- oszczędzać
- własność
- kategoria
- warto być
- inflacja
- reguła / taktyka
- majątek
- wpłacać
- finanse
- stopa / kurs
- rościć
- strata
- gotówka
- podatek
- wartość
- kredyt
- dochód

14_Finanse - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!

- analiza
- własność
- majątek
- wpłata
- oszczędzać
- opłata / prowizja
- kategoria
- kredyt
- inwestycja
- płynąć
- wygrywać / zysk
- odsetki
- finanse
- podatek
- warto być
- strata
- budżet
- inwestycja
- ubezpieczenie
- wartość
- rościć
- dług
- ryzyko
- reguła / taktyka
- stopa / kurs
- wpłacać
- ryzykować
- zapas
- gotówka
- inflacja
- bogactwo
- dochód
- (la/l') analyse
- (la) possession, (la) propriété
- (la) propriété
- (le) paiement
- (les) économies
- (la) commission
- (la) catégorie, (la) série, (la) gamme
- (le) crédit
- investir
- (la) marge d'autofinancement
- (le) gain
- (le/l') intérêt
- (les) ressources, (les) finances
- (la) taxe
- valoir la peine
- (la) perte
- (le) budget
- (le/l') investissement
- (la/l') assurance
- (la) valeur, (le) prix
- réclamer, revendiquer
- (la) dette
- (le) risque
- (la/l') assurance
- (le) taux, (le) cours
- (le) dépôt
- risquer
- (le) stock, (la) réserve
- (les) espèces
- (la/l') inflation
- (la) fortune, (la) richesse
- (les) revenus

15_Finance - lekcja trzecia- słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- (le/l') intérêt
- Le taux d'intérêt est élevé.
- (le) risque
- Pouvons-nous prendre ce risque ?
- risquer
- Nous ne pouvons pas le risquer.
- (le/l') investissement
- Nous avons besoin de quelques données à propos de l'investissement.
- (le) taux, (le) cours
- Le taux de change est élevé.
- (les) espèces
- Paieriez-vous en espèces ou par carte ?
- (la) taxe
- TVA – la taxe comprise est de 20 %.
- (la/l') analyse
- Une analyse est requise pour finaliser.
- (la/l') assurance
- Il est important d'avoir une assurance.
- valoir la peine
- Ça ne vaut pas la peine d'essayer.
- (la) valeur, (le) prix
- La transaction a une valeur de 5 millions.
- (le) stock, (la) réserve
- Combien de matériaux y a-t-il en stock ?
- (la) propriété
- C'est la propriété de l'entreprise.
- (le) crédit
- odsetki
- Odsetki są wysokie.
- ryzyko
- Możemy podjąć ryzyko?
- ryzykować
- Nie możemy ryzykować.
- inwestycja
- Potrzebujemy trochę informacji na temat inwestycji.
- stopa / kurs
- Kurs walut jest wysoki.
- gotówka
- Czy zapłacicie gotówką, czy kartą kredytową?
- podatek
- Podatek VAT wynosi 20 procent.
- analiza
- Aby móc kontynuować należy zrobić analizę.
- reguła / taktyka
- Ważne jest, aby mieć taktykę.
- warto być
- Nie warto tego próbować.
- wartość
- Transakcja ma wartość 5 milionów.
- zapas
- Ile tworzywa jest w magazynie?
- majątek
- To jest majątek firmy.
- kredyt

- Pouvons-nous prendre un crédit pour cela ?
- (la) catégorie, (la) série, (la) gamme
- C'est de quelle gamme ?
- (le) gain
- Sa perte est notre gain.
- investir
- Dans quoi devrais-je investir ?
- (la/l') inflation
- L'inflation est faible.
- (la/l') assurance
- Il travaille pour une compagnie d'assurance.
- (le) paiement
- Merci pour votre paiement.
- (les) économies
- Nous avons quelques économies.
- (la) fortune, (la) richesse
- La richesse n'est pas importante.
- (le) budget
- Quel budget avons-nous pour la promotion ?
- (la) marge d'autofinancement
- De combien est la marge d'autofinancement ?
- (la) dette
- Nous devrions d'abord payer la dette.
- (le) dépôt
- Où pouvons-nous déposer l'argent ?
- (la) commission
- Il vont le faire pour une petite commission.
- (la) perte
- Sa perte est notre gain.
- (la) possession, (la) propriété
- Czy możemy otrzymać kredyt?
- kategoria
- Która kategoria to jest?
- wygrywać / zysk
- Jej strata jest naszą wygraną.
- inwestycja
- W co powinienem zainwestować?
- inflacja
- Inflacja jest niska.
- ubezpieczenie
- Pracuje dla firmy ubezpieczeniowej.
- wpłata
- Dziękujemy za wpłatę.
- oszczędzać
- Mamy jakieś oszczędności.
- bogactwo
- Bogactwo nie jest ważne.
- budżet
- Jaki budżet mamy na reklamę?
- płynąć
- Jak wygląda przepływ środków pieniężnych?
- dług
- Powinniśmy wpierw spłacić dług.
- wpłacać
- Gdzie możemy wpłacić pieniądze?
- opłata / prowizja
- Zrobią to za małą opłatą.
- strata
- Ich strata jest naszą wygraną.
- własność

- C'est en possession de l'entreprise.
- réclamer, revendiquer
- Comment peuvent-ils réclamer quelque chose comme ça ?
- (les) ressources, (les) finances
- Avez-vous reçu les finances pour la maison ?
- (les) revenus
- Leurs revenus sont élevés.
- Jest własnością tej spółki.
- rościć
- Możemy sobie rościć prawo do czegoś takiego?
- finanse
- Otrzymałeś już środki finansowe na ten dom?
- dochód
- Ich dochody są wysokie.

16_Finanse - lekcja czwarte - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!

- odsetki
- Odsetki są wysokie.
- ryzyko
- Możemy podjąć ryzyko?
- ryzykować
- Nie możemy ryzykować.
- inwestycja
- Potrzebujemy trochę informacji na temat inwestycji.
- stopa / kurs
- Kurs walut jest wysoki.
- gotówka
- Czy zapłacicie gotówką, czy kartą kredytową?
- podatek
- Podatek VAT wynosi 20 procent.
- analiza
- Aby móc kontynuować należy zrobić analizę.
- reguła / taktyka
- Ważne jest, aby mieć taktykę.
- warto być
- (le/l') intérêt
- Le taux d'intérêt est élevé.
- (le) risque
- Pouvons-nous prendre ce risque ?
- risquer
- Nous ne pouvons pas le risquer.
- (le/l') investissement
- Nous avons besoin de quelques données à propos de l'investissement.
- (le) taux, (le) cours
- Le taux de change est élevé.
- (les) espèces
- Paieriez-vous en espèces ou par carte ?
- (la) taxe
- TVA – la taxe comprise est de 20 %.
- (la/l') analyse
- Une analyse est requise pour finaliser.
- (la/l') assurance
- Il est important d'avoir une assurance.
- valoir la peine

- Nie warto tego próbować.
- wartość
- Transakcja ma wartość 5 milionów.
- zapas
- Ile tworzywa jest w magazynie?
- majątek
- To jest majątek firmy.
- kredyt
- Czy możemy otrzymać kredyt?
- kategoria
- Która kategoria to jest?
- wygrywać / zysk
- Jej strata jest naszą wygraną.
- inwestycja
- W co powinienem zainwestować?
- inflacja
- Inflacja jest niska.
- ubezpieczenie
- Pracuje dla firmy ubezpieczeniowej.
- wpłata
- Dziękujemy za wpłatę.
- oszczędzać
- Mamy jakieś oszczędności.
- bogactwo
- Bogactwo nie jest ważne.
- budżet
- Jaki budżet mamy na reklamę?
- płynąć
- Jak wygląda przepływ środków pieniężnych?
- dług
- Ça ne vaut pas la peine d'essayer.
- (la) valeur, (le) prix
- La transaction a une valeur de 5 millions.
- (le) stock, (la) réserve
- Combien de matériaux y a-t-il en stock ?
- (la) propriété
- C'est la propriété de l'entreprise.
- (le) crédit
- Pouvons-nous prendre un crédit pour cela ?
- (la) catégorie, (la) série, (la) gamme
- C'est de quelle gamme ?
- (le) gain
- Sa perte est notre gain.
- investir
- Dans quoi devrais-je investir ?
- (la/l') inflation
- L'inflation est faible.
- (la/l') assurance
- Il travaille pour une compagnie d'assurance.
- (le) paiement
- Merci pour votre paiement.
- (les) économies
- Nous avons quelques économies.
- (la) fortune, (la) richesse
- La richesse n'est pas importante.
- (le) budget
- Quel budget avons-nous pour la promotion ?
- (la) marge d'autofinancement
- De combien est la marge d'autofinancement ?
- (la) dette

- Powinniśmy wpierw spłacić długi.
- wpłacać
- Gdzie możemy wpłacić pieniądze?
- opłata / prowizja
- Zrobią to za małą opłatą.
- strata
- Ich strata jest naszą wygraną.
- własność
- Jest własnością tej spółki.
- rościć
- Możemy sobie rościć prawo do czegoś takiego?
- finanse
- Otrzymałeś już środki finansowe na ten dom?
- dochód
- Ich dochody są wysokie.
- Nous devrions d'abord payer la dette.
- (le) dépôt
- Où pouvons-nous déposer l'argent ?
- (la) commission
- Il vont le faire pour une petite commission.
- (la) perte
- Sa perte est notre gain.
- (la) possession, (la) propriété
- C'est en possession de l'entreprise.
- réclamer, revendiquer
- Comment peuvent-ils réclamer quelque chose comme ça ?
- (les) ressources, (les) finances
- Avez-vous reçu les finances pour la maison ?
- (les) revenus
- Leurs revenus sont élevés.

17_Finanse - lekcja piąta - ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- Sa perte est notre gain.
- Il travaille pour une compagnie d'assurance.
- La richesse n'est pas importante.
- C'est la propriété de l'entreprise.
- Où pouvons-nous déposer l'argent ?
- Comment peuvent-ils réclamer quelque chose comme ça ?
- Pouvons-nous prendre un crédit pour cela ?
- Il vont le faire pour une petite commission.
- Ça ne vaut pas la peine d'essayer.
- C'est de quelle gamme ?
- La transaction a une valeur de 5 millions.
- Pouvons-nous prendre ce risque ?
- Jej strata jest naszą wygraną.
- Pracuje dla firmy ubezpieczeniowej.
- Bogactwo nie jest ważne.
- To jest majątek firmy.
- Gdzie możemy wpłacić pieniądze?
- Możemy sobie rościć prawo do czegoś takiego?
- Czy możemy otrzymać kredyt?
- Zrobią to za małą opłatą.
- Nie warto tego próbować.
- Która kategoria to jest?
- Transakcja ma wartość 5 milionów.
- Możemy podjąć ryzyko?

- Nous avons quelques économies.
- Avez-vous reçu les finances pour la maison ?
- Dans quoi devrais-je investir ?
- Le taux d'intérêt est élevé.
- Merci pour votre paiement.
- Quel budget avons-nous pour la promotion ?
- TVA – la taxe comprise est de 20 %.
- C'est en possession de l'entreprise.
- Le taux de change est élevé.
- Sa perte est notre gain.
- L'inflation est faible.
- Nous ne pouvons pas le risquer.
- Il est important d'avoir une assurance.
- De combien est la marge d'autofinancement ?
- Nous devrions d'abord payer la dette.
- Nous avons besoin de quelques données à propos de l'investissement.
- Combien de matériaux y a-t-il en stock ?
- Paierez-vous en espèces ou par carte ?
- Une analyse est requise pour finaliser.
- Leurs revenus sont élevés.
- Mamy jakieś oszczędności.
- Otrzymałeś już środki finansowe na ten dom?
- W co powinienem zainwestować?
- Odsetki są wysokie.
- Dziękujemy za wpłatę.
- Jaki budżet mamy na reklamę?
- Podatek VAT wynosi 20 procent.
- Jest własnością tej spółki.
- Kurs walut jest wysoki.
- Ich strata jest naszą wygraną.
- Inflacja jest niska.
- Nie możemy ryzykować.
- Ważne jest, aby mieć taktykę.
- Jak wygląda przepływ środków pieniężnych?
- Powinniśmy wpierw spłacić długi.
- Potrzebujemy trochę informacji na temat inwestycji.
- Ile tworzywa jest w magazynie?
- Czy zapłacicie gotówką, czy kartą kredytową?
- Aby móc kontynuować należy zrobić analizę.
- Ich dochody są wysokie.

18_Finanse - lekcja szósta - ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!

- Gdzie możemy wpłacić pieniądze?
- Zrobią to za małą opłatą.
- W co powinienem zainwestować?
- Możemy sobie rościć prawo do czegoś takiego?
- Transakcja ma wartość 5 milionów.
- Où pouvons-nous déposer l'argent ?
- Il vont le faire pour une petite commission.
- Dans quoi devrais-je investir ?
- Comment peuvent-ils réclamer quelque chose comme ça ?
- La transaction a une valeur de 5 millions.

- Aby móc kontynuować należy zrobić analizę.
- Nie możemy ryzykować.
- Która kategoria to jest?
- Ważne jest, aby mieć taktykę.
- Potrzebujemy trochę informacji na temat inwestycji.
- Nie warto tego próbować.
- Kurs walut jest wysoki.
- Powinniśmy wpierw spłacić długi.
- Otrzymałeś już środki finansowe na ten dom?
- Odsetki są wysokie.
- Jak wygląda przepływ środków pieniężnych?
- Podatek VAT wynosi 20 procent.
- Mamy jakieś oszczędności.
- Bogactwo nie jest ważne.
- Jaki budżet mamy na reklamę?
- To jest majątek firmy.
- Jej strata jest naszą wygraną.
- Ich strata jest naszą wygraną.
- Jest własnością tej spółki.
- Czy zapłacicie gotówką, czy kartą kredytową?
- Inflacja jest niska.
- Pracuje dla firmy ubezpieczeniowej.
- Dziękujemy za wpłatę.
- Ile tworzywa jest w magazynie?
- Czy możemy otrzymać kredyt?
- Możemy podjąć ryzyko?
- Ich dochody są wysokie.
- Une analyse est requise pour finaliser.
- Nous ne pouvons pas le risquer.
- C'est de quelle gamme ?
- Il est important d'avoir une assurance.
- Nous avons besoin de quelques données à propos de l'investissement.
- Ça ne vaut pas la peine d'essayer.
- Le taux de change est élevé.
- Nous devrions d'abord payer la dette.
- Avez-vous reçu les finances pour la maison ?
- Le taux d'intérêt est élevé.
- De combien est la marge d'autofinancement ?
- TVA – la taxe comprise est de 20 %.
- Nous avons quelques économies.
- La richesse n'est pas importante.
- Quel budget avons-nous pour la promotion ?
- C'est la propriété de l'entreprise.
- Sa perte est notre gain.
- Sa perte est notre gain.
- C'est en possession de l'entreprise.
- Paierez-vous en espèces ou par carte ?
- L'inflation est faible.
- Il travaille pour une compagnie d'assurance.
- Merci pour votre paiement.
- Combien de matériaux y a-t-il en stock ?
- Pouvons-nous prendre un crédit pour cela ?
- Pouvons-nous prendre ce risque ?
- Leurs revenus sont élevés.

Finanse – karty

odsetki	Odsetki są wysokie.	ryzyko
Możemy podjąć ryzyko?	ryzykować	Nie możemy ryzykować.
inwestycja	Potrzebujemy trochę informacji na temat inwestycji.	stopa / kurs
Kurs walut jest wysoki.	gotówka	Czy zapłacicie gotówką, czy kartą kredytową?
podatek	Podatek VAT wynosi 20 procent.	analiza
Aby móc kontynuować należy zrobić analizę.	reguła / taktyka	Ważne jest, aby mieć taktykę.

(le) risque	Le taux d'intérêt est élevé.	(le/l') intérêt
Nous ne pouvons pas le risquer.	risquer	Pouvons-nous prendre ce risque ?
(le) taux, (le) cours	Nous avons besoin de quelques données à propos de l'investissement.	(le/l') investissement
Paieriez-vous en espèces ou par carte ?	(les) espèces	Le taux de change est élevé.
(la/l') analyse	TVA – la taxe comprise est de 20 %.	(la) taxe
Il est important d'avoir une assurance.	(la/l') assurance	Une analyse est requise pour finaliser.

warto być	Nie warto tego próbować.	wartość
Transakcja ma wartość 5 milionów.	zapas	Ile tworzywa jest w magazynie?
majątek	To jest majątek firmy.	kredyt
Czy możemy otrzymać kredyt?	kategoria	Która kategoria to jest?
wygrywać / zysk	Jej strata jest naszą wygraną.	inwestycja
W co powinienem zainwestować?	inflacja	Inflacja jest niska.

(la) valeur, (le) prix	Ça ne vaut pas la peine d'essayer.	valoir la peine
Combien de matériaux y a-t-il en stock ?	(le) stock, (la) réserve	La transaction a une valeur de 5 millions.
(le) crédit	C'est la propriété de l'entreprise.	(la) propriété
C'est de quelle gamme ?	(la) catégorie, (la) série, (la) gamme	Pouvons-nous prendre un crédit pour cela ?
investir	Sa perte est notre gain.	(le) gain
L'inflation est faible.	(la/l') inflation	Dans quoi devrais-je investir ?

ubezpieczenie	Pracuje dla firmy ubezpieczeniowej.	wpłata
Dziękujemy za wpłatę.	oszczędzać	Mamy jakieś oszczędności.
bogactwo	Bogactwo nie jest ważne.	budżet
Jaki budżet mamy na reklamę?	płynąć	Jak wygląda przepływ środków pieniężnych?
dług	Powinniśmy wpierw spłacić długi.	wpłacać
Gdzie możemy wpłacić pieniądze?	opłata / prowizja	Zrobią to za małą opłatą.

(le) paiement	Il travaille pour une compagnie d'assurance.	(la/l') assurance
Nous avons quelques économies.	(les) économies	Merci pour votre paiement.
(le) budget	La richesse n'est pas importante.	(la) fortune, (la) richesse
De combien est la marge d'autofinancement ?	(la) marge d'autofinancement	Quel budget avons-nous pour la promotion ?
(le) dépôt	Nous devrions d'abord payer la dette.	(la) dette
Il vont le faire pour une petite commission.	(la) commission	Où pouvons-nous déposer l'argent ?

strata	Ich strata jest naszą wygraną.	własność
Jest własnością tej spółki.	rościć	Możemy sobie rościć prawo do czegoś takiego?
finanse	Otrzymałeś już środki finansowe na ten dom?	dochód
Ich dochody są wysokie.	-	-
-	-	-
-	-	-

(la) possession, (la) propriété	Sa perte est notre gain.	(la) perte
Comment peuvent-ils réclamer quelque chose comme ça ?	réclamer, revendiquer	C'est en possession de l'entreprise.
(les) revenus	Avez-vous reçu les finances pour la maison ?	(les) ressources, (les) finances
-	-	Leurs revenus sont élevés.

Finanse - test

- | | |
|--|--|
| • płynąć | • ryzykować |
| • Bogactwo nie jest ważne. | • W co powinienem zainwestować? |
| • Jej strata jest naszą wygraną. | • Inflacja jest niska. |
| • Czy zapłacicie gotówką, czy kartą kredytową? | • Jak wygląda przepływ środków pieniężnych? |
| • opłata / prowizja | • wartość |
| • kredyt | • majątek |
| • podatek | • strata |
| • To jest majątek firmy. | • odsetki |
| • Aby móc kontynuować należy zrobić analizę. | • finanse |
| • Mamy jakieś oszczędności. | • rościć |
| • wygrywać / zysk | • Jaki budżet mamy na reklamę? |
| • Potrzebujemy trochę informacji na temat inwestycji. | • Ważne jest, aby mieć taktykę. |
| • Nie warto tego próbować. | • bogactwo |
| • stopa / kurs | • Gdzie możemy wpłacić pieniądze? |
| • inwestycja | • oszczędzać |
| • inflacja | • Możemy podjąć ryzyko? |
| • wpłata | • analiza |
| • Jest własnością tej spółki. | • Powinniśmy wpierw spłacić długi. |
| • Podatek VAT wynosi 20 procent. | • Możemy sobie rościć prawo do czegoś takiego? |

• Kurs walut jest wysoki.		• ubezpieczenie	
• dług		• reguła / taktyka	
• Ich dochody są wysokie.		• inwestycja	
• Która kategoria to jest?		• Otrzymałeś już środki finansowe na ten dom?	
• ryzyko		• gotówka	
• wpłacać		• Pracuje dla firmy ubezpieczeniowej.	
• kategoria		• Nie możemy ryzykować.	
• budżet		• Czy możemy otrzymać kredyt?	
• własność		• Odsetki są wysokie.	
• dochód		• zapas	
• Transakcja ma wartość 5 milionów.		• Ich strata jest naszą wygraną.	
• Ile tworzywa jest w magazynie?		• Dziękujemy za wpłatę.	
• Zrobią to za małą opłatą.		• warto być	

Finanse – test - klucz

• płynąć	• (la) marge d'autofinancement	• ryzykować	• risquer
• Bogactwo nie jest ważne.	• La richesse n'est pas importante.	• W co powinienem zainwestować?	• Dans quoi devrais-je investir ?
• Jej strata jest naszą wygraną.	• Sa perte est notre gain.	• Inflacja jest niska.	• L'inflation est faible.
• Czy zapłacicie gotówką, czy kartą kredytową?	• Paierez-vous en espèces ou par carte ?	• Jak wygląda przepływ środków pieniężnych?	• De combien est la marge d'autofinancement ?
• opłata / prowizja	• (la) commission	• wartość	• (la) valeur, (le) prix
• kredyt	• (le) crédit	• majątek	• (la) propriété
• podatek	• (la) taxe	• strata	• (la) perte
• To jest majątek firmy.	• C'est la propriété de l'entreprise.	• odsetki	• (le/l') intérêt
• Aby móc kontynuować należy zrobić analizę.	• Une analyse est requise pour finaliser.	• finanse	• (les) ressources, (les) finances
• Mamy jakieś oszczędności.	• Nous avons quelques économies.	• rościć	• réclamer, revendiquer
• wygrywać / zysk	• (le) gain	• Jaki budżet mamy na reklamę?	• Quel budget avons-nous pour la promotion ?
• Potrzebujemy trochę informacji na temat inwestycji.	• Nous avons besoin de quelques données à propos de l'investissement.	• Ważne jest, aby mieć taktykę.	• Il est important d'avoir une assurance.
• Nie warto tego próbować.	• Ça ne vaut pas la peine d'essayer.	• bogactwo	• (la) fortune, (la) richesse
• stopa / kurs	• (le) taux, (le) cours	• Gdzie możemy wpłacić pieniądze?	• Où pouvons-nous déposer l'argent ?
• inwestycja	• (le/l') investissement	• oszczędzać	• (les) économies
• inflacja	• (la/l') inflation	• Możemy podjąć ryzyko?	• Pouvons-nous prendre ce risque ?
• wpłata	• (le) paiement	• analiza	• (la/l') analyse

• Jest własnością tej spółki.	• C'est en possession de l'entreprise.	• Powinniśmy wpierw spłacić długi.	• Nous devrions d'abord payer la dette.
• Podatek VAT wynosi 20 procent.	• TVA – la taxe comprise est de 20 %.	• Możemy sobie rościć prawo do czegoś takiego?	• Comment peuvent-ils réclamer quelque chose comme ça ?
• Kurs walut jest wysoki.	• Le taux de change est élevé.	• ubezpieczenie	• (la/l') assurance
• dług	• (la) dette	• reguła / taktyka	• (la/l') assurance
• Ich dochody są wysokie.	• Leurs revenus sont élevés.	• inwestycja	• investir
• Która kategoria to jest?	• C'est de quelle gamme ?	• Otrzymałeś już środki finansowe na ten dom?	• Avez-vous reçu les finances pour la maison ?
• ryzyko	• (le) risque	• gotówka	• (les) espèces
• wpłacać	• (le) dépôt	• Pracuje dla firmy ubezpieczeniowej.	• Il travaille pour une compagnie d'assurance.
• kategoria	• (la) catégorie, (la) série, (la) gamme	• Nie możemy ryzykować.	• Nous ne pouvons pas le risquer.
• budżet	• (le) budget	• Czy możemy otrzymać kredyt?	• Pouvons-nous prendre un crédit pour cela ?
• własność	• (la) possession, (la) propriété	• Odsetki są wysokie.	• Le taux d'intérêt est élevé.
• dochód	• (les) revenus	• zapas	• (le) stock, (la) réserve
• Transakcja ma wartość 5 milionów.	• La transaction a une valeur de 5 millions.	• Ich strata jest naszą wygraną.	• Sa perte est notre gain.
• Ile tworzywa jest w magazynie?	• Combien de matériaux y a-t-il en stock ?	• Dziękujemy za wpłatę.	• Merci pour votre paiement.
• Zrobią to za małą opłatą.	• Il vont le faire pour une petite commission.	• warto być	• valoir la peine

19_Komunikacja - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!

- | | |
|---------------------------------|-----------------------------------|
| • (la) base de données | • baza danych |
| • (la) donnée | • dane |
| • (le) contexte | • kontekst |
| • (le/l') enregistrement | • nagranie |
| • (le) bouton | • guzik, przycisk |
| • (le) projet, (la) maquette | • koncept, propozycja |
| • joindre | • dołączać |
| • (le/l') article | • artykuł |
| • (la/l') explication | • wyjaśnienie |
| • (le/l') écran | • ekran |
| • (la) souris | • myszka |
| • (le) caractère | • znak |
| • (le) conseil | • rada |
| • (le) disque | • dysk / pamięć USB |
| • (la) ligne | • linia |
| • (la/l') instruction | • instrukcja |
| • (la) communication | • komunikacja |
| • concerné | • dotyczyć kogoś / chodzi o kogoś |
| • (le) document | • dokument |
| • (la) langue | • język |
| • (le) téléphone | • telefon |
| • (la) publication, (le) numéro | • wydanie |
| • (le) papier. | • papier |
| • (le) jugement | • deklaracja |
| • enregistrer | • nagrać |
| • (la/l') approche | • podejście |
| • (le) contact | • kontakt |
| • (la) discussion | • dyskusja |
| • (la) description | • opis |
| • (le) débat | • debata / dyskusja |
| • (le) programme | • oprogramowanie |
| • cliquer | • klikać |

- (le/l') appel
- chercher
- (le/l') ordinateur
- (la) lettre, (le) courrier
- sauver, enregistrer
- (la) clé, (la) touche
- (la/l') image
- informer
- rozmowa telefoniczna
- szukać
- komputer
- list, litera
- zapisać
- klucz, klawisz
- obrazek
- informować

20_Komunikacja - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!

- koncept, propozycja
- podejście
- klikać
- komunikacja
- nagrać
- deklaracja
- ekran
- wyjaśnienie
- znak
- myszka
- rozmowa telefoniczna
- wydanie
- klucz, klawisz
- zapisać
- oprogramowanie
- opis
- dysk / pamięć USB
- kontekst
- komputer
- instrukcja
- obrazek
- debata / dyskusja
- (le) projet, (la) maquette
- (la/l') approche
- cliquer
- (la) communication
- enregistrer
- (le) jugement
- (le/l') écran
- (la/l') explication
- (le) caractère
- (la) souris
- (le/l') appel
- (la) publication, (le) numéro
- (la) clé, (la) touche
- sauver, enregistrer
- (le) programme
- (la) description
- (le) disque
- (le) contexte
- (le/l') ordinateur
- (la/l') instruction
- (la/l') image
- (le) débat

- | | |
|-----------------------------------|------------------------------|
| • dyskusja | • (la) discussion |
| • język | • (la) langue |
| • artykuł | • (le/l') article |
| • dokument | • (le) document |
| • szukać | • chercher |
| • baza danych | • (la) base de données |
| • rada | • (le) conseil |
| • linia | • (la) ligne |
| • kontakt | • (le) contact |
| • telefon | • (le) téléphone |
| • papier | • (le) papier. |
| • list, litera | • (la) lettre, (le) courrier |
| • dołączać | • joindre |
| • nagranie | • (le/l') enregistrement |
| • dotyczyć kogoś / chodzi o kogoś | • concerné |
| • guzik, przycisk | • (le) bouton |
| • dane | • (la) donnée |
| • informować | • informer |

21_Komunikacja - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- | | |
|---|---|
| • (le/l') ordinateur | • komputer |
| • Il a un nouvel ordinateur. | • On ma nowy komputer. |
| • (la) donnée | • dane |
| • C'est basé sur les données suivantes. | • Jest to oparte na następujących danych. |
| • (le) programme | • oprogramowanie |
| • Quelles sont les exigences du programme ? | • Jakie są wymagania oprogramowania? |
| • (la) ligne | • linia |
| • Ne franchissez pas cette ligne ! | • Nie przekraczaj tej linii! (Nie przekraczaj tej granicy!) |
| • (la) clé, (la) touche | • klucz, klawisz |
| • Appuyez sur la touche ! | • Naciśnij klawisz! |
| • (le/l') appel | • rozmowa telefoniczna |

- S'il vous plaît, appelez-moi !
- (la) langue
- Combien de langues parles-tu ?
- (la/l') image
- Pouvez-vous me montrer l'image ?
- enregistrer
- Pouvons-nous commencer à enregistrer ?
- (le/l') enregistrement
- Il parlera seulement hors enregistrement.
- (la) souris
- Cliquez ici avec la souris.
- (le) papier.
- J'ai besoin de l'imprimer sur du papier.
- chercher
- Chercher et trouver.
- (le/l') article
- C'est écrit dans cet article.
- (la) communication
- La communication est notre priorité.
- (la) publication, (le) numéro
- Combien de numéro y a-t-il annuellement ?
- (le) disque
- Pouvez-vous copier les données sur ma clé USB ?
- (le/l') écran
- Le voyez-vous à l'écran ?
- (la/l') approche
- Vous n'irez pas loin avec cette approche.
- concerné
- Aussi loin que je suis concerné...
- (le) contact
- Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
- Proszę, zadzwoń do mnie!
- język
- Iloma językami mówisz?
- obrazek
- Możesz pokazać mi ten obrazek?
- nagrać
- Możemy rozpocząć nagranie?
- nagranie
- On będzie zeznawał tylko poza nagraniem.
- myszka
- Kliknij myszką tutaj.
- papier
- Muszę to wydrukować na papierze.
- szukać
- Szukaj i znajdź.
- artykuł
- To jest napisane w tym artykule.
- komunikacja
- Komunikacja jest naszym priorytetem.
- wydanie
- Ile wydań pojawia się rocznie?
- dysk / pamięć USB
- Możesz skopiować to na moją pamięć USB?
- ekran
- Widzisz to na ekranie?
- podejście
- Z takim podejściem daleko nie zajdziesz.
- dotyczyć kogoś / chodzi o kogoś
- A jeżeli chodzi o mnie...
- kontakt
- Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.

- (le) contexte
- Vous devez voir le contexte.
- sauver, enregistrer
- Pouvez-vous enregistrer ça sur ma clé USB ?
- (le) débat
- Le débat a été chaud.
- (le) téléphone
- C'est parfois difficile de comprendre au téléphone.
- (le) bouton
- Appuyez sur le bouton et attendez !
- cliquer
- Cliquez sur l'image !
- (la) discussion
- La discussion a été pleine d'émotions.
- (le) conseil
- C'est un bon conseil.
- (le) jugement
- Ce jugement était mauvais.
- (le) caractère
- Combien de caractères sont sur la ligne ?
- (la) lettre, (le) courrier
- Pouvez-vous envoyer cette lettre ?
- (la) description
- C'est une bonne description.
- (le) document
- Pouvez-vous m'envoyer le document ?
- (le) projet, (la) maquette
- S'il vous plaît, lisez attentivement le projet de contrat.
- (la) base de données
- Pouvez-vous enregistrer la base de données ?
- kontekst
- To musisz zobaczyć w kontekście.
- zapisać
- Możesz to zapisać na mojej pamięci USB?
- debata / dyskusja
- Debata była gorąca.
- telefon
- Czasem trudno jest zrozumieć coś przez telefon.
- guzik, przycisk
- Naciśnij przycisk i czekaj!
- klikać
- Kliknij na ten obrazek.
- dyskusja
- Dyskusja była bardzo emocjonalna.
- rada
- To jest dobra rada.
- deklaracja
- Ta deklaracja była zła.
- znak
- Ile znaków jest w wierszu?
- list, litera
- Możesz wysłać ten list?
- opis
- To jest dobry opis.
- dokument
- Możesz wysłać mi ten dokument?
- koncept, propozycja
- Przeczytaj proszę uważnie propozycję umowy.
- baza danych
- Możesz zastąpić tę bazę danych?

- | | |
|--|--|
| • (la/l') explication | • wyjaśnienie |
| • Je suis sûr qu'il y a une explication. | • Jestem pewien, że istnieje jakieś wyjaśnienie. |
| • (la/l') instruction | • instrukcja |
| • Y a-t-il des instructions ? | • Czy są jakieś wskazówki? |
| • joindre | • dołączać |
| • Ci-joint, trouvez... | • W załączniku znajdzie Pan/Pani ... |
| • informer | • informować |
| • Laissez-moi vous informer que... | • Pozwól mi poinformować cię o tym, że ... |

22_Komunikacja - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!

- | | |
|---|---|
| • komputer | • (le/l') ordinateur |
| • On ma nowy komputer. | • Il a un nouvel ordinateur. |
| • dane | • (la) donnée |
| • Jest to oparte na następujących danych. | • C'est basé sur les données suivantes. |
| • oprogramowanie | • (le) programme |
| • Jakie są wymagania oprogramowania? | • Quelles sont les exigences du programme ? |
| • linia | • (la) ligne |
| • Nie przekraczaj tej linii! (Nie przekraczaj tej granicy!) | • Ne franchissez pas cette ligne ! |
| • klucz, klawisz | • (la) clé, (la) touche |
| • Naciśnij klawisz! | • Appuyez sur la touche ! |
| • rozmowa telefoniczna | • (le/l') appel |
| • Proszę, zadzwoń do mnie! | • S'il vous plaît, appelez-moi ! |
| • język | • (la) langue |
| • Iloma językami mówisz? | • Combien de langues parles-tu ? |
| • obrazek | • (la/l') image |
| • Możesz pokazać mi ten obrazek? | • Pouvez-vous me montrer l'image ? |
| • nagrać | • enregistrer |
| • Możemy rozpocząć nagranie? | • Pouvons-nous commencer à enregistrer ? |
| • nagranie | • (le/l') enregistrement |
| • On będzie zeznawał tylko poza nagraniem. | • Il parlera seulement hors enregistrement. |

- myszka
- Kliknij myszką tutaj.
- papier
- Muszę to wydrukować na papierze.
- szukać
- Szukaj i znajdź.
- artykuł
- To jest napisane w tym artykule.
- komunikacja
- Komunikacja jest naszym priorytetem.
- wydanie
- Ile wydań pojawia się rocznie?
- dysk / pamięć USB
- Możesz skopiować to na moją pamięć USB?
- ekran
- Widzisz to na ekranie?
- podejście
- Z takim podejściem daleko nie zajdziesz.
- dotyczyć kogoś / chodzi o kogoś
- A jeżeli chodzi o mnie...
- kontakt
- Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.
- kontekst
- To musisz zobaczyć w kontekście.
- zapisać
- Możesz to zapisać na mojej pamięci USB?
- debata / dyskusja
- Debata była gorąca.
- telefon
- (la) souris
- Cliquez ici avec la souris.
- (le) papier.
- J'ai besoin de l'imprimer sur du papier.
- chercher
- Chercher et trouver.
- (le/l') article
- C'est écrit dans cet article.
- (la) communication
- La communication est notre priorité.
- (la) publication, (le) numéro
- Combien de numéro y a-t-il annuellement ?
- (le) disque
- Pouvez-vous copier les données sur ma clé USB ?
- (le/l') écran
- Le voyez-vous à l'écran ?
- (la/l') approche
- Vous n'irez pas loin avec cette approche.
- concerné
- Aussi loin que je suis concerné...
- (le) contact
- Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
- (le) contexte
- Vous devez voir le contexte.
- sauver, enregistrer
- Pouvez-vous enregistrer ça sur ma clé USB ?
- (le) débat
- Le débat a été chaud.
- (le) téléphone

- Czasem trudno jest zrozumieć coś przez telefon.
- guzik, przycisk
- Naciśnij przycisk i czekaj!
- klikać
- Kliknij na ten obrazek.
- dyskusja
- Dyskusja była bardzo emocjonalna.
- rada
- To jest dobra rada.
- deklaracja
- Ta deklaracja była zła.
- znak
- Ile znaków jest w wierszu?
- list, litera
- Możesz wysłać ten list?
- opis
- To jest dobry opis.
- dokument
- Możesz wysłać mi ten dokument?
- koncept, propozycja
- Przeczytaj proszę uważnie propozycję umowy.
- baza danych
- Możesz zastąpić tę bazę danych?
- wyjaśnienie
- Jestem pewien, że istnieje jakieś wyjaśnienie.
- instrukcja
- Czy są jakieś wskazówki?
- dołączać
- W załączniku znajdzie Pan/Pani ...
- informować
- C'est parfois difficile de comprendre au téléphone.
- (le) bouton
- Appuyez sur le bouton et attendez !
- cliquer
- Cliquez sur l'image !
- (la) discussion
- La discussion a été pleine d'émotions.
- (le) conseil
- C'est un bon conseil.
- (le) jugement
- Ce jugement était mauvais.
- (le) caractère
- Combien de caractères sont sur la ligne ?
- (la) lettre, (le) courrier
- Pouvez-vous envoyer cette lettre ?
- (la) description
- C'est une bonne description.
- (le) document
- Pouvez-vous m'envoyer le document ?
- (le) projet, (la) maquette
- S'il vous plaît, lisez attentivement le projet de contrat.
- (la) base de données
- Pouvez-vous enregistrer la base de données ?
- (la/l') explication
- Je suis sûr qu'il y a une explication.
- (la/l') instruction
- Y a-t-il des instructions ?
- joindre
- Ci-joint, trouvez...
- informer

- Pozwól mi poinformować cię o tym, że ...
- Laissez-moi vous informer que...

23_Komunikacja - lekcja piąta - ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- | | |
|---|---|
| • Pouvez-vous enregistrer la base de données ? | • Możesz zastąpić tę bazę danych? |
| • S'il vous plaît, appelez-moi ! | • Proszę, zadzwoń do mnie! |
| • Pouvez-vous m'envoyer le document ? | • Możesz wysłać mi ten dokument? |
| • Ne franchissez pas cette ligne ! | • Nie przekraczaj tej linii! (Nie przekraczaj tej granicy!) |
| • Il parlera seulement hors enregistrement. | • On będzie zeznawał tylko poza nagraniem. |
| • Il a un nouvel ordinateur. | • On ma nowy komputer. |
| • C'est un bon conseil. | • To jest dobra rada. |
| • Y a-t-il des instructions ? | • Czy są jakieś wskazówki? |
| • La discussion a été pleine d'émotions. | • Dyskusja była bardzo emocjonalna. |
| • Appuyez sur le bouton et attendez ! | • Naciśnij przycisk i czekaj! |
| • Cliquez sur l'image ! | • Kliknij na ten obrazek. |
| • Chercher et trouver. | • Szukaj i znajdź. |
| • Le débat a été chaud. | • Debata była gorąca. |
| • Pouvez-vous copier les données sur ma clé USB ? | • Możesz skopiować to na moją pamięć USB? |
| • C'est une bonne description. | • To jest dobry opis. |
| • C'est écrit dans cet article. | • To jest napisane w tym artykule. |
| • La communication est notre priorité. | • Komunikacja jest naszym priorytetem. |
| • Pouvez-vous enregistrer ça sur ma clé USB ? | • Możesz to zapisać na mojej pamięci USB? |
| • Aussi loin que je suis concerné... | • A jeżeli chodzi o mnie... |
| • Combien de numéro y a-t-il annuellement ? | • Ile wydań pojawia się rocznie? |
| • Appuyez sur la touche ! | • Naciśnij klawisz! |
| • Vous devez voir le contexte. | • To musisz zobaczyć w kontekście. |
| • Je suis sûr qu'il y a une explication. | • Jestem pewien, że istnieje jakieś wyjaśnienie. |
| • Combien de caractères sont sur la ligne ? | • Ile znaków jest w wierszu? |
| • Combien de langues parles-tu ? | • Iloma językami mówisz? |

- Quelles sont les exigences du programme ?
- C'est parfois difficile de comprendre au téléphone.
- Le voyez-vous à l'écran ?
- Pouvons-nous commencer à enregistrer ?
- S'il vous plaît, lisez attentivement le projet de contrat.
- J'ai besoin de l'imprimer sur du papier.
- Vous n'irez pas loin avec cette approche.
- Pouvez-vous me montrer l'image ?
- Ce jugement était mauvais.
- Cliquez ici avec la souris.
- Ci-joint, trouvez...
- Pouvez-vous envoyer cette lettre ?
- C'est basé sur les données suivantes.
- Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
- Laissez-moi vous informer que...
- Jakie są wymagania oprogramowania?
- Czasem trudno jest zrozumieć coś przez telefon.
- Widzisz to na ekranie?
- Możemy rozpocząć nagranie?
- Przeczytaj proszę uważnie propozycję umowy.
- Muszę to wydrukować na papierze.
- Z takim podejściem daleko nie zajdziesz.
- Możesz pokazać mi ten obrazek?
- Ta deklaracja była zła.
- Kliknij myszką tutaj.
- W załączniku znajdzie Pan/Pani ...
- Możesz wysłać ten list?
- Jest to oparte na następujących danych.
- Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.
- Pozwól mi poinformować cię o tym, że ...

24_Komunikacja - lekcja szósta - ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!

- Jest to oparte na następujących danych.
- Naciśnij przycisk i czekaj!
- To jest napisane w tym artykule.
- Proszę, zadzwoń do mnie!
- Czy są jakieś wskazówki?
- Jestem pewien, że istnieje jakieś wyjaśnienie.
- Iloma językami mówisz?
- Szukaj i znajdź.
- To jest dobry opis.
- Ile znaków jest w wierszu?
- On będzie zeznawał tylko poza nagraniem.
- Ile wydań pojawia się rocznie?
- C'est basé sur les données suivantes.
- Appuyez sur le bouton et attendez !
- C'est écrit dans cet article.
- S'il vous plaît, appelez-moi !
- Y a-t-il des instructions ?
- Je suis sûr qu'il y a une explication.
- Combien de langues parles-tu ?
- Chercher et trouver.
- C'est une bonne description.
- Combien de caractères sont sur la ligne ?
- Il parlera seulement hors enregistrement.
- Combien de numéro y a-t-il annuellement ?

- Kliknij myszką tutaj.
- W załączniku znajdzie Pan/Pani ...
- Nie przekraczaj tej linii! (Nie przekraczaj tej granicy!)
- Ta deklaracja była zła.
- Możesz zastąpić tę bazę danych?
- Kliknij na ten obrazek.
- Możemy rozpocząć nagranie?
- Debata była gorąca.
- Widzisz to na ekranie?
- Jakie są wymagania oprogramowania?
- To musisz zobaczyć w kontekście.
- On ma nowy komputer.
- To jest dobra rada.
- Możesz skopiować to na moją pamięć USB?
- Możesz wysłać mi ten dokument?
- Czasem trudno jest zrozumieć coś przez telefon.
- Komunikacja jest naszym priorytetem.
- Możesz wysłać ten list?
- Możesz to zapisać na mojej pamięci USB?
- Przeczytaj proszę uważnie propozycję umowy.
- Muszę to wydrukować na papierze.
- Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.
- Dyskusja była bardzo emocjonalna.
- Z takim podejściem daleko nie zajdziesz.
- Możesz pokazać mi ten obrazek?
- Naciśnij klawisz!
- A jeżeli chodzi o mnie...
- Cliquez ici avec la souris.
- Ci-joint, trouvez...
- Ne franchissez pas cette ligne !
- Ce jugement était mauvais.
- Pouvez-vous enregistrer la base de données ?
- Cliquez sur l'image !
- Pouvons-nous commencer à enregistrer ?
- Le débat a été chaud.
- Le voyez-vous à l'écran ?
- Quelles sont les exigences du programme ?
- Vous devez voir le contexte.
- Il a un nouvel ordinateur.
- C'est un bon conseil.
- Pouvez-vous copier les données sur ma clé USB ?
- Pouvez-vous m'envoyer le document ?
- C'est parfois difficile de comprendre au téléphone.
- La communication est notre priorité.
- Pouvez-vous envoyer cette lettre ?
- Pouvez-vous enregistrer ça sur ma clé USB ?
- S'il vous plaît, lisez attentivement le projet de contrat.
- J'ai besoin de l'imprimer sur du papier.
- Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.
- La discussion a été pleine d'émotions.
- Vous n'irez pas loin avec cette approche.
- Pouvez-vous me montrer l'image ?
- Appuyez sur la touche !
- Aussi loin que je suis concerné...

- Pozwól mi poinformować cię o tym, że ...
- Laissez-moi vous informer que...

Komunikacja – karty

komputer	On ma nowy komputer.	dane
Jest to oparte na następujących danych.	oprogramowanie	Jakie są wymagania oprogramowania?
linia	Nie przekraczaj tej linii! (Nie przekraczaj tej granicy!)	klucz, klawisz
Naciśnij klawisz!	rozmowa telefoniczna	Proszę, zadzwoń do mnie!
język	Iłoma językami mówisz?	obrazek
Możesz pokazać mi ten obrazek?	nagrać	Możemy rozpocząć nagranie?

(la) donnée	Il a un nouvel ordinateur.	(le/l') ordinateur
Quelles sont les exigences du programme ?	(le) programme	C'est basé sur les données suivantes.
(la) clé, (la) touche	Ne franchissez pas cette ligne !	(la) ligne
S'il vous plaît, appelez-moi !	(le/l') appel	Appuyez sur la touche !
(la/l') image	Combien de langues parles-tu ?	(la) langue
Pouvons-nous commencer à enregistrer ?	enregistrer	Pouvez-vous me montrer l'image ?

nagranie	On będzie zeznawał tylko poza nagraniem.	myszka
Kliknij myszką tutaj.	papier	Muszę to wydrukować na papierze.
szukać	Szukaj i znajdź.	artykuł
To jest napisane w tym artykule.	komunikacja	Komunikacja jest naszym priorytetem.
wydanie	Ile wydań pojawia się rocznie?	dysk / pamięć USB
Możesz skopiować to na moją pamięć USB?	ekran	Widzisz to na ekranie?

(la) souris	Il parlera seulement hors enregistrement.	(le/l') enregistrement
J'ai besoin de l'imprimer sur du papier.	(le) papier.	Cliquez ici avec la souris.
(le/l') article	Chercher et trouver.	chercher
La communication est notre priorité.	(la) communication	C'est écrit dans cet article.
(le) disque	Combien de numéro y a-t-il annuellement ?	(la) publication, (le) numéro
Le voyez-vous à l'écran ?	(le/l') écran	Pouvez-vous copier les données sur ma clé USB ?

podejście	Z takim podejściem daleko nie zajdziesz.	dotyczyć kogoś / chodzi o kogoś
A jeżeli chodzi o mnie...	kontakt	Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.
kontekst	To musisz zobaczyć w kontekście.	zapisać
Możesz to zapisać na mojej pamięci USB?	debata / dyskusja	Debata była gorąca.
telefon	Czasem trudno jest zrozumieć coś przez telefon.	guzik, przycisk
Naciśnij przycisk i czekaj!	klikać	Kliknij na ten obrazek.

concerné	Vous n'irez pas loin avec cette approche.	(la/l') approche
Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.	(le) contact	Aussi loin que je suis concerné...
sauver, enregistrer	Vous devez voir le contexte.	(le) contexte
Le débat a été chaud.	(le) débat	Pouvez-vous enregistrer ça sur ma clé USB ?
(le) bouton	C'est parfois difficile de comprendre au téléphone.	(le) téléphone
Cliquez sur l'image !	cliquer	Appuyez sur le bouton et attendez !

dyskusja	Dyskusja była bardzo emocjonalna.	rada
To jest dobra rada.	deklaracja	Ta deklaracja była zła.
znak	Ile znaków jest w wierszu?	list, litera
Możesz wysłać ten list?	opis	To jest dobry opis.
dokument	Możesz wysłać mi ten dokument?	koncept, propozycja
Przeczytaj proszę uważnie propozycję umowy.	baza danych	Możesz zastąpić tę bazę danych?

(le) conseil	La discussion a été pleine d'émotions.	(la) discussion
Ce jugement était mauvais.	(le) jugement	C'est un bon conseil.
(la) lettre, (le) courrier	Combien de caractères sont sur la ligne ?	(le) caractère
C'est une bonne description.	(la) description	Pouvez-vous envoyer cette lettre ?
(le) projet, (la) maquette	Pouvez-vous m'envoyer le document ?	(le) document
Pouvez-vous enregistrer la base de données ?	(la) base de données	S'il vous plaît, lisez attentivement le projet de contrat.

wyjaśnienie	Jestem pewien, że istnieje jakieś wyjaśnienie.	instrukcja
Czy są jakieś wskazówki?	dołączać	W załączniku znajdzie Pan/Pani ...
informować	Pozwól mi poinformować cię o tym, że ...	-
-	-	-
-	-	-
-	-	-

(la/l') instruction	Je suis sûr qu'il y a une explication.	(la/l') explication
Ci-joint, trouvez...	joindre	Y a-t-il des instructions ?
-	Laissez-moi vous informer que...	informer

Komunikacja - test

• Iloma językami mówisz?		• myszka	
• Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.		• Jakie są wymagania oprogramowania?	
• debata / dyskusja		• nagrać	
• dokument		• Widzisz to na ekranie?	
• To jest dobra rada.		• komputer	
• komunikacja		• Ile znaków jest w wierszu?	
• informować		• znak	
• Kliknij myszką tutaj.		• Czasem trudno jest zrozumieć coś przez telefon.	
• Jestem pewien, że istnieje jakieś wyjaśnienie.		• A jeżeli chodzi o mnie...	
• wyjaśnienie		• Możemy rozpocząć nagranie?	
• papier		• kontekst	
• klikać		• dane	
• dotyczyć kogoś / chodzi o kogoś		• linia	
• baza danych		• Pozwól mi poinformować cię o tym, że ...	
• Szukaj i znajdź.		• język	
• Naciśnij przycisk i czekaj!		• Nie przekraczaj tej linii! (Nie przekraczaj tej granicy!)	
• Czy są jakieś wskazówki?		• deklaracja	
• Możesz pokazać mi ten obrazek?		• artykuł	
• klucz, klawisz		• To jest dobry opis.	

• oprogramowanie	• instrukcja
• To jest napisane w tym artykule.	• Jest to oparte na następujących danych.
• Ta deklaracja była zła.	• Z takim podejściem daleko nie zajdziesz.
• zapisać	• Możesz zastąpić tę bazę danych?
• dysk / pamięć USB	• dyskusja
• rada	• Naciśnij klawisz!
• Przeczytaj proszę uważnie propozycję umowy.	• On będzie zeznawał tylko poza nagraniem.
• Kliknij na ten obrazek.	• rozmowa telefoniczna
• Proszę, zadzwoń do mnie!	• guzik, przycisk
• Debata była gorąca.	• podejście
• Możesz to zapisać na mojej pamięci USB?	• kontakt
• wydanie	• Możesz wysłać mi ten dokument?
• nagranie	• telefon
• Ile wydań pojawia się rocznie?	• Komunikacja jest naszym priorytetem.
• koncept, propozycja	• szukać
• Dyskusja była bardzo emocjonalna.	• W załączniku znajdzie Pan/Pani
• To musisz zobaczyć w kontekście.	• On ma nowy komputer.
• ekran	• dołączać
• opis	• Muszę to wydrukować na papierze.

- Możesz wysłać ten
list?
- list, litera
- obrazek
- Możesz skopiować
to na moją pamięć
USB?

Komunikacja – test - klucz

• Iloma językami mówisz?	• Combien de langues parles-tu ?	• myszka	• (la) souris
• Moim zadaniem jest kontaktowanie nowych klientów.	• Ma tâche est de contacter de nouveaux clients.	• Jakie są wymagania oprogramowania?	• Quelles sont les exigences du programme ?
• debata / dyskusja	• (le) débat	• nagrać	• enregistrer
• dokument	• (le) document	• Widzisz to na ekranie?	• Le voyez-vous à l'écran ?
• To jest dobra rada.	• C'est un bon conseil.	• komputer	• (le/l') ordinateur
• komunikacja	• (la) communication	• Ile znaków jest w wierszu?	• Combien de caractères sont sur la ligne ?
• informować	• informer	• znak	• (le) caractère
• Kliknij myszką tutaj.	• Cliquez ici avec la souris.	• Czasem trudno jest zrozumieć coś przez telefon.	• C'est parfois difficile de comprendre au téléphone.
• Jestem pewien, że istnieje jakieś wyjaśnienie.	• Je suis sûr qu'il y a une explication.	• A jeżeli chodzi o mnie...	• Aussi loin que je suis concerné...
• wyjaśnienie	• (la/l') explication	• Możemy rozpocząć nagranie?	• Pouvons-nous commencer à enregistrer ?
• papier	• (le) papier.	• kontekst	• (le) contexte
• klikać	• cliquer	• dane	• (la) donnée
• dotyczyć kogoś / chodzi o kogoś	• concerné	• linia	• (la) ligne
• baza danych	• (la) base de données	• Pozwól mi poinformować cię o tym, że ...	• Laissez-moi vous informer que...
• Szukaj i znajdź.	• Chercher et trouver.	• język	• (la) langue
• Naciśnij przycisk i czekaj!	• Appuyez sur le bouton et attendez !	• Nie przekraczaj tej linii! (Nie przekraczaj tej granicy!)	• Ne franchissez pas cette ligne !

• Czy są jakieś wskazówki?	• Y a-t-il des instructions ?	• deklaracja	• (le) jugement
• Możesz pokazać mi ten obrazek?	• Pouvez-vous me montrer l'image ?	• artykuł	• (le/l') article
• klucz, klawisz	• (la) clé, (la) touche	• To jest dobry opis.	• C'est une bonne description.
• oprogramowanie	• (le) programme	• instrukcja	• (la/l') instruction
• To jest napisane w tym artykule.	• C'est écrit dans cet article.	• Jest to oparte na następujących danych.	• C'est basé sur les données suivantes.
• Ta deklaracja była zła.	• Ce jugement était mauvais.	• Z takim podejściem daleko nie zajdziesz.	• Vous n'irez pas loin avec cette approche.
• zapisać	• sauver, enregistrer	• Możesz zastąpić tę bazę danych?	• Pouvez-vous enregistrer la base de données ?
• dysk / pamięć USB	• (le) disque	• dyskusja	• (la) discussion
• rada	• (le) conseil	• Naciśnij klawisz!	• Appuyez sur la touche !
• Przeczytaj proszę uważnie propozycję umowy.	• S'il vous plaît, lisez attentivement le projet de contrat.	• On będzie zeznawał tylko poza nagraniem.	• Il parlera seulement hors enregistrement.
• Kliknij na ten obrazek.	• Cliquez sur l'image !	• rozmowa telefoniczna	• (le/l') appel
• Proszę, zadzwoń do mnie!	• S'il vous plaît, appelez-moi !	• guzik, przycisk	• (le) bouton
• Debata była gorąca.	• Le débat a été chaud.	• podejście	• (la/l') approche
• Możesz to zapisać na mojej pamięci USB?	• Pouvez-vous enregistrer ça sur ma clé USB ?	• kontakt	• (le) contact
• wydanie	• (la) publication, (le) numéro	• Możesz wysłać mi ten dokument?	• Pouvez-vous m'envoyer le document ?
• nagranie	• (le/l') enregistrement	• telefon	• (le) téléphone
• Ile wydań pojawia się rocznie?	• Combien de numéro y a-t-il annuellement ?	• Komunikacja jest naszym priorytetem.	• La communication est notre priorité.

• koncept, propozycja	• (le) projet, (la) maquette	• szukać	• chercher
• Dyskusja była bardzo emocjonalna.	• La discussion a été pleine d'émotions.	• W załączniku znajdzie Pan/Pani ...	• Ci-joint, trouvez...
• To musisz zobaczyć w kontekście.	• Vous devez voir le contexte.	• On ma nowy komputer.	• Il a un nouvel ordinateur.
• ekran	• (le/l') écran	• dołączać	• joindre
• opis	• (la) description	• Muszę to wydrukować na papierze.	• J'ai besoin de l'imprimer sur du papier.
• Możesz wysłać ten list?	• Pouvez-vous envoyer cette lettre ?	• obrazek	• (la/l') image
• list, litera	• (la) lettre, (le) courrier	• Możesz skopiować to na moją pamięć USB?	• Pouvez-vous copier les données sur ma clé USB ?

25_Marketing - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!

- | | |
|---|-------------------------------|
| • (la) page web | • witryna internetowa |
| • (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef | • wiodący |
| • se développer | • ekspandować |
| • (la) publicité, (la) promotion | • reklama |
| • (la) publicité | • reklama |
| • (la) concurrence | • zawodnik / konkurencja |
| • (la) classe | • klasa |
| • (le) marché | • rynek |
| • (la/l') extension | • rozszerzenie, przedłużenie |
| • prolonger | • poszerzać |
| • opérer | • działać, pracować |
| • (le) produit | • produkt |
| • (la) demande | • życzenie |
| • (la) recherche, (la) prospection | • badanie |
| • concurrentiel | • konkurencyjny |
| • (le) retour | • reakcja zwrotna / odpowiedź |
| • (le) secteur | • sektor |
| • (la) condition | • stan / warunek |
| • offrir, proposer | • proponować |
| • (le) pourcentage, (la) part | • udział procentowy |
| • (le) marketing | • marketing |
| • (la) demande | • zapotrzebowanie, popyt |
| • (la) marque | • marka |
| • (le) prix | • cena |
| • (le) client | • klient |

26_Marketing - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!

- | | |
|------------------|------------------|
| • poszerzać | • prolonger |
| • reklama | • (la) publicité |
| • sektor | • (le) secteur |
| • stan / warunek | • (la) condition |

- | | |
|-------------------------------|---|
| • rynek | • (le) marché |
| • konkurencyjny | • concurrentiel |
| • marka | • (la) marque |
| • rozszerzenie, przedłużenie | • (la/l') extension |
| • zapotrzebowanie, popyt | • (la) demande |
| • ekspandować | • se développer |
| • życzenie | • (la) demande |
| • udział procentowy | • (le) pourcentage, (la) part |
| • wiodący | • (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef |
| • działać, pracować | • opérer |
| • reakcja zwrotna / odpowiedź | • (le) retour |
| • witryna internetowa | • (la) page web |
| • klasa | • (la) classe |
| • zawodnik / konkurencja | • (la) concurrence |
| • cena | • (le) prix |
| • reklama | • (la) publicité, (la) promotion |
| • proponować | • offrir, proposer |
| • produkt | • (le) produit |
| • badanie | • (la) recherche, (la) prospection |
| • marketing | • (le) marketing |
| • klient | • (le) client |

27_Marketing - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- | | |
|---|---|
| • (le) marché | • rynek |
| • Les marchés européens sont en croissance. | • Europejskie rynki rosną. |
| • (le) prix | • cena |
| • Quel est le prix de cela ? | • Jaka jest cena tego produktu? |
| • (le) produit | • produkt |
| • Avez-vous vu ce produit ? | • Widziałeś kiedyś ten produkt? |
| • (la) page web | • witryna internetowa |
| • Pouvez-vous vérifier ce site web ? | • Możesz popatrzeć się na tę stronę? /
Możesz sprawdzić tę stronę? |

- offrir, proposer
- Puis-je vous offrir à boire ?
- (la) demande
- La demande d'employés qualifiés augmente.
- (la) classe
- Nous volons normalement en classe économique.
- (la) publicité
- Je déteste regarder les publicités.
- (le) marketing
- Il travaille au département marketing.
- (la) publicité, (la) promotion
- Qui est responsable de la promotion ?
- (la) concurrence
- La concurrence est difficile.
- (la) condition
- Je vous aiderai à une condition.
- (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef
- C'est un chef d'entreprise.
- concurrentiel
- Nous avons un avantage concurrentiel.
- (le) pourcentage, (la) part
- Quelle part de marché avons-nous actuellement ?
- se développer
- L'entreprise s'est développé dans notre pays.
- opérer
- Où l'entreprise opère-t-elle ?
- (la) marque
- Quelle marque est-ce ?
- (la) recherche, (la) prospection
- proponować
- Mogę zaproponować Pani/Panu coś do picia?
- zapotrzebowanie, popyt
- Zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników jest coraz większe.
- klasa
- Zwykle latamy klasą ekonomiczną.
- reklama
- Nienawidzę oglądać reklam.
- marketing
- Pracuje w dziale marketingu.
- reklama
- Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
- zawodnik / konkurencja
- Konkurencja jest duża.
- stan / warunek
- Pomogę ci pod jednym warunkiem.
- wiodący
- To jest firma wiodąca.
- konkurencyjny
- Mamy przewagę konkurencyjną.
- udział procentowy
- Jaki udział procentowy mamy w tej chwili na rynku?
- ekspandować
- Spółka ekspandowała do naszego kraju.
- działać, pracować
- Gdzie działa ta spółka?
- marka
- Jaka to marka?
- badanie

- | | |
|---|---|
| • Selon la prospection, ... | • Według badania... |
| • (la/l') extension | • rozszerzenie, przedłużenie |
| • La période d'extension est nécessaire. | • Przedłużenie terminu jest konieczne. |
| • (le) retour | • reakcja zwrotna / odpowiedź |
| • J'ai besoin d'un retour aussi vite que possible. | • Potrzebuję reakcji zwrotnej / odpowiedzi jak najprędzej to możliwe. |
| • (la) demande | • życzenie |
| • Pouvez-vous m'envoyer la demande ? | • Czy możesz wysłać do mnie wniosek? |
| • (le) secteur | • sektor |
| • Le secteur de la santé est sous-financé. | • Sektor medyczny jest niedofinansowany. |
| • prolonger | • poszerzać |
| • Comment pourrions-nous augmenter les livraisons ? | • Jak możemy poszerzyć zamówienia? |
| • (le) client | • klient |
| • Il est notre plus important client. | • On est notre plus important client. |

28_Marketing - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!

- | | |
|--|---|
| • rynek | • (le) marché |
| • Europejskie rynki rosną. | • Les marchés européens sont en croissance. |
| • cena | • (le) prix |
| • Jaka jest cena tego produktu? | • Quel est le prix de cela ? |
| • produkt | • (le) produit |
| • Widziałeś kiedyś ten produkt? | • Avez-vous vu ce produit ? |
| • witryna internetowa | • (la) page web |
| • Możesz popatrzeć się na tę stronę? / Możesz sprawdzić tę stronę? | • Pouvez-vous vérifier ce site web ? |
| • proponować | • offrir, proposer |
| • Mogę zaproponować Pani/Panu coś do picia? | • Puis-je vous offrir à boire ? |
| • zapotrzebowanie, popyt | • (la) demande |
| • Zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników jest coraz większe. | • La demande d'employés qualifiés augmente. |
| • klasa | • (la) classe |

- Zwykle latamy klasą ekonomiczną.
- reklama
- Nienawidzę oglądać reklam.
- marketing
- Pracuje w dziale marketingu.
- reklama
- Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
- zawodnik / konkurencja
- Konkurencja jest duża.
- stan / warunek
- Pomogę ci pod jednym warunkiem.
- wiodący
- To jest firma wiodąca.
- konkurencyjny
- Mamy przewagę konkurencyjną.
- udział procentowy
- Jaki udział procentowy mamy w tej chwili na rynku?
- ekspandować
- Spółka ekspandowała do naszego kraju.
- działać, pracować
- Gdzie działa ta spółka?
- marka
- Jaka to marka?
- badanie
- Według badania...
- rozszerzenie, przedłużenie
- Przedłużenie terminu jest konieczne.
- reakcja zwrotna / odpowiedź
- Potrzebuję reakcji zwrotnej / odpowiedzi jak najprędzej to możliwe.
- życzenie
- Nous volons normalement en classe économique.
- (la) publicité
- Je déteste regarder les publicités.
- (le) marketing
- Il travaille au département marketing.
- (la) publicité, (la) promotion
- Qui est responsable de la promotion ?
- (la) concurrence
- La concurrence est difficile.
- (la) condition
- Je vous aiderai à une condition.
- (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef
- C'est un chef d'entreprise.
- concurrentiel
- Nous avons un avantage concurrentiel.
- (le) pourcentage, (la) part
- Quelle part de marché avons-nous actuellement ?
- se développer
- L'entreprise s'est développé dans notre pays.
- opérer
- Où l'entreprise opère-t-elle ?
- (la) marque
- Quelle marque est-ce ?
- (la) recherche, (la) prospection
- Selon la prospection, ...
- (la/l') extension
- La période d'extension est nécessaire.
- (le) retour
- J'ai besoin d'un retour aussi vite que possible.
- (la) demande

- Czy możesz wysłać do mnie wniosek?
- (le) secteur
- Sektor medyczny jest niedofinansowany.
- prolonger
- Jak możemy poszerzyć zamówienia?
- Comment pourrions-nous augmenter les livraisons ?
- (le) client
- Il est notre plus important client.
- On est notre plus important client.

29_Marketing - lekcja piąta - ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- Le secteur de la santé est sous-financé.
- Selon la prospection, ...
- La période d'extension est nécessaire.
- Je déteste regarder les publicités.
- Nous volons normalement en classe économique.
- Où l'entreprise opère-t-elle ?
- Pouvez-vous vérifier ce site web ?
- L'entreprise s'est développé dans notre pays.
- La concurrence est difficile.
- Avez-vous vu ce produit ?
- Il travaille au département marketing.
- Quelle marque est-ce ?
- Pouvez-vous m'envoyer la demande ?
- Les marchés européens sont en croissance.
- La demande d'employés qualifiés augmente.
- C'est un chef d'entreprise.
- Je vous aiderai à une condition.
- Qui est responsable de la promotion ?
- J'ai besoin d'un retour aussi vite que possible.
- Sektor medyczny jest niedofinansowany.
- Według badania...
- Przedłużenie terminu jest konieczne.
- Nienawidzę oglądać reklam.
- Zwykle latamy klasą ekonomiczną.
- Gdzie działa ta spółka?
- Możesz popatrzeć się na tę stronę? / Możesz sprawdzić tę stronę?
- Spółka ekspandowała do naszego kraju.
- Konkurencja jest duża.
- Widziałeś kiedyś ten produkt?
- Pracuje w dziale marketingu.
- Jaka to marka?
- Czy możesz wysłać do mnie wniosek?
- Europejskie rynki rosną.
- Zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników jest coraz większe.
- To jest firma wiodąca.
- Pomogę ci pod jednym warunkiem.
- Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
- Potrzebuję reakcji zwrotnej / odpowiedzi jak najprędzej to możliwe.

- Quelle part de marché avons-nous actuellement ?
- Quel est le prix de cela ?
- Comment pourrions-nous augmenter les livraisons ?
- Puis-je vous offrir à boire ?
- Nous avons un avantage concurrentiel.
- Il est notre plus important client.
- Jaki udział procentowy mamy w tej chwili na rynku?
- Jaka jest cena tego produktu?
- Jak możemy poszerzyć zamówienia?
- Mogę zaproponować Pani/Panu coś do picia?
- Mamy przewagę konkurencyjną.
- On jest naszym najważniejszym klientem.

30_Marketing - lekcja szósta - ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!

- Jaka to marka?
- Zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników jest coraz większe.
- To jest firma wiodąca.
- Konkurencja jest duża.
- Widziałeś kiedyś ten produkt?
- Zwykle latamy klasą ekonomiczną.
- Jak możemy poszerzyć zamówienia?
- Czy możesz wysłać do mnie wniosek?
- Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
- Możesz popatrzeć się na tę stronę? / Możesz sprawdzić tę stronę?
- Jaki udział procentowy mamy w tej chwili na rynku?
- Mamy przewagę konkurencyjną.
- Mogę zaproponować Pani/Panu coś do picia?
- Przedłużenie terminu jest konieczne.
- Według badania...
- Pracuje w dziale marketingu.
- Sektor medyczny jest niedofinansowany.
- Europejskie rynki rosną.
- Quelle marque est-ce ?
- La demande d'employés qualifiés augmente.
- C'est un chef d'entreprise.
- La concurrence est difficile.
- Avez-vous vu ce produit ?
- Nous volons normalement en classe économique.
- Comment pourrions-nous augmenter les livraisons ?
- Pouvez-vous m'envoyer la demande ?
- Qui est responsable de la promotion ?
- Pouvez-vous vérifier ce site web ?
- Quelle part de marché avons-nous actuellement ?
- Nous avons un avantage concurrentiel.
- Puis-je vous offrir à boire ?
- La période d'extension est nécessaire.
- Selon la prospection, ...
- Il travaille au département marketing.
- Le secteur de la santé est sous-financé.
- Les marchés européens sont en croissance.

- Spółka ekspandowała do naszego kraju.
- Pomogę ci pod jednym warunkiem.
- Jaka jest cena tego produktu?
- Gdzie działa ta spółka?
- Nienawidzę oglądać reklam.
- Potrzebuję reakcji zwrotnej / odpowiedzi jak najprędzej to możliwe.
- On jest naszym najważniejszym klientem.
- L'entreprise s'est développé dans notre pays.
- Je vous aiderai à une condition.
- Quel est le prix de cela ?
- Où l'entreprise opère-t-elle ?
- Je déteste regarder les publicités.
- J'ai besoin d'un retour aussi vite que possible.
- Il est notre plus important client.

Marketing – karty

rynek	Europejskie rynki rosną.	cena
Jaka jest cena tego produktu?	produkt	Widziałeś kiedyś ten produkt?
witryna internetowa	Możesz popatrzeć się na tę stronę? / Możesz sprawdzić tę stronę?	proponować
Mogę zaproponować Pani/Panu coś do picia?	zapotrzebowanie, popyt	Zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników jest coraz większe.
klasa	Zwykle latamy klasą ekonomiczną.	reklama
Nienawidzę oglądać reklam.	marketing	Pracuje w dziale marketingu.

(le) prix	Les marchés européens sont en croissance.	(le) marché
Avez-vous vu ce produit ?	(le) produit	Quel est le prix de cela ?
offrir, proposer	Pouvez-vous vérifier ce site web ?	(la) page web
La demande d'employés qualifiés augmente.	(la) demande	Puis-je vous offrir à boire ?
(la) publicité	Nous volons normalement en classe économique.	(la) classe
Il travaille au département marketing.	(le) marketing	Je déteste regarder les publicités.

reklama	Kto jest odpowiedzialny za reklamę?	zawodnik / konkurencja
Konkurencja jest duża.	stan / warunek	Pomogę ci pod jednym warunkiem.
wiodący	To jest firma wiodąca.	konkurencyjny
Mamy przewagę konkurencyjną.	udział procentowy	Jaki udział procentowy mamy w tej chwili na rynku?
ekspandować	Spółka ekspandowała do naszego kraju.	działać, pracować
Gdzie działa ta spółka?	marka	Jaka to marka?

(la) concurrence	Qui est responsable de la promotion ?	(la) publicité, (la) promotion
Je vous aiderai à une condition.	(la) condition	La concurrence est difficile.
concurrentiel	C'est un chef d'entreprise.	(le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef
Quelle part de marché avons-nous actuellement ?	(le) pourcentage, (la) part	Nous avons un avantage concurrentiel.
opérer	L'entreprise s'est développé dans notre pays.	se développer
Quelle marque est-ce ?	(la) marque	Où l'entreprise opère-t-elle ?

badanie	Według badania...	rozszerzenie, przedłużenie
Przedłużenie terminu jest konieczne.	reakcja zwrotna / odpowiedź	Potrzebuję reakcji zwrotnej / odpowiedzi jak najprędzej to możliwe.
życzenie	Czy możesz wysłać do mnie wniosek?	sektor
Sektor medyczny jest niedofinansowany.	poszerzać	Jak możemy poszerzyć zamówienia?
klient	On jest naszym najważniejszym klientem.	-
-	-	-

(la/l') extension	Selon la prospection, ...	(la) recherche, (la) prospection
J'ai besoin d'un retour aussi vite que possible.	(le) retour	La période d'extension est nécessaire.
(le) secteur	Pouvez-vous m'envoyer la demande ?	(la) demande
Comment pourrions-nous augmenter les livraisons ?	prolonger	Le secteur de la santé est sous-financé.
-	Il est notre plus important client.	(le) client

Marketing - test

• życzenie	• zawodnik / konkurencja
• klient	• rynek
• Przedłużenie terminu jest konieczne.	• Europejskie rynki rosną.
• Pracuje w dziale marketingu.	• Potrzebuję reakcji zwrotnej / odpowiedzi jak najprędzej to możliwe.
• działać, pracować	• Widziałeś kiedyś ten produkt?
• sektor	• konkurencyjny
• Jak możemy poszerzyć zamówienia?	• stan / warunek
• Kto jest odpowiedzialny za reklamę?	• Zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników jest coraz większe.
• Jaka jest cena tego produktu?	• udział procentowy
• Mamy przewagę konkurencyjną.	• produkt
• Spółka ekspandowała do naszego kraju.	• poszerzać
• badanie	• klasa
• marketing	• reklama
• cena	• To jest firma wiodąca.
• On jest naszym najważniejszym klientem.	• wiodący
• Sektor medyczny jest niedofinansowany.	• witryna internetowa

- | | |
|--|--|
| • Jaka to marka? | • Konkurencja jest duża. |
| • Pomogę ci pod jednym warunkiem. | • reakcja zwrotna / odpowiedź |
| • Nienawidzę oglądać reklam. | • Zwykle latamy klasą ekonomiczną. |
| • Według badania... .. | • Możesz popatrzeć się na tę stronę? / Możesz sprawdzić tę stronę? |
| • zapotrzebowanie, popyt | • Mogę zaproponować Pani/Panu coś do picia? |
| • Czy możesz wysłać do mnie wniosek? | • Gdzie działa ta spółka? |
| • Jaki udział procentowy mamy w tej chwili na rynku? | • marka |
| • ekspandować | • proponować |
| • rozszerzenie, przedłużenie | • reklama |

Marketing – test – klucz

• życzenie	• (la) demande	• zawodnik / konkurencja	• (la) concurrence
• klient	• (le) client	• rynek	• (le) marché
• Przedłużenie terminu jest konieczne.	• La période d'extension est nécessaire.	• Europejskie rynki rosną.	• Les marchés européens sont en croissance.
• Pracuje w dziale marketingu.	• Il travaille au département marketing.	• Potrzebuję reakcji zwrotnej / odpowiedzi jak najprędzej to możliwe.	• J'ai besoin d'un retour aussi vite que possible.
• działać, pracować	• opérer	• Widziałeś kiedyś ten produkt?	• Avez-vous vu ce produit ?
• sektor	• (le) secteur	• konkurencyjny	• concurrentiel
• Jak możemy poszerzyć zamówienia?	• Comment pourrions-nous augmenter les livraisons ?	• stan / warunek	• (la) condition
• Kto jest odpowiedzialny za reklamę?	• Qui est responsable de la promotion ?	• Zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników jest coraz większe.	• La demande d'employés qualifiés augmente.
• Jaka jest cena tego produktu?	• Quel est le prix de cela ?	• udział procentowy	• (le) pourcentage, (la) part
• Mamy przewagę konkurencyjną.	• Nous avons un avantage concurrentiel.	• produkt	• (le) produit
• Spółka ekspandowała do naszego kraju.	• L'entreprise s'est développé dans notre pays.	• poszerzać	• prolonger
• badanie	• (la) recherche, (la) prospection	• klasa	• (la) classe
• marketing	• (le) marketing	• reklama	• (la) publicité
• cena	• (le) prix	• To jest firma wiodąca.	• C'est un chef d'entreprise.
• On jest naszym najważniejszym klientem.	• Il est notre plus important client.	• wiodący	• (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef

• Sektor medyczny jest niedofinansowany.	• Le secteur de la santé est sous-financé.	• witryna internetowa	• (la) page web
• Jaka to marka?	• Quelle marque est-ce ?	• Konkurencja jest duża.	• La concurrence est difficile.
• Pomogę ci pod jednym warunkiem.	• Je vous aiderai à une condition.	• reakcja zwrotna / odpowiedź	• (le) retour
• Nienawidzę oglądać reklam.	• Je déteste regarder les publicités.	• Zwykle latamy klasą ekonomiczną.	• Nous volons normalement en classe économique.
• Według badania...	• Selon la prospection, ...	• Możesz popatrzeć się na tę stronę? / Możesz sprawdzić tę stronę?	• Pouvez-vous vérifier ce site web ?
• zapotrzebowanie, popyt	• (la) demande	• Mogę zaproponować Pani/Panu coś do picia?	• Puis-je vous offrir à boire ?
• Czy możesz wysłać do mnie wniosek?	• Pouvez-vous m'envoyer la demande ?	• Gdzie działa ta spółka?	• Où l'entreprise opère-t-elle ?
• Jaki udział procentowy mamy w tej chwili na rynku?	• Quelle part de marché avons-nous actuellement ?	• marka	• (la) marque
• ekspandować	• se développer	• proponować	• offrir, proposer
• rozszerzenie, przedłużenie	• (la/l') extension	• reklama	• (la) publicité, (la) promotion

31_Zawód - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!

- (le/l') historien
- (le/l') officier
- (le/l') acheteur
- (le) docteur,
- (le) mannequin
- (le) fermier, (le) paysan
- (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef
- (le/l') avocat
- (le/l') auteur
- (le) conducteur
- (le) professeur
- (le) cuisinier
- (la) profession
- (le) professeur
- (le/l') ingénieur
- (le/l') assistant
- (la/l') infirmière
- (le/l') équipage
- (la) secrétaire
- (le/l') employé
- (le) travailleur, (le/l') employé
- (le) spécialiste
- (le) manager/(le) manageur
- (le) revendeur
- (le/l') inspecteur
- (le/l') expert
- (le) propriétaire
- (le/l') analyste
- (le) designer
- (le) représentant
- historyk
- oficer
- kupiec
- doktor
- modelka
- rolnik
- dyrektor
- prawnik
- autor / pisarz
- kierowca
- nauczyciel
- kucharz
- profesja, zawód
- profesor
- inżynier
- asystent, asystentka
- pielęgniarka
- załoga / zespół
- sekretarka
- pracownik
- pracownik
- specjalista
- menadżer/kierownik
- sprzedawca, handlarz
- inspektor, kontroler
- ekspert, znawca
- właściciel
- analityk
- projektant
- agent, przedstawiciel firmy

- | | |
|---------------------|------------------|
| • (le) poète | • poeta |
| • (le/l') écrivain | • pisarz |
| • l'acteur | • aktor |
| • (le) rédacteur | • redaktor |
| • (le) représentant | • przedstawiciel |

32_Zawód - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!

- | | |
|-------------------------------|---|
| • sprzedawca, handlarz | • (le) revendeur |
| • pielęgniarka | • (la/l') infirmière |
| • pracownik | • (le/l') employé |
| • analityk | • (le/l') analyste |
| • oficer | • (le/l') officier |
| • ekspert, znawca | • (le/l') expert |
| • specjalista | • (le) spécialiste |
| • inżynier | • (le/l') ingénieur |
| • agent, przedstawiciel firmy | • (le) représentant |
| • profesja, zawód | • (la) profession |
| • profesor | • (le) professeur |
| • projektant | • (le) designer |
| • menadżer/kierownik | • (le) manager/(le) manager |
| • kierowca | • (le) conducteur |
| • kupiec | • (le/l') acheteur |
| • pisarz | • (le/l') écrivain |
| • historyk | • (le/l') historien |
| • inspektor, kontroler | • (le/l') inspecteur |
| • prawnik | • (le/l') avocat |
| • sekretarka | • (la) secrétaire |
| • redaktor | • (le) rédacteur |
| • dyrektor | • (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef |
| • modelka | • (le) mannequin |
| • załoga / zespół | • (le/l') équipage |
| • autor / pisarz | • (le/l') auteur |

- | | |
|------------------------|-------------------------------------|
| • asystent, asystentka | • (le/l') assistant |
| • aktor | • l'acteur |
| • rolnik | • (le) fermier, (le) paysan |
| • właściciel | • (le) propriétaire |
| • kucharz | • (le) cuisinier |
| • nauczyciel | • (le) professeur |
| • pracownik | • (le) travailleur, (le/l') employé |
| • poeta | • (le) poète |
| • doktor | • (le) docteur, |
| • przedstawiciel | • (le) représentant |

33_Zawód - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- | | |
|---|---|
| • (le) cuisinier | • kucharz |
| • Il est le meilleur cuisinier que je connais. | • On est le meilleur cuisinier que je connais. |
| • (le) mannequin | • modelka |
| • Il s'est marié avec ce fameux mannequin. | • Ouzenit s'ez ze slynną modelką. |
| • (le) professeur | • nauczyciel |
| • Il est professeur. | • On est nauczycielem. |
| • (le) conducteur | • kierowca |
| • Il est un très bon conducteur. | • On est bardzo dobrym kierowcą. |
| • (le) revendeur | • sprzedawca, handlarz |
| • Il est revendeur de voitures. | • On est sprzedawcą samochodów. |
| • (le/l') auteur | • autor / pisarz |
| • Ici, vous pouvez tout apprendre à propos de l'auteur. | • Tutaj może Pan/Pani dowiedzieć się wszystkiego o autorze. |
| • (le/l') officier | • oficer |
| • Il est officier militaire. | • On est oficerem w wojsku. |
| • (la) secrétaire | • sekretarka |
| • Elle travaille comme secrétaire | • Ona pracuje jako sekretarka. |
| • (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef | • dyrektor |

- Il est directeur RH.
- (le) docteur,
- Il est docteur en philosophie.
- l'acteur
- Il est acteur.
- (le/l') équipage
- Il y a cinq personnes dans l'équipage.
- (le) propriétaire
- Il est le propriétaire du club.
- (le) représentant
- Il est le représentant de l'entreprise.
- (le) manager/(le) manager
- Il est manager.
- (le) designer
- Il est notre designer.
- (le) rédacteur
- Il travaille comme rédacteur en chef.
- (le/l') expert
- Il est expert.
- (le) fermier, (le) paysan
- Elle est la fille d'un fermier.
- (le/l') historien
- Il travaille comme historien.
- (la/l') infirmière
- Elle travaille comme infirmière.
- (le) travailleur, (le/l') employé
- Il est employé d'usine.
- (le/l') écrivain
- Est-il écrivain ?
- (le/l') acheteur
- Qui est l'acheteur ?
- (le/l') employé
- On est directeur des ressources humaines /directeur des RH.
- docteur
- Jest doktorem filozofii.
- aktor
- On jest aktorem.
- załoga / zespół
- W zespole jest pięciu ludzi.
- właściciel
- On jest właścicielem klubu.
- agent, przedstawiciel firmy
- On jest przedstawicielem firmy.
- menadżer/kierownik
- On jest menadżerem.
- projektant
- On jest naszym głównym projektantem.
- redaktor
- Pracuje jako redaktor naczelny.
- ekspert, znawca
- On jest ekspertem.
- rolnik
- Ona jest córką rolnika.
- historyk
- Pracuje jako historyk.
- pielęgniarka
- Pracuje jako pielęgniarka.
- pracownik
- Ona jest pracownikiem w fabryce.
- pisarz
- Jest pisarzem.
- kupiec
- Kto jest kupcem?
- pracownik

- | | |
|---|--|
| • Il travaille comme employé de banque. | • Pracuje jako pracownik bankowy. |
| • (le/l') inspecteur | • inspektor, kontroler |
| • Il est inspecteur qualité. | • Jest inspektorem jakości. |
| • (le/l') avocat | • prawnik |
| • Il est avocat. | • On jest prawnikiem. |
| • (la) profession | • profesja, zawód |
| • Sa profession est importante. | • Jego zawód jest ważny. |
| • (le) professeur | • profesor |
| • C'est un professeur de maths. | • On jest moim profesorem matematyki. |
| • (le) spécialiste | • specjalista |
| • Il est spécialiste du marketing. | • On jest specjalistą marketingu. |
| • (le/l') analyste | • analityk |
| • Il travaille comme analyste. | • Pracuje jako analityk. |
| • (le/l') assistant | • asystent, asystentka |
| • Elle travaille comme assistante. | • Ona pracuje jako asystentka. |
| • (le/l') ingénieur | • inżynier |
| • Il est ingénieur chez Ford. | • On jest inżynierem w Fordzie. |
| • (le) poète | • poeta |
| • Il est poète. | • On jest poetą. |
| • (le) représentant | • przedstawiciel |
| • Il est venu comme représentant de l'entreprise. | • Przyszedł jako przedstawiciel firmy. |

34_Zawód - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!

- | | |
|--|--|
| • kucharz | • (le) cuisinier |
| • On est le meilleur cuisinier que je connais. | • Il est le meilleur cuisinier que je connais. |
| • modelka | • (le) mannequin |
| • Ożenił się ze słynną modelką. | • Il s'est marié avec ce fameux mannequin. |
| • nauczyciel | • (le) professeur |
| • On est professeur. | • Il est professeur. |
| • kierowca | • (le) conducteur |

- On jest bardzo dobrym kierowcą.
- sprzedawca, handlarz
- On jest sprzedawcą samochodów.
- autor / pisarz
- Tutaj może Pan/Pani dowiedzieć się wszystkiego o autorze.
- oficer
- On jest oficerem w wojsku.
- sekretarka
- Ona pracuje jako sekretarka.
- dyrektor
- On jest dyrektorem zasobów ludzkich /dyrektorem HR.
- doktor
- Jest doktorem filozofii.
- aktor
- On jest aktorem.
- załoga / zespół
- W zespole jest pięciu ludzi.
- właściciel
- On jest właścicielem klubu.
- agent, przedstawiciel firmy
- On jest przedstawicielem firmy.
- menadżer/kierownik
- On jest menadżerem.
- projektant
- On jest naszym głównym projektantem.
- redaktor
- Pracuje jako redaktor naczelny.
- ekspert, znawca
- On jest ekspertem.
- rolnik
- Ona jest córką rolnika.
- Il est un très bon conducteur.
- (le) revendeur
- Il est revendeur de voitures.
- (le/l') auteur
- Ici, vous pouvez tout apprendre à propos de l'auteur.
- (le/l') officier
- Il est officier militaire.
- (la) secrétaire
- Elle travaille comme secrétaire
- (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef
- Il est directeur RH.
- (le) docteur,
- Il est docteur en philosophie.
- l'acteur
- Il est acteur.
- (le/l') équipage
- Il y a cinq personnes dans l'équipage.
- (le) propriétaire
- Il est le propriétaire du club.
- (le) représentant
- Il est le représentant de l'entreprise.
- (le) manager/(le) manager
- Il est manager.
- (le) designer
- Il est notre designer.
- (le) rédacteur
- Il travaille comme rédacteur en chef.
- (le/l') expert
- Il est expert.
- (le) fermier, (le) paysan
- Elle est la fille d'un fermier.

- historyk
- Pracuje jako historyk.
- pielęgniarka
- Pracuje jako pielęgniarka.
- pracownik
- Ona jest pracownikiem w fabryce.
- pisarz
- Jest pisarzem.
- kupiec
- Kto jest kupcem?
- pracownik
- Pracuje jako pracownik bankowy.
- inspektor, kontroler
- Jest inspektorem jakości.
- prawnik
- On jest prawnikiem.
- profesja, zawód
- Jego zawód jest ważny.
- profesor
- On jest moim profesorem matematyki.
- specjalista
- On jest specjalistą marketingu.
- analityk
- Pracuje jako analityk.
- asystent, asystentka
- Ona pracuje jako asystentka.
- inżynier
- On jest inżynierem w Fordzie.
- poeta
- On jest poetą.
- przedstawiciel
- Przyszedł jako przedstawiciel firmy.
- (le/l') historien
- Il travaille comme historien.
- (la/l') infirmière
- Elle travaille comme infirmière.
- (le) travailleur, (le/l') employé
- Il est employé d'usine.
- (le/l') écrivain
- Est-il écrivain ?
- (le/l') acheteur
- Qui est l'acheteur ?
- (le/l') employé
- Il travaille comme employé de banque.
- (le/l') inspecteur
- Il est inspecteur qualité.
- (le/l') avocat
- Il est avocat.
- (la) profession
- Sa profession est importante.
- (le) professeur
- C'est un professeur de maths.
- (le) spécialiste
- Il est spécialiste du marketing.
- (le/l') analyste
- Il travaille comme analyste.
- (le/l') assistant
- Elle travaille comme assistante.
- (le/l') ingénieur
- Il est ingénieur chez Ford.
- (le) poète
- Il est poète.
- (le) représentant
- Il est venu comme représentant de l'entreprise.

35_Zawód - lekcja piąta - ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- Sa profession est importante.
- Il est directeur RH.
- Il est un très bon conducteur.
- Il est le propriétaire du club.
- Il travaille comme analyste.
- Il est expert.
- Il est le représentant de l'entreprise.
- Il travaille comme rédacteur en chef.
- Il est revendeur de voitures.
- Il est poète.
- Il est le meilleur cuisinier que je connais.
- C'est un professeur de maths.
- Il est notre designer.
- Elle travaille comme assistante.
- Ici, vous pouvez tout apprendre à propos de l'auteur.
- Il est docteur en philosophie.
- Il travaille comme employé de banque.
- Elle est la fille d'un fermier.
- Elle travaille comme secrétaire
- Il est avocat.
- Est-il écrivain ?
- Il y a cinq personnes dans l'équipage.
- Il est acteur.
- Il est ingénieur chez Ford.
- Il travaille comme historien.
- Qui est l'acheteur ?
- Elle travaille comme infirmière.
- Il est manager.
- Jego zawód jest ważny.
- On jest dyrektorem zasobów ludzkich /dyrektorem HR.
- On jest bardzo dobrym kierowcą.
- On jest właścicielem klubu.
- Pracuje jako analityk.
- On jest ekspertem.
- On jest przedstawicielem firmy.
- Pracuje jako redaktor naczelny.
- On jest sprzedawcą samochodów.
- On jest poetą.
- On jest najlepszym kucharzem jakiego znam.
- On jest moim profesorem matematyki.
- On jest naszym głównym projektantem.
- Ona pracuje jako asystentka.
- Tutaj może Pan/Pani dowiedzieć się wszystkiego o autorze.
- Jest doktorem filozofii.
- Pracuje jako pracownik bankowy.
- Ona jest córką rolnika.
- Ona pracuje jako sekretarka.
- On jest prawnikiem.
- Jest pisarzem.
- W zespole jest pięciu ludzi.
- On jest aktorem.
- On jest inżynierem w Fordzie.
- Pracuje jako historyk.
- Kto jest kupcem?
- Pracuje jako pielęgniarka.
- On jest menadżerem.

- Il est inspecteur qualité.
- Il est professeur.
- Il s'est marié avec ce fameux mannequin.
- Il est officier militaire.
- Il est employé d'usine.
- Il est spécialiste du marketing.
- Il est venu comme représentant de l'entreprise.
- Jest inspektorem jakości.
- On jest nauczycielem.
- Ożenił się ze słynną modelką.
- On jest oficerem w wojsku.
- Ona jest pracownikiem w fabryce.
- On jest specjalistą marketingu.
- Przyszedł jako przedstawiciel firmy.

36_Zawód - lekcja szósta - ćwiczenia praktyczne - przetłumacz!

- On jest naszym głównym projektantem.
- On jest moim profesorem matematyki.
- Tutaj może Pan/Pani dowiedzieć się wszystkiego o autorze.
- Pracuje jako historyk.
- On jest poetą.
- On jest menadżerem.
- On jest ekspertem.
- On jest przedstawicielem firmy.
- Jest doktorem filozofii.
- On jest oficerem w wojsku.
- On jest inżynierem w Fordzie.
- Ona pracuje jako sekretarka.
- On jest nauczycielem.
- Ona pracuje jako asystentka.
- Ona jest pracownikiem w fabryce.
- Pracuje jako analityk.
- Ona jest córką rolnika.
- On jest prawnikiem.
- Jest inspektorem jakości.
- Jest pisarzem.
- W zespole jest pięciu ludzi.
- On jest właścicielem klubu.
- Il est notre designer.
- C'est un professeur de maths.
- Ici, vous pouvez tout apprendre à propos de l'auteur.
- Il travaille comme historien.
- Il est poète.
- Il est manager.
- Il est expert.
- Il est le représentant de l'entreprise.
- Il est docteur en philosophie.
- Il est officier militaire.
- Il est ingénieur chez Ford.
- Elle travaille comme secrétaire.
- Il est professeur.
- Elle travaille comme assistante.
- Il est employé d'usine.
- Il travaille comme analyste.
- Elle est la fille d'un fermier.
- Il est avocat.
- Il est inspecteur qualité.
- Est-il écrivain ?
- Il y a cinq personnes dans l'équipage.
- Il est le propriétaire du club.

- Ożenił się ze słynną modelką.
- Kto jest kupcem?
- On jest specjalistą marketingu.
- On jest sprzedawcą samochodów.
- On jest bardzo dobrym kierowcą.
- Jego zawód jest ważny.
- Pracuje jako redaktor naczelny.
- On jest najlepszym kucharzem jakiego znam.
- On jest dyrektorem zasobów ludzkich /dyrektorem HR.
- On jest aktorem.
- Pracuje jako pielęgniarka.
- Pracuje jako pracownik bankowy.
- Przyszedł jako przedstawiciel firmy.
- Il s'est marié avec ce fameux mannequin.
- Qui est l'acheteur ?
- Il est spécialiste du marketing.
- Il est revendeur de voitures.
- Il est un très bon conducteur.
- Sa profession est importante.
- Il travaille comme rédacteur en chef.
- Il est le meilleur cuisinier que je connais.
- Il est directeur RH.
- Il est acteur.
- Elle travaille comme infirmière.
- Il travaille comme employé de banque.
- Il est venu comme représentant de l'entreprise.

Zawód – karty

kucharz	On jest najlepszym kucharzem jakiego znam.	modelka
Ożenił się ze słynną modelką.	nauczyciel	On jest nauczycielem.
kierowca	On jest bardzo dobrym kierowcą.	sprzedawca, handlarz
On jest sprzedawcą samochodów.	autor / pisarz	Tutaj może Pan/Pani dowiedzieć się wszystkiego o autorze.
oficer	On jest oficerem w wojsku.	sekretarka
Ona pracuje jako sekretarka.	dyrektor	On jest dyrektorem zasobów ludzkich /dyrektorem HR.

(le) mannequin	Il est le meilleur cuisinier que je connais.	(le) cuisinier
Il est professeur.	(le) professeur	Il s'est marié avec ce fameux mannequin.
(le) revendeur	Il est un très bon conducteur.	(le) conducteur
Ici, vous pouvez tout apprendre à propos de l'auteur.	(le/l') auteur	Il est revendeur de voitures.
(la) secrétaire	Il est officier militaire.	(le/l') officier
Il est directeur RH.	(le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef	Elle travaille comme secrétaire

doktor	Jest doktorem filozofii.	aktor
On jest aktorem.	załoga / zespół	W zespole jest pięciu ludzi.
właściciel	On jest właścicielem klubu.	agent, przedstawiciel firmy
On jest przedstawicielem firmy.	menadżer/kierownik	On jest menadżerem.
projektant	On jest naszym głównym projektantem.	redaktor
Pracuje jako redaktor naczelny.	ekspert, znawca	On jest ekspertem.

l'acteur	Il est docteur en philosophie.	(le) docteur,
Il y a cinq personnes dans l'équipage.	(le/l') équipage	Il est acteur.
(le) représentant	Il est le propriétaire du club.	(le) propriétaire
Il est manager.	(le) manager/(le) manager	Il est le représentant de l'entreprise.
(le) rédacteur	Il est notre designer.	(le) designer
Il est expert.	(le/l') expert	Il travaille comme rédacteur en chef.

rolnik	Ona jest córką rolnika.	historyk
Pracuje jako historyk.	pielęgniarka	Pracuje jako pielęgniarka.
pracownik	Ona jest pracownikiem w fabryce.	pisarz
Jest pisarzem.	kupiec	Kto jest kupcem?
pracownik	Pracuje jako pracownik bankowy.	inspektor, kontroler
Jest inspektorem jakości.	prawnik	On jest prawnikiem.

(le/l') historien	Elle est la fille d'un fermier.	(le) fermier, (le) paysan
Elle travaille comme infirmière.	(la/l') infirmière	Il travaille comme historien.
(le/l') écrivain	Il est employé d'usine.	(le) travailleur, (le/l') employé
Qui est l'acheteur ?	(le/l') acheteur	Est-il écrivain ?
(le/l') inspecteur	Il travaille comme employé de banque.	(le/l') employé
Il est avocat.	(le/l') avocat	Il est inspecteur qualité.

profesja, zawód	Jego zawód jest ważny.	profesor
On jest moim profesorem matematyki.	specjalista	On jest specjalistą marketingu.
analityk	Pracuje jako analityk.	asystent, asystentka
Ona pracuje jako asystentka.	inżynier	On jest inżynierem w Fordzie.
poeta	On jest poetą.	przedstawiciel
Przyszedł jako przedstawiciel firmy.	-	-

(le) professeur	Sa profession est importante.	(la) profession
Il est spécialiste du marketing.	(le) spécialiste	C'est un professeur de maths.
(le/l') assistant	Il travaille comme analyste.	(le/l') analyste
Il est ingénieur chez Ford.	(le/l') ingénieur	Elle travaille comme assistante.
(le) représentant	Il est poète.	(le) poète
-	-	Il est venu comme représentant de l'entreprise.

Zawód - test

- | | |
|--|--|
| • Ona pracuje jako asystentka. | • kierowca |
| • Jego zawód jest ważny. | • On jest moim profesorem matematyki. |
| • Pracuje jako redaktor naczelny. | • aktor |
| • właściciel | • pracownik |
| • Ożenił się ze słynną modelką. | • Ona pracuje jako sekretarka. |
| • On jest oficerem w wojsku. | • On jest właścicielem klubu. |
| • załoga / zespół | • profesja, zawód |
| • pisarz | • oficer |
| • Kto jest kupcem? | • On jest nauczycielem. |
| • nauczyciel | • asystent, asystentka |
| • On jest aktorem. | • Pracuje jako pielęgniarka. |
| • profesor | • Pracuje jako analityk. |
| • modelka | • dyrektor |
| • Tutaj może Pan/Pani dowiedzieć się wszystkiego o autorze. | • On jest prawnikiem. |
| • On jest menadżerem. | • historyk |
| • sprzedawca, handlarz | • Ona jest córką rolnika. |
| • redaktor | • kupiec |
| • On jest inżynierem w Fordzie. | • pracownik |
| • doktor | • poeta |
| • | • On jest sprzedawcą samochodów. |

• Jest inspektorem jakości.		• prawnik	
• inspektor, kontroler		• przedstawiciel	
• sekretarka		• pielęgniarka	
• projektant		• Jest pisarzem.	
• autor / pisarz		• agent, przedstawiciel firmy	
• analityk		• Jest doktorem filozofii.	
• specjalista		• On jest specjalistą marketingu.	
• inżynier		• W zespole jest pięciu ludzi.	
• On jest przedstawicielem firmy.		• Przyszedł jako przedstawiciel firmy.	
• Ona jest pracownikiem w fabryce.		• On jest dyrektorem zasobów ludzkich /dyrektorem HR.	
• On jest najlepszym kucharzem jakiego znam.		• rolnik	
• On jest naszym głównym projektantem.		• On jest ekspertem.	
• kucharz		• Pracuje jako pracownik bankowy.	
• On jest poetą.		• Pracuje jako historyk.	
• ekspert, znawca		• On jest bardzo dobrym kierowcą.	

Zawód – test - klucz

- | | | | |
|---|---|---------------------------------------|---|
| • Ona pracuje jako asystentka. | • Elle travaille comme assistante. | • kierowca | • (le) conducteur |
| • Jego zawód jest ważny. | • Sa profession est importante. | • On jest moim profesorem matematyki. | • C'est un professeur de maths. |
| • Pracuje jako redaktor naczelny. | • Il travaille comme rédacteur en chef. | • aktor | • l'acteur |
| • właściciel | • (le) propriétaire | • pracownik | • (le/l') employé |
| • Ożenił się ze słynną modelką. | • Il s'est marié avec ce fameux mannequin. | • Ona pracuje jako sekretarka. | • Elle travaille comme secrétaire |
| • On jest oficerem w wojsku. | • Il est officier militaire. | • On jest właścicielem klubu. | • Il est le propriétaire du club. |
| • załoga / zespół | • (le/l') équipage | • profesja, zawód | • (la) profession |
| • pisarz | • (le/l') écrivain | • oficer | • (le/l') officier |
| • Kto jest kupcem? | • Qui est l'acheteur ? | • On jest nauczycielem. | • Il est professeur. |
| • nauczyciel | • (le) professeur | • asystent, asystentka | • (le/l') assistant |
| • On jest aktorem. | • Il est acteur. | • Pracuje jako pielęgniarka. | • Elle travaille comme infirmière. |
| • profesor | • (le) professeur | • Pracuje jako analityk. | • Il travaille comme analyste. |
| • modelka | • (le) mannequin | • dyrektor | • (le) directeur, (le) dirigeant, (le) chef |
| • Tutaj może Pan/Pani dowiedzieć się wszystkiego o autorze. | • Ici, vous pouvez tout apprendre à propos de l'auteur. | • On jest prawnikiem. | • Il est avocat. |
| • On jest menadżerem. | • Il est manager. | • historyk | • (le/l') historien |
| • sprzedawca, handlarz | • (le) revendeur | • Ona jest córką rolnika. | • Elle est la fille d'un fermier. |
| • redaktor | • (le) rédacteur | • kupiec | • (le/l') acheteur |
| • On jest inżynierem w Fordzie. | • Il est ingénieur chez Ford. | • pracownik | • (le) travailleur, (le/l') employé |
| • doktor | • (le) docteur, | • poeta | • (le) poète |

• menadżer/kierownik	• (le) manager/(le) manager	• On jest sprzedawcą samochodów.	• Il est revendeur de voitures.
• Jest inspektorem jakości.	• Il est inspecteur qualité.	• prawnik	• (le/l') avocat
• inspektor, kontroler	• (le/l') inspecteur	• przedstawiciel	• (le) représentant
• sekretarka	• (la) secrétaire	• pielęgniarka	• (la/l') infirmière
• projektant	• (le) designer	• Jest pisarzem.	• Est-il écrivain ?
• autor / pisarz	• (le/l') auteur	• agent, przedstawiciel firmy	• (le) représentant
• analityk	• (le/l') analyste	• Jest doktorem filozofii.	• Il est docteur en philosophie.
• specjalista	• (le) spécialiste	• On jest specjalistą marketingu.	• Il est spécialiste du marketing.
• inżynier	• (le/l') ingénieur	• W zespole jest pięciu ludzi.	• Il y a cinq personnes dans l'équipage.
• On jest przedstawicielem firmy.	• Il est le représentant de l'entreprise.	• Przyszedł jako przedstawiciel firmy.	• Il est venu comme représentant de l'entreprise.
• Ona jest pracownikiem w fabryce.	• Il est employé d'usine.	• On jest dyrektorem zasobów ludzkich /dyrektorem HR.	• Il est directeur RH.
• On jest najlepszym kucharzem jakiego znam.	• Il est le meilleur cuisinier que je connais.	• rolnik	• (le) fermier, (le) paysan
• On jest naszym głównym projektantem.	• Il est notre designer.	• On jest ekspertem.	• Il est expert.
• kucharz	• (le) cuisinier	• Pracuje jako pracownik bankowy.	• Il travaille comme employé de banque.
• On jest poetą.	• Il est poète.	• Pracuje jako historyk.	• Il travaille comme historien.
• ekspert, znawca	• (le/l') expert	• On jest bardzo dobrym kierowcą.	• Il est un très bon conducteur.

37_Prezentacja - lekcja pierwsza - słownictwo - słuchaj!

- | | |
|---------------------------------|----------------------------------|
| • (la) stratégie | • strategia |
| • (la/l') insistance | • nacisk |
| • (la) croissance | • wzrost |
| • (le) plan, (le) projet | • plan |
| • (la/l') attention | • uwaga |
| • tendre à | • mieć tendencję |
| • revoir | • sprawdzić, zweryfikować |
| • (la) référence | • referencja, rekomendacja |
| • annoncer | • zdawać sprawozdanie / zgłaszać |
| • (le/l') objectif, (le) but | • wyznaczenie celu |
| • (la) priorité | • priorytet |
| • (la) courbe | • krzywa |
| • (la) cause | • przyczyna |
| • (la/l') importance | • znaczenie |
| • (le) but | • cel |
| • comparer | • porównać |
| • (la/l') hypothèse | • założenie, warunek |
| • avoir l'intention | • chcieć, zamierzać |
| • (la) présentation | • prezentacja |
| • (le) graphique | • wykres |
| • (la) cible | • cel |
| • (le) concept | • koncepcja, szkic |
| • (le) rapport | • raport |
| • (la) perspective | • perspektywa |
| • (le/l') écart, (la) variation | • sięgać |
| • (la) présentation | • wstęp |
| • (le) niveau | • poziom |
| • planifier | • zaplanować |
| • augmenter | • rosnąć |
| • (la) phase | • faza |
| • (la) conférence | • wykład |
| • augmenter | • naprawić, usprawnić |

- (le) public
- (le) coût
- (le) schéma
- publiczność
- koszty
- schemat

38_Prezentacja - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!

- zaplanować
- koszty
- chcieć, zamierzać
- wykład
- publiczność
- koncepcja, szkic
- prezentacja
- strategia
- zdawać sprawozdanie / zgłaszać
- porównać
- cel
- wykres
- cel
- rosnąć
- naprawić, usprawnić
- nacisk
- sprawdzić, zweryfikować
- uwaga
- plan
- znaczenie
- wstęp
- przyczyna
- perspektywa
- krzywa
- priorytet
- mieć tendencję
- wzrost
- planifier
- (le) coût
- avoir l'intention
- (la) conférence
- (le) public
- (le) concept
- (la) présentation
- (la) stratégie
- annoncer
- comparer
- (le) but
- (le) graphique
- (la) cible
- augmenter
- augmenter
- (la/l') insistance
- revoir
- (la/l') attention
- (le) plan, (le) projet
- (la/l') importance
- (la) présentation
- (la) cause
- (la) perspective
- (la) courbe
- (la) priorité
- tendre à
- (la) croissance

- założenie, warunek
- wyznaczenie celu
- referencja, rekomendacja
- sięgać
- faza
- raport
- poziom
- schemat
- (la/l') hypothèse
- (le/l') objectif, (le) but
- (la) référence
- (le/l') écart, (la) variation
- (la) phase
- (le) rapport
- (le) niveau
- (le) schéma

039_ Prezentacja - słownictwo, ćwiczenia praktyczne - wysłuchaj!

- (le) niveau
- Le niveau des prix s'est élevé.
- augmenter
- Les ventes ont augmenté.
- (le/l') écart, (la) variation
- La température varie de zéro à dix degrés.
- (la) cause
- Nous devons trouver la cause.
- Vous devez fournir les résultats.
- (le) plan, (le) projet
- Ça sonne comme un projet.
- planifier
- Nous devons planifier sa visite.
- (la) stratégie
- Notre stratégie est de les supporter.
- augmenter
- La production doit augmenter.
- (le) coût
- Nous devons baisser le coût du travail.
- (le) but
- Achéons ce but.
- poziom
- Poziom cen wzrósł.
- rosnać
- Sprzedaż wzrosła.
- sięgać
- Temperatura sięga od zera do 10 stopni.
- przyczyna
- Musimy znaleźć przyczynę.
- Musisz mieć wyniki/ Musisz dostarczać wyniki.
- plan
- To brzmi jak plan.
- zaplanować
- Musimy zaplanować jego odwiedziny.
- strategia
- Naszą strategią jest jej wsparcie.
- naprawić, usprawnić
- Produkcja musi być naprawiona.
- koszty
- Musimy obniżyć koszty pracy.
- cel
- Osiągnijmy ten cel!

- tendre à
- Les ventes tendent à augmenter.
- (le) public
- Il a l'habitude de parler devant un large public.
- (la) croissance
- Nous espérons une croissance économique.
- revoir
- Devons-nous revoir ce rapport ?
- (le) rapport
- Vous devriez soumettre ce rapport pour vendredi.
- annoncer
- Quels numéros allez-vous annoncer ?
- (la/l') attention
- Fais attention !
- (la) présentation
- Après une courte présentation
- (le) concept
- Comprenez-vous ce concept ?
- (la) cible
- Quelle est votre cible de prix ?
- (le/l') objectif, (le) but
- Quel est l'objectif ?
- (la) perspective
- Je vais vous donner une perspective différente.
- (la) phase
- La phase un va commencer.
- (la) référence
- mieć tendencję
- Sprzedaż ma tendencję do wzrostu.
- publiczność
- Jest przyzwyczajony mówić przed liczną publicznością.
- wzrost
- Oczekujemy wzrostu ekonomii.
- sprawdzić, zweryfikować
- Czy możemy zweryfikować sprawozdanie?
- raport
- Powinieneś wysłać raport do piątku.
- zdawać sprawozdanie / zgłaszać
- Jakie numery będziesz zgłaszał?
- uwaga
- Czy mogę prosić o uwagę!
- wstęp
- po krótkim wstępie...
- koncepcja, szkic
- Czy rozumiesz tę koncepcję?
- cel
- Jaka jest wasza cena docelowa?/ cena końcowa?
- wyznaczenie celu
- Jaki jest cel?/ Jakie jest wyznaczenie celu?
- perspektywa
- Dam ci inną perspektywę.
- faza
- Za chwilę mamy zamiar rozpocząć fazę 1.
- referencja, rekomendacja

- | | |
|--|--|
| • Trouve la référence. | • Znajdź rekomendację do tego. |
| • (le) graphique | • wykres |
| • Regarde ce graphique. | • Popatrz na ten wykres. |
| • comparer | • porównać |
| • Pouvons-nous comparer ces deux offres ? | • Możemy porównać obie propozycje? |
| • (la/l') insistance | • nacisk |
| • Il a mis de l'insistance sur l'éducation. | • Kładzie nacisk na wykształcenie. |
| • (la) priorité | • priorytet |
| • Pour nous, c'est maintenant la priorité n° 1. | • Dla nas jest to priorytet numer 1. |
| • avoir l'intention | • chcieć, zamierzać |
| • Ils ont l'intention de quitter le marché. | • Chcą wyjść z rynku. |
| • (la) conférence | • wykład |
| • Y avait-il beaucoup de monde à la conférence ? | • Czy na wykładzie jest dużo ludzi? |
| • (la) courbe | • krzywa |
| • Regarde la courbe. | • Spójrz na krzywą. |
| • (la) présentation | • prezentacja |
| • Sa présentation a été un succès. | • Jego prezentacja była sukcesem. |
| • (la/l') importance | • znaczenie |
| • L'importance de cela est immense. | • Ma to wielkie znaczenie. |
| • (la/l') hypothèse | • założenie, warunek |
| • Sous l'hypothèse que... | • Pod warunkiem, że... Zakładając, że... |
| • (le) schéma | • schemat |
| • Comprenez-vous ce schéma ? | • Czy rozumiesz ten schemat? |

40_Prezentacja - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- | | |
|----------------------|-----------------------------------|
| • poziom | • (le) niveau |
| • Poziom cen wzrósł. | • Le niveau des prix s'est élevé. |
| • rosnać | • augmenter |
| • Sprzedaż wzrosła. | • Les ventes ont augmenté. |

- sięgać
- Temperatura sięga od zera do 10 stopni.
- przyczyna
- Musimy znaleźć przyczynę.
- Musisz mieć wyniki/ Musisz dostarczać wyniki.
- plan
- To brzmi jak plan.
- zaplanować
- Musimy zaplanować jego odwiedziny.
- strategia
- Naszą strategią jest jej wsparcie.
- naprawić, usprawnić
- Produkcja musi być naprawiona.
- koszty
- Musimy obniżyć koszty pracy.
- cel
- Osiągnijmy ten cel!
- mieć tendencję
- Sprzedaż ma tendencję do wzrostu.
- publiczność
- Jest przyzwyczajony mówić przed liczną publicznością.
- wzrost
- Oczekujemy wzrostu ekonomii.
- sprawdzić, zweryfikować
- Czy możemy zweryfikować sprawozdanie?
- raport
- Powinieneś wysłać raport do piątku.
- zdawać sprawozdanie / zgłaszać
- Jakie numery będziesz zgłaszał?
- (le/l') écart, (la) variation
- La température varie de zéro à dix degrés.
- (la) cause
- Nous devons trouver la cause.
- Vous devez fournir les résultats.
- (le) plan, (le) projet
- Ça sonne comme un projet.
- planifier
- Nous devons planifier sa visite.
- (la) stratégie
- Notre stratégie est de les supporter.
- augmenter
- La production doit augmenter.
- (le) coût
- Nous devons baisser le coût du travail.
- (le) but
- Achéons ce but.
- tendre à
- Les ventes tendent à augmenter.
- (le) public
- Il a l'habitude de parler devant un large public.
- (la) croissance
- Nous espérons une croissance économique.
- revoir
- Devons-nous revoir ce rapport ?
- (le) rapport
- Vous devriez soumettre ce rapport pour vendredi.
- annoncer
- Quels numéros allez-vous annoncer ?

- uwaga
- Czy mogę prosić o uwagę!
- wstęp
- po krótkim wstępie...
- koncepcja, szkic
- Czy rozumiesz tę koncepcję?
- cel
- Jaka jest wasza cena docelowa?/ cena końcowa?
- wyznaczenie celu
- Jaki jest cel?/ Jakie jest wyznaczenie celu?
- perspektywa
- Dam ci inną perspektywę.
- faza
- Za chwilę mamy zamiar rozpocząć fazę 1.
- referencja, rekomendacja
- Znajdź rekomendację do tego.
- wykres
- Popatrz na ten wykres.
- porównać
- Możemy porównać obie propozycje?
- nacisk
- Kładzie nacisk na wykształcenie.
- priorytet
- Dla nas jest to priorytet numer 1.
- chcieć, zamierzać
- Chcą wyjść z rynku.
- wykład
- Czy na wykładzie jest dużo ludzi?
- krzywa
- Spójrz na krzywą.
- (la/l') attention
- Fais attention !
- (la) présentation
- Après une courte présentation
- (le) concept
- Comprenez-vous ce concept ?
- (la) cible
- Quelle est votre cible de prix ?
- (le/l') objectif, (le) but
- Quel est l'objectif ?
- (la) perspective
- Je vais vous donner une perspective différente.
- (la) phase
- La phase un va commencer.
- (la) référence
- Trouve la référence.
- (le) graphique
- Regarde ce graphique.
- comparer
- Pouvons-nous comparer ces deux offres ?
- (la/l') insistance
- Il a mis de l'insistance sur l'éducation.
- (la) priorité
- Pour nous, c'est maintenant la priorité n° 1.
- avoir l'intention
- Ils ont l'intention de quitter le marché.
- (la) conférence
- Y avait-il beaucoup de monde à la conférence ?
- (la) courbe
- Regarde la courbe.

- prezentacja
- Jego prezentacja była sukcesem.
- znaczenie
- Ma to wielkie znaczenie.
- założenie, warunek
- Pod warunkiem, że... Zakładając, że...
- schemat
- Czy rozumiesz ten schemat?
- (la) présentation
- Sa présentation a été un succès.
- (la/l') importance
- L'importance de cela est immense.
- (la/l') hypothèse
- Sous l'hypothèse que...
- (le) schéma
- Comprenez-vous ce schéma ?

41_Prezentacja - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!

- Y avait-il beaucoup de monde à la conférence ?
- Achevons ce but.
- Trouve la référence.
- Il a mis de l'insistance sur l'éducation.
- Vous devez fournir les résultats.
- Pouvons-nous comparer ces deux offres ?
- L'importance de cela est immense.
- Devons-nous revoir ce rapport ?
- Les ventes tendent à augmenter.
- Nous devons trouver la cause.
- Je vais vous donner une perspective différente.
- La production doit augmenter.
- Regarde ce graphique.
- Comprenez-vous ce concept ?
- La température varie de zéro à dix degrés.
- Sous l'hypothèse que...
- Nous devons baisser le coût du travail.
- Sa présentation a été un succès.
- Il a l'habitude de parler devant un large public.
- Czy na wykładzie jest dużo ludzi?
- Osiągnijmy ten cel!
- Znajdź rekomendację do tego.
- Kładzie nacisk na wykształcenie.
- Musisz mieć wyniki/ Musisz dostarczać wyniki.
- Możemy porównać obie propozycje?
- Ma to wielkie znaczenie.
- Czy możemy zweryfikować sprawozdanie?
- Sprzedaż ma tendencję do wzrostu.
- Musimy znaleźć przyczynę.
- Dam ci inną perspektywę.
- Produkcja musi być naprawiona.
- Popatrz na ten wykres.
- Czy rozumiesz tę koncepcję?
- Temperatura sięga od zera do 10 stopni.
- Pod warunkiem, że... Zakładając, że...
- Musimy obniżyć koszty pracy.
- Jego prezentacja była sukcesem.
- Jest przyzwyczajony mówić przed liczną publicznością.

- | | |
|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> • Pour nous, c'est maintenant la priorité n° 1. • Après une courte présentation • Fais attention ! • Regarde la courbe. • Le niveau des prix s'est élevé. • Vous devriez soumettre ce rapport pour vendredi. • Quel est l'objectif ? • Nous devons planifier sa visite. • Quelle est votre cible de prix ? • Nous espérons une croissance économique. • Ça sonne comme un projet. • Quels numéros allez-vous annoncer ? • La phase un va commencer. • Notre stratégie est de les supporter. • Les ventes ont augmenté. • Ils ont l'intention de quitter le marché. • Comprenez-vous ce schéma ? | <ul style="list-style-type: none"> • Dla nas jest to priorytet numer 1. • po krótkim wstępie... • Czy mogę prosić o uwagę! • Spójrz na krzywą. • Poziom cen wzrósł. • Powinieneś wysłać raport do piątku. • Jaki jest cel?/ Jakiej jest wyznaczenie celu? • Musimy zaplanować jego odwiedzin. • Jaka jest wasza cena docelowa?/ cena końcowa? • Oczekujemy wzrostu ekonomii. • To brzmi jak plan. • Jakich numery będziesz zgłaszał? • Za chwilę mamy zamiar rozpocząć fazę 1. • Naszą strategią jest jej wsparcie. • Sprzedaż wzrosła. • Chcą wyjść z rynku. • Czy rozumiesz ten schemat? |
|---|---|

42_Prezentacja - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- | | |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> • Za chwilę mamy zamiar rozpocząć fazę 1. • Musisz mieć wyniki/ Musisz dostarczać wyniki. • Dam ci inną perspektywę. • Znajdź rekomendację do tego. • Kładzie nacisk na wykształcenie. • Sprzedaż ma tendencję do wzrostu. • Musimy zaplanować jego odwiedzin. • Musimy obniżyć koszty pracy. | <ul style="list-style-type: none"> • La phase un va commencer. • Vous devez fournir les résultats. • Je vais vous donner une perspective différente. • Trouve la référence. • Il a mis de l'insistance sur l'éducation. • Les ventes tendent à augmenter. • Nous devons planifier sa visite. • Nous devons baisser le coût du travail. |
|--|--|

- po krótkim wstępie...
- Dla nas jest to priorytet numer 1.
- Poziom cen wzrósł.
- Oczekujemy wzrostu ekonomii.
- Jakie numery będziesz zgłaszał?
- Czy rozumiesz tę koncepcję?
- Jaka jest wasza cena docelowa?/ cena końcowa?
- Jaki jest cel?/ Jakie jest wyznaczenie celu?
- Ma to wielkie znaczenie.
- Produkcja musi być naprawiona.
- Chcą wyjść z rynku.
- Jego prezentacja była sukcesem.
- Jest przyzwyczajony mówić przed liczną publicznością.
- To brzmi jak plan.
- Naszą strategią jest jej wsparcie.
- Musimy znaleźć przyczynę.
- Pod warunkiem, że... Zakładając, że...
- Osiągnijmy ten cel!
- Czy możemy zweryfikować sprawozdanie?
- Popatrz na ten wykres.
- Czy mogę prosić o uwagę!
- Spójrz na krzywą.
- Możemy porównać obie propozycje?
- Sprzedaż wzrosła.
- Czy na wykładzie jest dużo ludzi?
- Temperatura sięga od zera do 10 stopni.
- Powinieneś wysłać raport do piątku.
- Czy rozumiesz ten schemat?
- Après une courte présentation
- Pour nous, c'est maintenant la priorité n° 1.
- Le niveau des prix s'est élevé.
- Nous espérons une croissance économique.
- Quels numéros allez-vous annoncer ?
- Comprenez-vous ce concept ?
- Quelle est votre cible de prix ?
- Quel est l'objectif ?
- L'importance de cela est immense.
- La production doit augmenter.
- Ils ont l'intention de quitter le marché.
- Sa présentation a été un succès.
- Il a l'habitude de parler devant un large public.
- Ça sonne comme un projet.
- Notre stratégie est de les supporter.
- Nous devons trouver la cause.
- Sous l'hypothèse que...
- Achevons ce but.
- Devons-nous revoir ce rapport ?
- Regarde ce graphique.
- Fais attention !
- Regarde la courbe.
- Pouvons-nous comparer ces deux offres ?
- Les ventes ont augmenté.
- Y avait-il beaucoup de monde à la conférence ?
- La température varie de zéro à dix degrés.
- Vous devriez soumettre ce rapport pour vendredi.
- Comprenez-vous ce schéma ?

Prezentacja - karty

poziom	Poziom cen wzrósł.	rosnąć
Sprzedaż wzrosła.	sięgać	Temperatura sięga od zera do 10 stopni.
przyczyna	Musimy znaleźć przyczynę.	Musisz mieć wyniki/ Musisz dostarczać wyniki.
plan	To brzmi jak plan.	zaplanować
Musimy zaplanować jego odwiedzin.	strategia	Naszą strategią jest jej wsparcie.
naprawić, usprawnić	Produkcja musi być naprawiona.	koszty

augmenter	Le niveau des prix s'est élevé.	(le) niveau
La température varie de zéro à dix degrés.	(le/l') écart, (la) variation	Les ventes ont augmenté.
Vous devez fournir les résultats.	Nous devons trouver la cause.	(la) cause
planifier	Ça sonne comme un projet.	(le) plan, (le) projet
Notre stratégie est de les supporter.	(la) stratégie	Nous devons planifier sa visite.
(le) coût	La production doit augmenter.	augmenter

Musimy obniżyć koszty pracy.	cel	Osiągnijmy ten cel!
mieć tendencję	Sprzedaż ma tendencję do wzrostu.	publiczność
Jest przyzwyczajony mówić przed liczną publicznością.	wzrost	Oczekujemy wzrostu ekonomii.
sprawdzić, zweryfikować	Czy możemy zweryfikować sprawozdanie?	raport
Powinieneś wysłać raport do piątku.	zdawać sprawozdanie / zgłaszać	Jakie numery będziesz zgłaszał?
uwaga	Czy mogę prosić o uwagę!	wstęp

Achevons ce but.	(le) but	Nous devons baisser le coût du travail.
(le) public	Les ventes tendent à augmenter.	tendre à
Nous espérons une croissance économique.	(la) croissance	Il a l'habitude de parler devant un large public.
(le) rapport	Devons-nous revoir ce rapport ?	revoir
Quels numéros allez-vous annoncer ?	annoncer	Vous devriez soumettre ce rapport pour vendredi.
(la) présentation	Fais attention !	(la/l') attention

po krótkim wstępie...	koncepcja, szkic	Czy rozumiesz tę koncepcję?
cel	Jaka jest wasza cena docelowa?/ cena końcowa?	wyznaczenie celu
Jaki jest cel?/ Jakie jest wyznaczenie celu?	perspektywa	Dam ci inną perspektywę.
faza	Za chwilę mamy zamiar rozpocząć fazę 1.	referencja, rekomendacja
Znajdź rekomendację do tego.	wykres	Popatrz na ten wykres.
porównać	Możemy porównać obie propozycje?	nacisk

Comprenez-vous ce concept ?	(le) concept	Après une courte présentation
(le/l') objectif, (le) but	Quelle est votre cible de prix ?	(la) cible
Je vais vous donner une perspective différente.	(la) perspective	Quel est l'objectif ?
(la) référence	La phase un va commencer.	(la) phase
Regarde ce graphique.	(le) graphique	Trouve la référence.
(la/l') insistance	Pouvons-nous comparer ces deux offres ?	comparer

Kładzie nacisk na wykształcenie.	priorytet	Dla nas jest to priorytet numer 1.
chcieć, zamierzać	Chcą wyjść z rynku.	wykład
Czy na wykładzie jest dużo ludzi?	krzywa	Spójrz na krzywą.
prezentacja	Jego prezentacja była sukcesem.	znaczenie
Ma to wielkie znaczenie.	założenie, warunek	Pod warunkiem, że... Zakładając, że...
schemat	Czy rozumiesz ten schemat?	-

Pour nous, c'est maintenant la priorité n° 1.	(la) priorité	Il a mis de l'insistance sur l'éducation.
(la) conférence	Ils ont l'intention de quitter le marché.	avoir l'intention
Regarde la courbe.	(la) courbe	Y avait-il beaucoup de monde à la conférence ?
(la/l') importance	Sa présentation a été un succès.	(la) présentation
Sous l'hypothèse que...	(la/l') hypothèse	L'importance de cela est immense.
-	Comprenez-vous ce schéma ?	(le) schéma

Prezentacja - test

• Chcą wyjść z rynku.		• wstęp	
• Jakie numery będziesz zgłaszał?		• Jaka jest wasza cena docelowa?/ cena końcowa?	
• wyznaczenie celu		• Naszą strategią jest jej wsparcie.	
• koszty		• sięgać	
• mieć tendencję		• Musimy znaleźć przyczynę.	
• priorytet		• Czy mogę prosić o uwagę!	
• nacisk		• Czy na wykładzie jest dużo ludzi?	
• Musimy obniżyć koszty pracy.		• cel	
• publiczność		• cel	
• krzywa		• Kładzie nacisk na wykształcenie.	
• Temperatura sięga od zera do 10 stopni.		• Za chwilę mamy zamiar rozpocząć fazę 1.	
• Sprzedaż ma tendencję do wzrostu.		• strategia	
• wzrost		• Czy rozumiesz ten schemat?	
• raport		• Ma to wielkie znaczenie.	
• Osiągnijmy ten cel!		• Znajdź rekomendację do tego.	
• Dam ci inną perspektywę.		• przyczyna	
• Produkcja musi być naprawiona.		• plan	

• Spójrz na krzywą.	• Oczekujemy wzrostu ekonomii.
• faza	• Sprzedaż wzrosła.
• uwaga	• założenie, warunek
• chcieć, zamierzać	• Musisz mieć wyniki/ Musisz dostarczać wyniki.
• Jaki jest cel?/ Jakie jest wyznaczenie celu?	• znaczenie
• Popatrz na ten wykres.	• sprawdzić, zweryfikować
• Czy możemy zweryfikować sprawozdanie?	• poziom
• Jest przyzwyczajony mówić przed liczną publicznością.	• zaplanować
• zdawać sprawozdanie / zgłaszać	• rosnąć
• schemat	• po krótkim wstępie...
• To brzmi jak plan.	• naprawić, usprawnić
• koncepcja, szkic	• Czy rozumiesz tę koncepcję?
• perspektywa	• Dla nas jest to priorytet numer 1.
• Jego prezentacja była sukcesem.	• referencja, rekomendacja
• prezentacja	• Możemy porównać obie propozycje?
• wykres	• porównać
• Musimy zaplanować jego odwiedziny.	• wykład

• Pod warunkiem,
że... Zakładając,
że...

• Powinieneś wysłać
raport do piątku.

Prezentacja - test - klucz

• Chcą wyjść z rynku.	• Ils ont l'intention de quitter le marché.	• wstęp	• (la) présentation
• Jakie numery będziesz zgłaszał?	• Quels numéros allez-vous annoncer ?	• Jaka jest wasza cena docelowa?/ cena końcowa?	• Quelle est votre cible de prix ?
• wyznaczenie celu	• (le/l') objectif, (le) but	• Naszą strategią jest jej wsparcie.	• Notre stratégie est de les supporter.
• koszty	• (le) coût	• sięgać	• (le/l') écart, (la) variation
• mieć tendencję	• tendre à	• Musimy znaleźć przyczynę.	• Nous devons trouver la cause.
• priorytet	• (la) priorité	• Czy mogę prosić o uwagę!	• Fais attention !
• nacisk	• (la/l') insistance	• Czy na wykładzie jest dużo ludzi?	• Y avait-il beaucoup de monde à la conférence ?
• Musimy obniżyć koszty pracy.	• Nous devons baisser le coût du travail.	• cel	• (la) cible
• publiczność	• (le) public	• cel	• (le) but
• krzywa	• (la) courbe	• Kładzie nacisk na wykształcenie.	• Il a mis de l'insistance sur l'éducation.
• Temperatura sięga od zera do 10 stopni.	• La température varie de zéro à dix degrés.	• Za chwilę mamy zamiar rozpocząć fazę 1.	• La phase un va commencer.
• Sprzedaż ma tendencję do wzrostu.	• Les ventes tendent à augmenter.	• strategia	• (la) stratégie
• wzrost	• (la) croissance	• Czy rozumiesz ten schemat?	• Comprenez-vous ce schéma ?
• raport	• (le) rapport	• Ma to wielkie znaczenie.	• L'importance de cela est immense.
• Osiągnijmy ten cel!	• Achevons ce but.	• Znajdź rekomendację do tego.	• Trouve la référence.
• Dam ci inną perspektywę.	• Je vais vous donner une perspective différente.	• przyczyna	• (la) cause

• Produkcja musi być naprawiona.	• La production doit augmenter.	• plan	• (le) plan, (le) projet
• Spójrz na krzywą.	• Regarde la courbe.	• Oczekujemy wzrostu ekonomii.	• Nous espérons une croissance économique.
• faza	• (la) phase	• Sprzedaż wzrosła.	• Les ventes ont augmenté.
• uwaga	• (la/l') attention	• założenie, warunek	• (la/l') hypothèse
• chcieć, zamierzać	• avoir l'intention	• Musisz mieć wyniki/ Musisz dostarczać wyniki.	• Vous devez fournir les résultats.
• Jaki jest cel?/ Jakie jest wyznaczenie celu?	• Quel est l'objectif ?	• znaczenie	• (la/l') importance
• Popatrz na ten wykres.	• Regarde ce graphique.	• sprawdzić, zweryfikować	• revoir
• Czy możemy zweryfikować sprawozdanie?	• Devons-nous revoir ce rapport ?	• poziom	• (le) niveau
• Jest przyzwyczajony mówić przed liczną publicznością.	• Il a l'habitude de parler devant un large public.	• zaplanować	• planifier
• zdawać sprawozdanie / zgłaszać	• annoncer	• rosnać	• augmenter
• schemat	• (le) schéma	• po krótkim wstępie...	• Après une courte présentation
• To brzmi jak plan.	• Ça sonne comme un projet.	• naprawić, usprawnić	• augmenter
• koncepcja, szkic	• (le) concept	• Czy rozumiesz tę koncepcję?	• Comprenez-vous ce concept ?
• perspektywa	• (la) perspective	• Dla nas jest to priorytet numer 1.	• Pour nous, c'est maintenant la priorité n° 1.
• Jego prezentacja była sukcesem.	• Sa présentation a été un succès.	• referencja, rekomendacja	• (la) référence
• prezentacja	• (la) présentation	• Możemy porównać obie propozycje?	• Pouvons-nous comparer ces deux offres ?

- | | | | |
|--|------------------------------------|---------------------------------------|--|
| • wykres | • (le) graphique | • porównać | • comparer |
| • Musimy zaplanować jego odwiedziny. | • Nous devons planifier sa visite. | • wykład | • (la) conférence |
| • Pod warunkiem, że... Zakładając, że... | • Sous l'hypothèse que... | • Powinieneś wysłać raport do piątku. | • Vous devriez soumettre ce rapport pour vendredi. |

43_Właściwości - lekcja pierwsza - słownictwo- słuchaj!

- individuel
- potentiel, possible
- économique
- spécial
- électrique
- stable
- professionnel
- responsable
- caractéristique
- chimique
- en général, généralement
- significativement
- direct
- commercial
- historique, ancien
- concret
- précis
- officiel
- courant, actuel
- efficace
- organisé
- extrême
- net
- suivant
- avoir du succès
- régulier
- rapidement
- primaire
- avancé
- grave
- indywidualny
- potencjał, potencjalny
- ekonomiczny, oszczędny
- specjalny
- elektryczny
- stabilny
- profesjonalny
- odpowiedzialny
- cecha
- chemiczny
- ogólnie, generalnie
- znacznie
- bezpośredni
- handlowy
- historyczny
- konkretny, specjalny
- dokładnie, precyzyjny
- oficjalnie
- współczesny, aktualny
- skuteczny
- zorganizowany
- ekstremalny, szczególny
- netto
- następny
- odnoszący sukces
- regularny
- szybko
- podstawowy, elementarny
- zaawansowany
- rażący

44_Właściwości - lekcja druga - słownictwo- przetłumacz!

- | | |
|---------------------------|----------------------------|
| • indywidualny | • individuel |
| • współczesny, aktualny | • courant, actuel |
| • ogólnie, generalnie | • en général, généralement |
| • handlowy | • commercial |
| • profesjonalny | • professionnel |
| • netto | • net |
| • ekstremalny, szczególny | • extrême |
| • znacznie | • significativement |
| • stabilny | • stable |
| • dokładnie, precyzyjny | • précis |
| • szybko | • rapidement |
| • ekonomiczny, oszczędny | • économique |
| • chemiczny | • chimique |
| • oficjalnie | • officiel |
| • regularny | • régulier |
| • odpowiedzialny | • responsable |
| • podstawowy, elementarny | • primaire |
| • zaawansowany | • avancé |
| • konkretny, specjalny | • concret |
| • skuteczny | • efficace |
| • historyczny | • historique, ancien |
| • elektryczny | • électrique |
| • zorganizowany | • organisé |
| • potencjał, potencjalny | • potentiel, possible |
| • następny | • suivant |
| • bezpośredni | • direct |
| • odnoszący sukces | • avoir du succès |
| • specjalny | • spécial |
| • cecha | • caractéristique |
| • rażący | • grave |

45_Właściwości - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!

- économique
- Volez-vous en classe économique ?
- concret
- Nous devons résoudre ce problème concret.
- courant, actuel
- Notre problème actuel est différent.
- en général, généralement
- En général, c'est bon.
- historique, ancien
- Nous avons besoin de quelques données anciennes.
- individuel
- Une approche individuelle est requise.
- potentiel, possible
- C'est notre potentiel chef.
- professionnel
- L'approche professionnelle des clients est nécessaire.
- suivant
- Il sera là la semaine suivante.
- rapidement
- Fais -le rapidement !
- spécial
- Ce n'est rien de spécial.
- commercial
- Il est le responsable commercial.
- primaire
- C'est mon école primaire.
- caractéristique
- Quelles sont ses caractéristiques ?
- régulier
- ekonomiczny, oszczędny
- Latasz klasą ekonomiczną?
- konkretny, specjalny
- Musimy rozwiązać ten konkretny problem.
- współczesny, aktualny
- Nasz aktualny problem jest inny.
- ogólnie, generalnie
- Ogólnie jest to dobre.
- historyczny
- Potrzebujemy danych historycznych.
- indywidualny
- Potrzebne jest podejścia indywidualne.
- potencjał, potencjalny
- To jest nasz potencjalny szef.
- profesjonalny
- Profesjonalne podejście do klientów jest koniecznością.
- następny
- Będzie tam w następnym tygodniu.
- szybko
- Zrób to szybko!
- specjalny
- To nic specjalnego.
- handlowy
- On jest dyrektorem handlowym.
- podstawowy, elementarny
- To jest moja szkoła podstawowa.
- cecha
- Jakie cechy posiada?
- regularny

- C'est une activité régulière.
- avoir du succès
- La compagnie a beaucoup de succès.
- électrique
- L'énergie électrique est écologique.
- direct
- C'est une commande directe.
- responsable
- Qui est responsable de la publicité ?
- officiel
- Un communiqué officiel suit.
- précis
- Essaie d'être précis !
- avancé
- Il est avancé en italien.
- chimique
- Nous devons effectuer une analyse chimique.
- extrême
- Une attention extrême est requise.
- organiser
- La compagnie est bien organisée.
- efficace
- Est-ce vraiment efficace ?
- net
- Le revenu net a augmenté.
- significativement
- Les ventes ont significativement augmenté.
- stable
- Nous voulons créer un business stable.
- grave
- C'est la conséquence d'une grave négligence.
- To jest czynność regularna.
- odnoszący sukces
- Firma odnosi dużo sukcesów.
- elektryczny
- Energia elektryczna jest ekologiczna.
- bezpośredni
- To jest rozkaz bezpośredni.
- odpowiedzialny
- Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
- oficjalnie
- Następuje potwierdzenie oficjalne.
- dokładnie, precyzyjny
- Spróbuj być precyzyjny!
- zaawansowany
- Jest zaawansowany w języku włoskim.
- chemiczny
- Musimy przeprowadzić analizę chemiczną.
- ekstremalny, szczególny
- Wymagana jest szczególna ostrożność.
- zorganizowany
- Spółka jest dobrze zorganizowana.
- skuteczny
- Czy to jest w ogóle skuteczne?
- netto
- Zysk netto wzrósł.
- znacznie
- Sprzedaż znacznie się podniosła.
- stabilny
- Chcemy stworzyć stabilny biznes.
- rażący
- Jest to wynikiem rażącego niedbalstwa.

46_Właściwości - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- | | |
|---|--|
| • ekonomiczny, oszczędny | • économique |
| • Latasz klasą ekonomiczną? | • Volez-vous en classe économique ? |
| • konkretny, specjalny | • concret |
| • Musimy rozwiązać ten konkretny problem. | • Nous devons résoudre ce problème concret. |
| • współczesny, aktualny | • courant, actuel |
| • Nasz aktualny problem jest inny. | • Notre problème actuel est différent. |
| • ogólnie, generalnie | • en général, généralement |
| • Ogólnie jest to dobre. | • En général, c'est bon. |
| • historyczny | • historique, ancien |
| • Potrzebujemy danych historycznych. | • Nous avons besoin de quelques données anciennes. |
| • indywidualny | • individuel |
| • Potrzebne jest podejścia indywidualne. | • Une approche individuelle est requise. |
| • potencjał, potencjalny | • potentiel, possible |
| • To jest nasz potencjalny szef. | • C'est notre potentiel chef. |
| • profesjonalny | • professionnel |
| • Profesjonalne podejście do klientów jest koniecznością. | • L'approche professionnelle des clients est nécessaire. |
| • następny | • suivant |
| • Będzie tam w następnym tygodniu. | • Il sera là la semaine suivante. |
| • szybko | • rapidement |
| • Zrób to szybko! | • Fais -le rapidement ! |
| • specjalny | • spécial |
| • To nic specjalnego. | • Ce n'est rien de spécial. |
| • handlowy | • commercial |
| • On jest dyrektorem handlowym. | • Il est le responsable commercial. |
| • podstawowy, elementarny | • primaire |
| • To jest moja szkoła podstawowa. | • C'est mon école primaire. |
| • cecha | • caractéristique |

- Jakie cechy posiada?
- regularny
- To jest czynność regularna.
- odnoszący sukces
- Firma odnosi dużo sukcesów.
- elektryczny
- Energia elektryczna jest ekologiczna.
- bezpośredni
- To jest rozkaz bezpośredni.
- odpowiedzialny
- Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
- oficjalnie
- Następuje potwierdzenie oficjalne.
- dokładnie, precyzyjny
- Spróbuj być precyzyjny!
- zaawansowany
- Jest zaawansowany w języku włoskim.
- chemiczny
- Musimy przeprowadzić analizę chemiczną.
- ekstremalny, szczególnie
- Wymagana jest szczególna ostrożność.
- zorganizowany
- Spółka jest dobrze zorganizowana.
- skuteczny
- Czy to jest w ogóle skuteczne?
- netto
- Zysk netto wzrósł.
- znacznie
- Sprzedaż znacznie się podniosła.
- stabilny
- Chcemy stworzyć stabilny biznes.
- Quelles sont ses caractéristiques ?
- régulier
- C'est une activité régulière.
- avoir du succès
- La compagnie a beaucoup de succès.
- électrique
- L'énergie électrique est écologique.
- direct
- C'est une commande directe.
- responsable
- Qui est responsable de la publicité ?
- officiel
- Un communiqué officiel suit.
- précis
- Essaie d'être précis !
- avancé
- Il est avancé en italien.
- chimique
- Nous devons effectuer une analyse chimique.
- extrême
- Une attention extrême est requise.
- organisé
- La compagnie est bien organisée.
- efficace
- Est-ce vraiment efficace ?
- net
- Le revenu net a augmenté.
- significativement
- Les ventes ont significativement augmenté.
- stable
- Nous voulons créer un business stable.

- rażący
- Jest to wynikiem rażącego niedbalstwa.
- grave
- C'est la conséquence d'une grave négligence.

47_Właściwości - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające- wysłuchaj!

- L'approche professionnelle des clients est nécessaire.
- C'est mon école primaire.
- C'est une commande directe.
- Nous voulons créer un business stable.
- Est-ce vraiment efficace ?
- Volez-vous en classe économique ?
- Essaie d'être précis !
- C'est notre potentiel chef.
- Fais -le rapidement !
- Notre problème actuel est différent.
- Quelles sont ses caractéristiques ?
- La compagnie est bien organisée.
- Un communiqué officiel suit.
- L'énergie électrique est écologique.
- C'est une activité régulière.
- Nous devons effectuer une analyse chimique.
- Il est le responsable commercial.
- Nous avons besoin de quelques données anciennes.
- Nous devons résoudre ce problème concret.
- Il est avancé en italien.
- Une approche individuelle est requise.
- Ce n'est rien de spécial.
- Une attention extrême est requise.
- Qui est responsable de la publicité ?
- Le revenu net a augmenté.
- Profesjonalne podejście do klientów jest koniecznością.
- To jest moja szkoła podstawowa.
- To jest rozkaz bezpośredni.
- Chcemy stworzyć stabilny biznes.
- Czy to jest w ogóle skuteczne?
- Latasz klasą ekonomiczną?
- Spróbuj być precyzyjny!
- To jest nasz potencjalny szef.
- Zrób to szybko!
- Nasz aktualny problem jest inny.
- Jakie cechy posiada?
- Spółka jest dobrze zorganizowana.
- Następuje potwierdzenie oficjalne.
- Energia elektryczna jest ekologiczna.
- To jest czynność regularna.
- Musimy przeprowadzić analizę chemiczną.
- On jest dyrektorem handlowym.
- Potrzebujemy danych historycznych.
- Musimy rozwiązać ten konkretny problem.
- Jest zaawansowany w języku włoskim.
- Potrzebne jest podejście indywidualne.
- To nic specjalnego.
- Wymagana jest szczególna ostrożność.
- Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
- Zysk netto wzrósł.

- La compagnie a beaucoup de succès.
- Les ventes ont significativement augmenté.
- En général, c'est bon.
- Il sera là la semaine suivante.
- C'est la conséquence d'une grave négligence.
- Firma odnosi dużo sukcesów.
- Sprzedaże znacznie się podniosły.
- Ogólnie jest to dobre.
- Będzie tam w następnym tygodniu.
- Jest to wynikiem rażącego niedbalstwa.

48_Właściwości - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- Zysk netto wzrósł.
- Będzie tam w następnym tygodniu.
- Energia elektryczna jest ekologiczna.
- To nic specjalnego.
- Wymagana jest szczególna ostrożność.
- Latasz klasą ekonomiczną?
- To jest czynność regularna.
- To jest rozkaz bezpośredni.
- Jakie cechy posiada?
- Sprzedaże znacznie się podniosły.
- Potrzebujemy danych historycznych.
- Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
- Spółka jest dobrze zorganizowana.
- Musimy przeprowadzić analizę chemiczną.
- Zrób to szybko!
- Musimy rozwiązać ten konkretny problem.
- Jest zaawansowany w języku włoskim.
- Ogólnie jest to dobre.
- Nasz aktualny problem jest inny.
- Chcemy stworzyć stabilny biznes.
- Le revenu net a augmenté.
- Il sera là la semaine suivante.
- L'énergie électrique est écologique.
- Ce n'est rien de spécial.
- Une attention extrême est requise.
- Volez-vous en classe économique ?
- C'est une activité régulière.
- C'est une commande directe.
- Quelles sont ses caractéristiques ?
- Les ventes ont significativement augmenté.
- Nous avons besoin de quelques données anciennes.
- Qui est responsable de la publicité ?
- La compagnie est bien organisée.
- Nous devons effectuer une analyse chimique.
- Fais -le rapidement !
- Nous devons résoudre ce problème concret.
- Il est avancé en italien.
- En général, c'est bon.
- Notre problème actuel est différent.
- Nous voulons créer un business stable.

- Spróbuj być precyzyjny!
- Firma odnosi dużo sukcesów.
- Czy to jest w ogóle skuteczne?
- On jest dyrektorem handlowym.
- To jest moja szkoła podstawowa.
- Profesjonalne podejście do klientów jest koniecznością.
- To jest nasz potencjalny szef.
- Następuje potwierdzenie oficjalne.
- Potrzebne jest podejścia indywidualne.
- Jest to wynikiem rażącego niedbalstwa.
- Essaie d'être précis !
- La compagnie a beaucoup de succès.
- Est-ce vraiment efficace ?
- Il est le responsable commercial.
- C'est mon école primaire.
- L'approche professionnelle des clients est nécessaire.
- C'est notre potentiel chef.
- Un communiqué officiel suit.
- Une approche individuelle est requise.
- C'est la conséquence d'une grave négligence.

Właściwości - karty

ekonomiczny, oszczędny	Latasz klasą ekonomiczną?	konkretny, specjalny
Musimy rozwiązać ten konkretny problem.	współczesny, aktualny	Nasz aktualny problem jest inny.
ogólnie, generalnie	Ogólnie jest to dobre.	historyczny
Potrzebujemy danych historycznych.	indywidualny	Potrzebne jest podejścia indywidualne.
potencjał, potencjalny	To jest nasz potencjalny szef.	profesjonalny
Profesjonalne podejście do klientów jest koniecznością.	następny	Będzie tam w następnym tygodniu.

concret	Volez-vous en classe économique ?	économique
Notre problème actuel est différent.	courant, actuel	Nous devons résoudre ce problème concret.
historique, ancien	En général, c'est bon.	en général, généralement
Une approche individuelle est requise.	individuel	Nous avons besoin de quelques données anciennes.
professionnel	C'est notre potentiel chef.	potentiel, possible
Il sera là la semaine suivante.	suivant	L'approche professionnelle des clients est nécessaire.

szybko	Zrób to szybko!	specjalny
To nic specjalnego.	handlowy	On jest dyrektorem handlowym.
podstawowy, elementarny	To jest moja szkoła podstawowa.	cecha
Jakie cechy posiada?	regularny	To jest czynność regularna.
odnoszący sukces	Firma odnosi dużo sukcesów.	elektryczny
Energia elektryczna jest ekologiczna.	bezpośredni	To jest rozkaz bezpośredni.

spécial	Fais -le rapidement !	rapidement
Il est le responsable commercial.	commercial	Ce n'est rien de spécial.
caractéristique	C'est mon école primaire.	primaire
C'est une activité régulière.	régulier	Quelles sont ses caractéristiques ?
électrique	La compagnie a beaucoup de succès.	avoir du succès
C'est une commande directe.	direct	L'énergie électrique est écologique.

odpowiedzialny	Kto jest odpowiedzialny za reklamę?	oficjalnie
Następuje potwierdzenie oficjalne.	dokładnie, precyzyjny	Spróbuj być precyzyjny!
zaawansowany	Jest zaawansowany w języku włoskim.	chemiczny
Musimy przeprowadzić analizę chemiczną.	ekstremalny, szczególny	Wymagana jest szczególna ostrożność.
zorganizowany	Spółka jest dobrze zorganizowana.	skuteczny
Czy to jest w ogóle skuteczne?	netto	Zysk netto wzrósł.

officiel	Qui est responsable de la publicité ?	responsable
Essaie d'être précis !	précis	Un communiqué officiel suit.
chimique	Il est avancé en italien.	avancé
Une attention extrême est requise.	extrême	Nous devons effectuer une analyse chimique.
efficace	La compagnie est bien organisée.	organisé
Le revenu net a augmenté.	net	Est-ce vraiment efficace ?

znacznie	Sprzedaże znacznie się podniosły.	stabilny
Chcemy stworzyć stabilny biznes.	rażący	Jest to wynikiem rażącego niedbalstwa.
-	-	-
-	-	-
-	-	-
-	-	-

stable	Les ventes ont significativement augmenté.	significativement
C'est la conséquence d'une grave négligence.	grave	Nous voulons créer un business stable.

Właściwości - test

• handlowy	• rażący
• ogólnie, generalnie	• zorganizowany
• specjalny	• ekonomiczny, oszczędny
• profesjonalny	• Będzie tam w następnym tygodniu.
• podstawowy, elementarny	• Kto jest odpowiedzialny za reklamę?
• stabilny	• indywidualny
• Potrzebujemy danych historycznych.	• Wymagana jest szczególna ostrożność.
• Ogólnie jest to dobre.	• Spróbuj być precyzyjny!
• To jest czynność regularna.	• konkretny, specjalny
• dokładnie, precyzyjny	• To jest moja szkoła podstawowa.
• Zrób to szybko!	• historyczny
• znacznie	• Następuje potwierdzenie oficjalne.
• ekstremalny, szczególny	• bezpośredni
• Jakie cechy posiada?	• współczesny, aktualny
• odnoszący sukces	• Firma odnosi dużo sukcesów.
• Nasz aktualny problem jest inny.	• regularny
• Jest to wynikiem rażącego niedbalstwa.	• Profesjonalne podejście do klientów jest koniecznością.
• oficjalnie	• Latasz klasą ekonomiczną?

• Energia elektryczna jest ekologiczna.		• Potrzebne jest podejścia indywidualne.	
• Musimy przeprowadzić analizę chemiczną.		• Jest zaawansowany w języku włoskim.	
• następny		• odpowiedzialny	
• To jest rozkaz bezpośredni.		• Musimy rozwiązać ten konkretny problem.	
• szybko		• potencjał, potencjalny	
• netto		• Chcemy stworzyć stabilny biznes.	
• cecha		• zaawansowany	
• Czy to jest w ogóle skuteczne?		• chemiczny	
• On jest dyrektorem handlowym.		• Sprzedaże znacznie się podniosły.	
• To nic specjalnego.		• elektryczny	
• To jest nasz potencjalny szef.		• skuteczny	
• Spółka jest dobrze zorganizowana.		• Zysk netto wzrósł.	

Właściwości – test - klucz

• handlowy	• commercial	• rażący	• grave
• ogólnie, generalnie	• en général, généralement	• zorganizowany	• organisé
• specjalny	• spécial	• ekonomiczny, oszczędny	• économique
• profesjonalny	• professionnel	• Będzie tam w następnym tygodniu.	• Il sera là la semaine suivante.
• podstawowy, elementarny	• primaire	• Kto jest odpowiedzialny za reklamę?	• Qui est responsable de la publicité ?
• stabilny	• stable	• indywidualny	• individuel
• Potrzebujemy danych historycznych.	• Nous avons besoin de quelques données anciennes.	• Wymagana jest szczególna ostrożność.	• Une attention extrême est requise.
• Ogólnie jest to dobre.	• En général, c'est bon.	• Spróbuj być precyzyjny!	• Essaie d'être précis !
• To jest czynność regularna.	• C'est une activité régulière.	• konkretny, specjalny	• concret
• dokładnie, precyzyjny	• précis	• To jest moja szkoła podstawowa.	• C'est mon école primaire.
• Zrób to szybko!	• Fais -le rapidement !	• historyczny	• historique, ancien
• znacznie	• significativement	• Następuje potwierdzenie oficjalne.	• Un communiqué officiel suit.
• ekstremalny, szczególny	• extrême	• bezpośredni	• direct
• Jakie cechy posiada?	• Quelles sont ses caractéristiques ?	• współczesny, aktualny	• courant, actuel
• odnoszący sukces	• avoir du succès	• Firma odnosi dużo sukcesów.	• La compagnie a beaucoup de succès.
• Nasz aktualny problem jest inny.	• Notre problème actuel est différent.	• regularny	• régulier
• Jest to wynikiem rażącego niedbalstwa.	• C'est la conséquence d'une grave négligence.	• Profesjonalne podejście do klientów jest koniecznością.	• L'approche professionnelle des clients est nécessaire.

• oficjalnie	• officiel	• Latasz klasą ekonomiczną?	• Volez-vous en classe économique ?
• Energia elektryczna jest ekologiczna.	• L'énergie électrique est écologique.	• Potrzebne jest podejścia indywidualne.	• Une approche individuelle est requise.
• Musimy przeprowadzić analizę chemiczną.	• Nous devons effectuer une analyse chimique.	• Jest zaawansowany w języku włoskim.	• Il est avancé en italien.
• następny	• suivant	• odpowiedzialny	• responsable
• To jest rozkaz bezpośredni.	• C'est une commande directe.	• Musimy rozwiązać ten konkretny problem.	• Nous devons résoudre ce problème concret.
• szybko	• rapidement	• potencjał, potencjalny	• potentiel, possible
• netto	• net	• Chcemy stworzyć stabilny biznes.	• Nous voulons créer un business stable.
• cecha	• caractéristique	• zaawansowany	• avancé
• Czy to jest w ogóle skuteczne?	• Est-ce vraiment efficace ?	• chemiczny	• chimique
• On jest dyrektorem handlowym.	• Il est le responsable commercial.	• Sprzedaże znacznie się podniosły.	• Les ventes ont significativement augmenté.
• To nic specjalnego.	• Ce n'est rien de spécial.	• elektryczny	• électrique
• To jest nasz potencjalny szef.	• C'est notre potentiel chef.	• skuteczny	• efficace
• Spółka jest dobrze zorganizowana.	• La compagnie est bien organisée.	• Zysk netto wzrósł.	• Le revenu net a augmenté.

49_Produkcja - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!

- de rechange
- (les) réglages
- tester, essayer
- technique
- (le) dessin
- le choix, la sélection
- (la) distribution
- distribuer
- (le/l') équipement
- (la) quantité
- installer
- (la) routine
- (la) chaîne
- (la) pause
- (le) magasin
- (la) livraison
- plus
- emballer
- créer
- (le) progrès
- (le) moteur
- implémenter
- (la) version
- (la) garantie
- (le) design
- (le) mélange
- avant
- remplir
- (le) matériel, (les) matériaux
- (le) mode, (le) régime
- maximum
- (la) technologie
- części zapasowe
- ustawienie
- wypróbować, testować
- techniczny
- wykres
- wybór
- dystrybucja
- dystrybuować
- wyposażenie
- ilość
- instalować
- rutyna
- łańcuch
- pauza, przerwa
- sklep
- dostawa
- plus
- opakowanie, zapakować
- tworzyć
- postęp
- motor
- zrealizować, wprowadzać
- wersja
- gwarancja
- projekt
- mieszanina
- przed
- wypełnić
- materiał
- tryb
- maksimum
- technologia, technika

- (la) machine
- (la) couche
- contrôler, maîtriser
- (le) degré
- (la) physique
- (la) dimension
- (la/l') usine
- (la/l') entrée
- livrer
- (le) développement
- faire
- (le) travail
- (la) sécurité
- (la) recherche
- (la) mesure
- (le) changement
- ranger, stocker
- brut
- développer
- (le) transport
- (le) fabricant
- (la) mesure
- travailler
- (le/l') appareil
- (le) camion
- (le/l') emballage
- (la) qualité
- (la/l') ingénierie
- (la) barre
- (le) besoin, (le) critère
- (le/l') échantillon
- (le/l') angle
- (la) preuve
- maszyna
- warstwa
- kierować
- stopień
- fizyka
- wymiar
- fabryka
- wejście
- dostarczyć
- rozwój
- robić, produkować
- praca
- bezpieczeństwo
- badania
- pomiary
- zmiana
- przechowywać
- surowy, wstępny
- rozwijać
- transport
- producent
- zakres
- pracować
- urządzenie
- samochód ciężarowy
- pakiet / paczka
- jakość
- technika
- pręt
- wymaganie
- próbka
- kąt
- dowód

- (le) stockage
- (le/l') emploi du temps
- (le) test, (le/l') essaie
- imprimer
- (le) laboratoire
- (la/l') efficacité
- (le) câble
- (le/l') instrument
- suivre
- (la) maintenance
- trier
- (la) production
- (le) résultat
- l'attente
- magazynowanie
- harmonogram
- test
- drukować
- laboratorium
- wydajność
- kabel
- narzędzie
- śledzić
- konserwacja
- selekcjonować, rozwiązać
- produkcja
- wynik
- czekać

50_Produkcja - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!

- tworzyć
- praca
- dystrybucja
- zakres
- surowy, wstępny
- laboratorium
- opakowanie, zapakować
- maszyna
- test
- materiał
- selekcjonować, rozwiązać
- konserwacja
- samochód ciężarowy
- wynik
- pracować
- wersja
- créer
- (le) travail
- (la) distribution
- (la) mesure
- brut
- (le) laboratoire
- emballer
- (la) machine
- (le) test, (le/l') essaie
- (le) matériel, (les) matériaux
- trier
- (la) maintenance
- (le) camion
- (le) résultat
- travailler
- (la) version

- technologia, technika
- robić, produkować
- rozwijać
- dowód
- magazynowanie
- zmiana
- bezpieczeństwo
- wymiar
- fizyka
- producent
- motor
- pauza, przerwa
- kierować
- wyposażenie
- przechowywać
- rutyna
- maksimum
- dystrybuować
- kąt
- wypełnić
- kabel
- urządzenie
- jakość
- ustawienie
- przed
- wykres
- łańcuch
- badania
- pomiary
- postęp
- mieszanina
- zrealizować, wprowadzać
- warstwa
- (la) technologie
- faire
- développer
- (la) preuve
- (le) stockage
- (le) changement
- (la) sécurité
- (la) dimension
- (la) physique
- (le) fabricant
- (le) moteur
- (la) pause
- contrôler, maîtriser
- (le/l') équipement
- ranger, stocker
- (la) routine
- maximum
- distribuer
- (le/l') angle
- remplir
- (le) câble
- (le/l') appareil
- (la) qualité
- (les) réglages
- avant
- (le) dessin
- (la) chaîne
- (la) recherche
- (la) mesure
- (le) progrès
- (le) mélange
- implémenter
- (la) couche

- transport
- śledzić
- instalować
- dostarczyć
- rozwój
- gwarancja
- projekt
- produkcja
- harmonogram
- wydajność
- stopień
- plus
- narzędzie
- drukować
- wymaganie
- sklep
- tryb
- próbka
- wybór
- technika
- pręt
- wejście
- części zapasowe
- ilość
- dostawa
- wypróbować, testować
- techniczny
- pakiet / paczka
- fabryka
- czekać
- (le) transport
- suivre
- installer
- livrer
- (le) développement
- (la) garantie
- (le) design
- (la) production
- (le/l') emploi du temps
- (la/l') efficacité
- (le) degré
- plus
- (le/l') instrument
- imprimer
- (le) besoin, (le) critère
- (le) magasin
- (le) mode, (le) régime
- (le/l') échantillon
- le choix, la sélection
- (la/l') ingénierie
- (la) barre
- (la/l') entrée
- de rechange
- (la) quantité
- (la) livraison
- tester, essayer
- technique
- (le/l') emballage
- (la/l') usine
- l'attente

51_Produkcja - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!

- faire
- Ils font des jouets.
- (le) travail
- Je suis au travail.
- travailler
- Où travaillez-vous ?
- créer
- Est-ce le monde que nous avons créé ?
- (la) recherche
- Nous avons besoin d'une recherche de marché.
- développer
- Ils ont développé une nouvelle méthode.
- tester, essayer
- Nous devons d'abord les tester.
- (le) test, (le/l') essaie
- Nos produits résistent à un test de durée.
- (la) sécurité
- N'oublie jamais les règles de sécurité.
- (la) qualité
- Nous améliorons toujours la qualité de nos produits.
- (le) développement
- Nous devons investir dans le développement.
- (le/l') équipement
- Quel équipement est requis ?
- (la) physique
- Je n'ai jamais aimé les mathématiques ou la physique.
- robić, produkować
- Oni produkują zabawki.
- praca
- Jestem w pracy.
- pracować
- Gdzie pracujesz?
- tworzyć
- Czy to jest świat, który stworzyliśmy?
- badania
- Potrzebujemy badania rynkowe.
- rozwijać
- Rozwinęli nową metodę.
- wypróbować, testować
- Najpierw musimy je wypróbować.
- test
- Nasze produkty odniosą sukces w testach długoterminowych.
- bezpieczeństwo
- Nigdy nie zapominaj o zasadach bezpieczeństwa.
- jakość
- Jakość naszych produktów stale się poprawia.
- rozwój
- Musimy inwestować w rozwój.
- wyposażenie
- Jakiego jest potrzebne wyposażenie?
- fizyka
- Nigdy nie lubiłem matematyki ani fizyki.

- (le) magasin
- Allez au magasin et achetez-le.
- ranger, stocker
- Où pouvons-nous le stocker ?
- (la) technologie
- Quelle technologie utilisez-vous ?
- (le) design
- Il travaille comme designer.
- (le) matériel, (les) matériaux
- (la) pause
- Prends une pause !
- (la) machine
- La machine sera installée la semaine prochaine.
- (le/l') instrument
- Il y a quelques instruments que nous pouvons utiliser.
- (la) distribution
- La distribution est sous-traitée.
- (la/l') usine
- Il est le responsable de l'usine.
- technique
- La solution technique est une priorité.
- plus
- Cinq plus trois font huit.
- maximum
- Le maximum est cinq livres.
- emballer
- Pouvez-vous l'emballer pour moi ?
- (les) réglages
- Connaissez-vous les réglages ?
- trier
- Nous devons le trier avant minuit.
- sklep
- Idź do sklepu i kup to.
- przechowywać
- Gdzie możemy to przechowywać.
- technologia, technika
- Jaką stosujecie technologię?
- projekt
- Pracuje jako projektant.
- materiał
- pauza, przerwa
- Zrób sobie przerwę.
- maszyna
- Maszyna zostanie zainstalowana w następnym tygodniu.
- narzędzie
- Istnieją niektóre narzędzia, które możemy wykorzystać.
- dystrybucja
- Dystrybucja jest przechowywana zewnętrznie.
- fabryka
- Jest menadżerem fabryki.
- techniczny
- Priorytetem jest rozwiązanie techniczne.
- plus
- Pięć plus trzy to osiem.
- maksimum
- Maksimum wynosi 5 funtów.
- opakowanie, zapakować
- Możesz to dla mnie zapakować?
- ustawienie
- Znasz to ustawienie?
- selekcjonować, rozwiązać
- Musimy rozwiązać to do północy.

- remplir
- S'il vous plaît, remplissez le formulaire.
- imprimer
- Ne l'imprimez pas jusqu'à ce que vous l'ayez lu jusqu'à la fin.
- le choix, la sélection
- La sélection est dure.
- (le) stockage
- Et à propos des lieux de stockage ?
- (la) version
- Ici est la version n° 5.
- (le) progrès
- Y a-t-il quelques progrès dans le projet ?
- (le/l') angle
- Attention à l'angle différent.
- (la/l') ingénierie
- C'est pour notre département ingénierie.
- (la/l') entrée
- C'est une nouvelle entrée.
- (le) mélange
- C'est un mélange de plusieurs composés chimiques.
- brut
- C'est notre magasin de matériaux bruts.
- (la) chaîne
- C'est une partie de notre chaîne d'approvisionnement.
- (la) livraison
- Il y a une livraison pour Pierre.
- (le/l') appareil
- Cet appareil peut enregistrer toutes les données.
- (le) moteur
- wypełnić
- Proszę wypełnić formularz.
- drukować
- Nie drukuj, dopóki nie przeczytasz tego do końca.
- wybór
- Wybór jest trudny.
- magazynowanie
- A co z pomieszczeniami magazynowymi?
- wersja
- Tutaj jest wersja numer 5.
- postęp
- Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?
- kąt
- Należy zwrócić uwagę na różne kąty!
- technika
- To jest dla naszego działu technicznego.
- wejście
- To jest nowe wejście.
- mieszanina
- To jest mieszanina więcej składników chemicznych.
- surowy, wstępny
- To jest nasz magazyn tworzywa w stanie surowym.
- łańcuch
- Jest częścią łańcucha dostaw.
- dostawa
- Już jest dostawa dla Piotra.
- urządzenie
- To urządzenie może przechowywać wszystkie dane.
- motor

- Le moteur est cassé.
- installer
- Où pouvons-nous installer la machine ?
- (la) garantie
- Ça a une garantie ?
- implémenter
- La stratégie est implémentée.
- (la) couche
- Il y a une très fine couche sur le dessus.
- (la) routine
- Pour nous, c'est la routine.
- (le/l') échantillon
- Nous avons reçu vos échantillons.
- (le/l') emploi du temps
- Laissez-moi vérifier mon emploi du temps.
- (le) transport
- Les entreprises de transport protestent.
- (la) dimension
- Parlons-nous des mêmes dimensions ?
- distribuer
- Qui le distribue ?
- (le/l') efficacité
- L'efficacité de son équipe est énorme.
- (la) mesure
- Dans quelle mesure avons-nous à le retravailler ?
- (le) degré
- La température est de cinq degrés Celsius.
- (le) résultat
- Le résultat est évident.
- (le/l') emballage
- J'ai besoin de cinq emballages.
- Motor jest zepsuty.
- instalować
- Gdzie możemy zainstalować te maszyny?
- gwarancja
- Czy ma gwarancję?
- zrealizować, wprowadzać
- Strategia jest realizowana.
- warstwa
- Na wierzchołku jest bardzo cienka warstwa.
- rutyna
- Dla nas jest to rutyna.
- próbka
- Otrzymaliśmy wasze próbki.
- harmonogram
- Pozwól mi sprawdzić harmonogram.
- transport
- Firmy transportowe protestują.
- wymiar
- Czy mówimy o tych samych wymiarach?
- dystrybuować
- Kto go dystrybuuje?
- wydajność
- Wydajność naszego zespołu jest ogromna.
- zakres
- Do jakiego stopnia musimy to zmienić?
- stopień
- Temperatura wynosi 5 stopni Celsusza.
- wynik
- Wynik jest wiadomy.
- pakiet / paczka
- Potrzebuję pięć paczek.

- avant
- Nous devons le finir avant son arrivée.
- (la) preuve
- C'est une preuve solide.
- (le) dessin
- Trouvez en pièce-jointe les dessins.
- (le) laboratoire
- Travaille-t-il dans un laboratoire ?
- (la) mesure
- En pièce-jointe, les résultats des mesures.
- (le) mode, (le) régime
- Nous passons en régime d'urgence.
- (la) barre
- Nous devons arrondir la barre avec un diamètre de 500 millimètres.
- livrer
- Quand allez-vous livrer ?
- (la) maintenance
- Il travaille au département maintenance.
- (le) fabricant
- Ford est un fabricant automobile.
- suivre
- Ils sont sous suivi constant.
- de rechange
- Nous avons besoin de pièces de rechange.
- (le) câble
- Pouvez-vous voir le câble ?
- (la) quantité
- De quelle quantité parlez-vous ?
- (le) besoin, (le) critère
- Y a-t-il d'autres critères ?
- przed
- Musimy być gotowi przed jego przyjazdem.
- dowód
- To jest pewny dowód.
- wykres
- W załączniku (e-maila) znajdziesz wykres.
- laboratorium
- Czy on pracuje w laboratorium?
- pomiary
- Proszę zobaczyć wynik pomiaru w załączniku.
- tryb
- Działamy w trybie awaryjnym.
- pręt
- Potrzebujemy okrągły pręt o średnicy 500 mm.
- dostarczyć
- Kiedy to Pan/Pani dostarczy?
- konserwacja
- Pracuje w dziale konserwacji.
- producent
- Ford jest producentem samochodów.
- śledzić
- Jest pod stałym nadzorem.
- części zapasowe
- Potrzebujemy niektórych części zamiennych.
- kabel
- Widzisz ten kabel?
- ilość
- O jakich ilościach mówisz?
- wymaganie
- Czy są jakieś inne wymagania?

- | | |
|---|--|
| • (le) changement | • zmiana |
| • Sur quel changement travaille-t-il ? | • Na jakiej zmianie pracuje? |
| • (la) production | • produkcja |
| • Suivez les règles de la production allégée. | • Niech Pan/Pani postępuje według zasad „szczupłej produkcji”. |
| • (le) camion | • samochód ciężarowy |
| • Il y a beaucoup de camions sur la route. | • Na drodze jest dużo tirów. |
| • contrôler, maîtriser | • kierować |
| • Maîtrise-t-il le processus ? | • Kierował tym procesem? |
| • l’attente | • czekać |
| • Je déteste attendre quelqu’un. | • Bardzo nie lubię na kogoś czekać. |

52_Produkcja - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- | | |
|---|--|
| • robić, produkować | • faire |
| • Oni produkują zabawki. | • Ils font des jouets. |
| • praca | • (le) travail |
| • Jestem w pracy. | • Je suis au travail. |
| • pracować | • travailler |
| • Gdzie pracujesz? | • Où travaillez-vous ? |
| • tworzyć | • créer |
| • Czy to jest świat, który stworzyliśmy? | • Est-ce le monde que nous avons créé ? |
| • badania | • (la) recherche |
| • Potrzebujemy badania rynkowe. | • Nous avons besoin d’une recherche de marché. |
| • rozwijać | • développer |
| • Rozwinęli nową metodę. | • Ils ont développé une nouvelle méthode. |
| • wypróbować, testować | • tester, essayer |
| • Najpierw musimy je wypróbować. | • Nous devons d’abord les tester. |
| • test | • (le) test, (le/l’) essai |
| • Nasze produkty odniosą sukces w testach długoterminowych. | • Nos produits résistent à un test de durée. |
| • bezpieczeństwo | • (la) sécurité |

- Nigdy nie zapominaj o zasadach bezpieczeństwa.
- jakość
- Jakość naszych produktów stale się poprawia.
- rozwój
- Musimy inwestować w rozwój.
- wyposażenie
- Jakie jest potrzebne wyposażenie?
- fizyka
- Nigdy nie lubiłem matematyki ani fizyki.
- sklep
- Idź do sklepu i kup to.
- przechowywać
- Gdzie możemy to przechowywać.
- technologia, technika
- Jaką stosujecie technologię?
- projekt
- Pracuje jako projektant.
- materiał
- pauza, przerwa
- Zrób sobie przerwę.
- maszyna
- Maszyna zostanie zainstalowana w następnym tygodniu.
- narzędzie
- Istnieją niektóre narzędzia, które możemy wykorzystać.
- dystrybucja
- Dystrybucja jest przechowywana zewnętrznie.
- fabryka
- Jest menadżerem fabryki.
- N'oublie jamais les règles de sécurité.
- (la) qualité
- Nous améliorons toujours la qualité de nos produits.
- (le) développement
- Nous devons investir dans le développement.
- (le/l') équipement
- Quel équipement est requis ?
- (la) physique
- Je n'ai jamais aimé les mathématiques ou la physique.
- (le) magasin
- Allez au magasin et achetez-le.
- ranger, stocker
- Où pouvons-nous le stocker ?
- (la) technologie
- Quelle technologie utilisez-vous ?
- (le) design
- Il travaille comme designer.
- (le) matériel, (les) matériaux
- (la) pause
- Prends une pause !
- (la) machine
- La machine sera installée la semaine prochaine.
- (le/l') instrument
- Il y a quelques instruments que nous pouvons utiliser.
- (la) distribution
- La distribution est sous-traitée.
- (la/l') usine
- Il est le responsable de l'usine.

- techniczny
- Priorytetem jest rozwiązanie techniczne.
- plus
- Pięć plus trzy to osiem.
- maksimum
- Maksimum wynosi 5 funtów.
- opakowanie, zapakować
- Możesz to dla mnie zapakować?
- ustawienie
- Znasz to ustawienie?
- selekcjonować, rozwiązać
- Musimy rozwiązać to do północy.
- wypełnić
- Proszę wypełnić formularz.
- drukować
- Nie drukuj, dopóki nie przeczytasz tego do końca.
- wybór
- Wybór jest trudny.
- magazynowanie
- A co z pomieszczeniami magazynowymi?
- wersja
- Tutaj jest wersja numer 5.
- postęp
- Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?
- kąt
- Należy zwrócić uwagę na różne kąty!
- technika
- To jest dla naszego działu technicznego.
- wejście
- To jest nowe wejście.
- mieszanina
- technique
- La solution technique est une priorité.
- plus
- Cinq plus trois font huit.
- maximum
- Le maximum est cinq livres.
- emballer
- Pouvez-vous l'emballer pour moi ?
- (les) réglages
- Connaissez-vous les réglages ?
- trier
- Nous devons le trier avant minuit.
- remplir
- S'il vous plaît, remplissez le formulaire.
- imprimer
- Ne l'imprimez pas jusqu'à ce que vous l'ayez lu jusqu'à la fin.
- le choix, la sélection
- La sélection est dure.
- (le) stockage
- Et à propos des lieux de stockage ?
- (la) version
- Ici est la version n° 5.
- (le) progrès
- Y a-t-il quelques progrès dans le projet ?
- (le/l') angle
- Attention à l'angle différent.
- (la/l') ingénierie
- C'est pour notre département ingénierie.
- (la/l') entrée
- C'est une nouvelle entrée.
- (le) mélange

- To jest mieszanina więcej składników chemicznych.
- surowy, wstępny
- To jest nasz magazyn tworzywa w stanie surowym.
- łańcuch
- Jest częścią łańcucha dostaw.
- dostawa
- Już jest dostawa dla Piotra.
- urządzenie
- To urządzenie może przechowywać wszystkie dane.
- motor
- Motor jest zepsuty.
- instalować
- Gdzie możemy zainstalować te maszyny?
- gwarancja
- Czy ma gwarancję?
- zrealizować, wprowadzać
- Strategia jest realizowana.
- warstwa
- Na wierzchołku jest bardzo cienka warstwa.
- rutyna
- Dla nas jest to rutyna.
- próbka
- Otrzymaliśmy wasze próbki.
- harmonogram
- Pozwól mi sprawdzić harmonogram.
- transport
- Firmy transportowe protestują.
- wymiar
- Czy mówimy o tych samych wymiarach?
- C'est un mélange de plusieurs composés chimiques.
- brut
- C'est notre magasin de matériaux bruts.
- (la) chaîne
- C'est une partie de notre chaîne d'approvisionnement.
- (la) livraison
- Il y a une livraison pour Pierre.
- (le/l') appareil
- Cet appareil peut enregistrer toutes les données.
- (le) moteur
- Le moteur est cassé.
- installer
- Où pouvons-nous installer la machine ?
- (la) garantie
- Ça a une garantie ?
- implémenter
- La stratégie est implémentée.
- (la) couche
- Il y a une très fine couche sur le dessus.
- (la) routine
- Pour nous, c'est la routine.
- (le/l') échantillon
- Nous avons reçu vos échantillons.
- (le/l') emploi du temps
- Laissez-moi vérifier mon emploi du temps.
- (le) transport
- Les entreprises de transport protestent.
- (la) dimension
- Parlons-nous des mêmes dimensions ?

- dystrybuować
- Kto go dystrybuuje?
- wydajność
- Wydajność naszego zespołu jest ogromna.
- zakres
- Do jakiego stopnia musimy to zmienić?
- stopień
- Temperatura wynosi 5 stopni Celsusza.
- wynik
- Wynik jest wiadomy.
- pakiet / paczka
- Potrzebuję pięć paczek.
- przed
- Musimy być gotowi przed jego przyjazdem.
- dowód
- To jest pewny dowód.
- wykres
- W załączniku (e-maila) znajdziesz wykres.
- laboratorium
- Czy on pracuje w laboratorium?
- pomiary
- Proszę zobaczyć wynik pomiaru w załączniku.
- tryb
- Działamy w trybie awaryjnym.
- pręt
- Potrzebujemy okrągły pręt o średnicy 500 mm.
- dostarczyć
- Kiedy to Pan/Pani dostarczy?
- konserwacja
- Pracuje w dziale konserwacji.
- distribuer
- Qui le distribue ?
- (la/l') efficacité
- L'efficacité de son équipe est énorme.
- (la) mesure
- Dans quelle mesure avons-nous à le retravailler ?
- (le) degré
- La température est de cinq degrés Celsius.
- (le) résultat
- Le résultat est évident.
- (le/l') emballage
- J'ai besoin de cinq emballages.
- avant
- Nous devons le finir avant son arrivée.
- (la) preuve
- C'est une preuve solide.
- (le) dessin
- Trouvez en pièce-jointe les dessins.
- (le) laboratoire
- Travaille-t-il dans un laboratoire ?
- (la) mesure
- En pièce-jointe, les résultats des mesures.
- (le) mode, (le) régime
- Nous passons en régime d'urgence.
- (la) barre
- Nous devons arrondir la barre avec un diamètre de 500 millimètres.
- livrer
- Quand allez-vous livrer ?
- (la) maintenance
- Il travaille au département maintenance.

- producent
- Ford jest producentem samochodów.
- śledzić
- Jest pod stałym nadzorem.
- części zapasowe
- Potrzebujemy niektórych części zamiennych.
- kabel
- Widzisz ten kabel?
- ilość
- O jakich ilościach mówisz?
- wymaganie
- Czy są jakieś inne wymagania?
- zmiana
- Na jakiej zmianie pracuje?
- produkcja
- Niech Pan/Pani postępuje według zasad „szczupłej produkcji”.
- samochód ciężarowy
- Na drodze jest dużo tirów.
- kierować
- Kierował tym procesem?
- czekać
- Bardzo nie lubię na kogoś czekać.
- (le) fabricant
- Ford est un fabriquant automobile.
- suivre
- Ils sont sous suivi constant.
- de rechange
- Nous avons besoin de pièces de rechange.
- (le) câble
- Pouvez-vous voir le câble ?
- (la) quantité
- De quelle quantité parlez-vous ?
- (le) besoin, (le) critère
- Y a-t-il d’autres critères ?
- (le) changement
- Sur quel changement travaille-t-il ?
- (la) production
- Suivez les règles de la production allégée.
- (le) camion
- Il y a beaucoup de camions sur la route.
- contrôler, maîtriser
- Maîtrise-t-il le processus ?
- l’attente
- Je déteste attendre quelqu’un.

53_Produkcja - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!

- Nous devons le trier avant minuit.
- C’est une preuve solide.
- Ils font des jouets.
- Nous avons besoin de pièces de rechange.
- Maîtrise-t-il le processus ?
- Qui le distribue ?
- Nous devons le trier avant minuit.
- To jest pewny dowód.
- Oni produkuje zabawki.
- Potrzebujemy niektórych części zamiennych.
- Kierował tym procesem?
- Kto go dystrybuuje?

- En pièce-jointe, les résultats des mesures.
- S'il vous plaît, remplissez le formulaire.
- Il est le responsable de l'usine.
- La sélection est dure.
- Et à propos des lieux de stockage ?
- Quand allez-vous livrer ?
- La solution technique est une priorité.
- Suivez les règles de la production allégée.
- Le moteur est cassé.
- C'est une nouvelle entrée.
- Cet appareil peut enregistrer toutes les données.
- Quelle technologie utilisez-vous ?
- La machine sera installée la semaine prochaine.
- Je suis au travail.
- Trouvez en pièce-jointe les dessins.
- Le maximum est cinq livres.
- La distribution est sous-traitée.
- Sur quel changement travaille-t-il ?
- Quel équipement est requis ?
- Le résultat est évident.
- Ils sont sous suivi constant.
- Travaille-t-il dans un laboratoire ?
- Ford est un fabricant automobile.
- Il y a quelques instruments que nous pouvons utiliser.
- Nous devons arrondir la barre avec un diamètre de 500 millimètres.
- Pouvez-vous voir le câble ?
- Ça a une garantie ?
- La stratégie est implémentée.
- Proszę zobaczyć wynik pomiaru w załączniku.
- Proszę wypełnić formularz.
- Jest menadżerem fabryki.
- Wybór jest trudny.
- A co z pomieszczeniami magazynowymi?
- Kiedy to Pan/Pani dostarczy?
- Priorytetem jest rozwiązanie techniczne.
- Niech Pan/Pani postępuje według zasad „szczupłej produkcji”.
- Motor jest zepsuty.
- To jest nowe wejście.
- To urządzenie może przechowywać wszystkie dane.
- Jaką stosujecie technologię?
- Maszyna zostanie zainstalowana w następnym tygodniu.
- Jestem w pracy.
- W załączniku (e-maila) znajdziesz wykres.
- Maksimum wynosi 5 funtów.
- Dystrybucja jest przechowywana zewnątrz.
- Na jakiej zmianie pracuje?
- Jakie jest potrzebne wyposażenie?
- Wynik jest wiadomy.
- Jest pod stałym nadzorem.
- Czy on pracuje w laboratorium?
- Ford jest producentem samochodów.
- Istnieją niektóre narzędzia, które możemy wykorzystać.
- Potrzebujemy okrągły pręt o średnicy 500 mm.
- Widzisz ten kabel?
- Czy ma gwarancję?
- Strategia jest realizowana.

- Nous avons besoin d'une recherche de marché.
- Nos produits résistent à un test de durée.
- Où pouvons-nous le stocker ?
- Cinq plus trois font huit.
- Il travaille au département maintenance.
- Ils ont développé une nouvelle méthode.
- Il y a une livraison pour Pierre.
- Nous améliorons toujours la qualité de nos produits.
- Nous passons en régime d'urgence.
- J'ai besoin de cinq emballages.
- Il y a beaucoup de camions sur la route.
- Y a-t-il d'autres critères ?
- Prends une pause !
- Connaissez-vous les réglages ?
- Pouvez-vous l'emballer pour moi ?
- Laissez-moi vérifier mon emploi du temps.
- Ne l'imprimez pas jusqu'à ce que vous l'ayez lu jusqu'à la fin.
- Où travaillez-vous ?
- Nous avons reçu vos échantillons.
- Ici est la version n° 5.
- C'est pour notre département ingénierie.
- Est-ce le monde que nous avons créé ?
- C'est notre magasin de matériaux bruts.
- Nous devons d'abord les tester.
- Parlons-nous des mêmes dimensions ?
- Il travaille comme designer.
- Dans quelle mesure avons-nous à le retravailler ?
- De quelle quantité parlez-vous ?
- Potrzebujemy badania rynkowe.
- Nasze produkty odniosą sukces w testach długoterminowych.
- Gdzie możemy to przechowywać.
- Pięć plus trzy to osiem.
- Pracuje w dziale konserwacji.
- Rozwinęli nową metodę.
- Już jest dostawa dla Piotra.
- Jakość naszych produktów stale się poprawia.
- Działamy w trybie awaryjnym.
- Potrzebuję pięć paczek.
- Na drodze jest dużo tirów.
- Czy są jakieś inne wymagania?
- Zrób sobie przerwę.
- Znasz to ustawienie?
- Możesz to dla mnie zapakować?
- Pozwól mi sprawdzić harmonogram.
- Nie drukuj, dopóki nie przeczytasz tego do końca.
- Gdzie pracujesz?
- Otrzymaliśmy wasze próbki.
- Tutaj jest wersja numer 5.
- To jest dla naszego działu technicznego.
- Czy to jest świat, który stworzyliśmy?
- To jest nasz magazyn tworzywa w stanie surowym.
- Najpierw musimy je wypróbować.
- Czy mówimy o tych samych wymiarach?
- Pracuje jako projektant.
- Do jakiego stopnia musimy to zmienić?
- O jakich ilościach mówisz?

- C'est une partie de notre chaîne d'approvisionnement.
- Nous devons le finir avant son arrivée.
- C'est un mélange de plusieurs composés chimiques.
- Attention à l'angle différent.
- Je n'ai jamais aimé les mathématiques ou la physique.
- Les entreprises de transport protestent.
- La température est de cinq degrés Celsius.
- Y a-t-il quelques progrès dans le projet ?
- Nous devons investir dans le développement.
- Allez au magasin et achetez-le.
- Où pouvons-nous installer la machine ?
- N'oubliez jamais les règles de sécurité.
- Pour nous, c'est la routine.
- L'efficacité de son équipe est énorme.
- Il y a une très fine couche sur le dessus.
- Je déteste attendre quelqu'un.
- Jest częścią łańcucha dostaw.
- Musimy być gotowi przed jego przyjazdem.
- To jest mieszanina więcej składników chemicznych.
- Należy zwrócić uwagę na różne kąty!
- Nigdy nie lubiłem matematyki ani fizyki.
- Firmy transportowe protestują.
- Temperatura wynosi 5 stopni Celsjusza.
- Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?
- Musimy inwestować w rozwój.
- Idź do sklepu i kup to.
- Gdzie możemy zainstalować te maszyny?
- Nigdy nie zapominaj o zasadach bezpieczeństwa.
- Dla nas jest to rutyna.
- Wydajność naszego zespołu jest ogromna.
- Na wierzchołku jest bardzo cienka warstwa.
- Bardzo nie lubię na kogoś czekać.

54_Produkcja - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające- przetłumacz!

- Znasz to ustawienie?
- Maszyna zostanie zainstalowana w następnym tygodniu.
- Temperatura wynosi 5 stopni Celsjusza.
- Na drodze jest dużo tirów.
- To jest nowe wejście.
- Oni produkują zabawki.
- Potrzebuję pięć paczek.
- Jest menadżerem fabryki.
- Jest pod stałym nadzorem.
- Connaissez-vous les réglages ?
- La machine sera installée la semaine prochaine.
- La température est de cinq degrés Celsius.
- Il y a beaucoup de camions sur la route.
- C'est une nouvelle entrée.
- Ils font des jouets.
- J'ai besoin de cinq emballages.
- Il est le responsable de l'usine.
- Ils sont sous suivi constant.

- Jest częścią łańcucha dostaw.
- Tutaj jest wersja numer 5.
- Wynik jest wiadomy.
- Proszę zobaczyć wynik pomiaru w załączniku.
- Pięć plus trzy to osiem.
- Najpierw musimy je wypróbować.
- Priorytetem jest rozwiązanie techniczne.
- Wybór jest trudny.
- Gdzie możemy to przechowywać.
- Kierował tym procesem?
- Ford jest producentem samochodów.
- Nigdy nie zapominaj o zasadach bezpieczeństwa.
- Rozwinęli nową metodę.
- Czy ma gwarancję?
- Gdzie pracujesz?
- Maksimum wynosi 5 funtów.
- O jakich ilościach mówisz?
- Do jakiego stopnia musimy to zmienić?
- Zrób sobie przerwę.
- Kto go dystrybuje?
- A co z pomieszczeniami magazynowymi?
- Czy on pracuje w laboratorium?
- Pracuje w dziale konserwacji.
- Niech Pan/Pani postępuje według zasad „szczupłej produkcji”.
- Możesz to dla mnie zapakować?
- Istnieją niektóre narzędzia, które możemy wykorzystać.
- Firmy transportowe protestują.
- Pozwól mi sprawdzić harmonogram.
- Jestem w pracy.
- C’est une partie de notre chaîne d’approvisionnement.
- Ici est la version n° 5.
- Le résultat est évident.
- En pièce-jointe, les résultats des mesures.
- Cinq plus trois font huit.
- Nous devons d’abord les tester.
- La solution technique est une priorité.
- La sélection est dure.
- Où pouvons-nous le stocker ?
- Maîtrise-t-il le processus ?
- Ford est un fabricant automobile.
- N’oublie jamais les règles de sécurité.
- Ils ont développé une nouvelle méthode.
- Ça a une garantie ?
- Où travaillez-vous ?
- Le maximum est cinq livres.
- De quelle quantité parlez-vous ?
- Dans quelle mesure avons-nous à le retravailler ?
- Prends une pause !
- Qui le distribue ?
- Et à propos des lieux de stockage ?
- Travaille-t-il dans un laboratoire ?
- Il travaille au département maintenance.
- Suivez les règles de la production allégée.
- Pouvez-vous l’emballer pour moi ?
- Il y a quelques instruments que nous pouvons utiliser.
- Les entreprises de transport protestent.
- Laissez-moi vérifier mon emploi du temps.
- Je suis au travail.

- Czy są jakieś inne wymagania?
- Nigdy nie lubiłem matematyki ani fizyki.
- Widzisz ten kabel?
- Potrzebujemy badania rynkowe.
- Pracuje jako projektant.
- Idź do sklepu i kup to.
- Strategia jest realizowana.
- Nasze produkty odniosą sukces w testach długoterminowych.
- Proszę wypełnić formularz.
- Motor jest zepsuty.
- Otrzymaliśmy wasze próbki.
- Należy zwrócić uwagę na różne kąty!
- To jest pewny dowód.
- Musimy być gotowi przed jego przyjazdem.
- Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?
- To jest dla naszego działu technicznego.
- Na jakiej zmianie pracuje?
- Musimy rozwiązać to do północy.
- Czy mówimy o tych samych wymiarach?
- Dla nas jest to rutyna.
- Wydajność naszego zespołu jest ogromna.
- Już jest dostawa dla Piotra.
- Jaką stosujecie technologię?
- To urządzenie może przechowywać wszystkie dane.
- Gdzie możemy zainstalować te maszyny?
- To jest nasz magazyn tworzywa w stanie surowym.
- Działamy w trybie awaryjnym.
- To jest mieszanina więcej składników chemicznych.
- Y a-t-il d'autres critères ?
- Je n'ai jamais aimé les mathématiques ou la physique.
- Pouvez-vous voir le câble ?
- Nous avons besoin d'une recherche de marché.
- Il travaille comme designer.
- Allez au magasin et achetez-le.
- La stratégie est implémentée.
- Nos produits résistent à un test de durée.
- S'il vous plaît, remplissez le formulaire.
- Le moteur est cassé.
- Nous avons reçu vos échantillons.
- Attention à l'angle différent.
- C'est une preuve solide.
- Nous devons le finir avant son arrivée.
- Y a-t-il quelques progrès dans le projet ?
- C'est pour notre département ingénierie.
- Sur quel changement travaille-t-il ?
- Nous devons le trier avant minuit.
- Parlons-nous des mêmes dimensions ?
- Pour nous, c'est la routine.
- L'efficacité de son équipe est énorme.
- Il y a une livraison pour Pierre.
- Quelle technologie utilisez-vous ?
- Cet appareil peut enregistrer toutes les données.
- Où pouvons-nous installer la machine ?
- C'est notre magasin de matériaux bruts.
- Nous passons en régime d'urgence.
- C'est un mélange de plusieurs composés chimiques.

- Potrzebujemy okrągły pręt o średnicy 500 mm.
- Nie drukuj, dopóki nie przeczytasz tego do końca.
- Czy to jest świat, który stworzyliśmy?
- Dystrybucja jest przechowywana zewnętrznie.
- W załączniku (e-maila) znajdziesz wykres.
- Jakie jest potrzebne wyposażenie?
- Musimy inwestować w rozwój.
- Potrzebujemy niektórych części zamiennych.
- Kiedy to Pan/Pani dostarczy?
- Jakość naszych produktów stale się poprawia.
- Na wierzchołku jest bardzo cienka warstwa.
- Bardzo nie lubię na kogoś czekać.
- Nous devons arrondir la barre avec un diamètre de 500 millimètres.
- Ne l'imprimez pas jusqu'à ce que vous l'ayez lu jusqu'à la fin.
- Est-ce le monde que nous avons créé ?
- La distribution est sous-traitée.
- Trouvez en pièce-jointe les dessins.
- Quel équipement est requis ?
- Nous devons investir dans le développement.
- Nous avons besoin de pièces de rechange.
- Quand allez-vous livrer ?
- Nous améliorons toujours la qualité de nos produits.
- Il y a une très fine couche sur le dessus.
- Je déteste attendre quelqu'un.

Produkcja – karty

robić, produkować	Oni produkują zabawki.	praca
Jestem w pracy.	pracować	Gdzie pracujesz?
tworzyć	Czy to jest świat, który stworzyliśmy?	badania
Potrzebujemy badania rynkowe.	rozwijać	Rozwinęli nową metodę.
wypróbować, testować	Najpierw musimy je wypróbować.	test
Nasze produkty odniosą sukces w testach długoterminowych.	bezpieczeństwo	Nigdy nie zapominaj o zasadach bezpieczeństwa.

(le) travail	Ils font des jouets.	faire
Où travaillez-vous ?	travailler	Je suis au travail.
(la) recherche	Est-ce le monde que nous avons créé ?	créer
Ils ont développé une nouvelle méthode.	développer	Nous avons besoin d'une recherche de marché.
(le) test, (le/l') essaie	Nous devons d'abord les tester.	tester, essayer
N'oublie jamais les règles de sécurité.	(la) sécurité	Nos produits résistent à un test de durée.

jakość	Jakość naszych produktów stale się poprawia.	rozwój
Musimy inwestować w rozwój.	wyposażenie	Jakie jest potrzebne wyposażenie?
fizyka	Nigdy nie lubiłem matematyki ani fizyki.	sklep
Idź do sklepu i kup to.	przechowywać	Gdzie możemy to przechowywać.
technologia, technika	Jaką stosujecie technologię?	projekt
Pracuje jako projektant.	materiał	pauza, przerwa

(le) développement	Nous améliorons toujours la qualité de nos produits.	(la) qualité
Quel équipement est requis ?	(le/l') équipement	Nous devons investir dans le développement.
(le) magasin	Je n'ai jamais aimé les mathématiques ou la physique.	(la) physique
Où pouvons-nous le stocker ?	ranger, stocker	Allez au magasin et achetez-le.
(le) design	Quelle technologie utilisez-vous ?	(la) technologie
(la) pause	(le) matériel, (les) matériaux	Il travaille comme designer.

Zrób sobie przerwę.	maszyna	Maszyna zostanie zainstalowana w następnym tygodniu.
narzędzie	Istnieją niektóre narzędzia, które możemy wykorzystać.	dystrybucja
Dystrybucja jest przechowywana zewnątrz.	fabryka	Jest menadżerem fabryki.
techniczny	Priorytetem jest rozwiązanie techniczne.	plus
Pięć plus trzy to osiem.	maksimum	Maksimum wynosi 5 funtów.
opakowanie, zapakować	Możesz to dla mnie zapakować?	ustawienie

La machine sera installée la semaine prochaine.	(la) machine	Prends une pause !
(la) distribution	Il y a quelques instruments que nous pouvons utiliser.	(le/l') instrument
Il est le responsable de l'usine.	(la/l') usine	La distribution est soustraitée.
plus	La solution technique est une priorité.	technique
Le maximum est cinq livres.	maximum	Cinq plus trois font huit.
(les) réglages	Pouvez-vous l'emballer pour moi ?	emballer

Znasz to ustawienie?	selekcjonować, rozwiązać	Musimy rozwiązać to do północy.
wypełnić	Proszę wypełnić formularz.	drukować
Nie drukuj, dopóki nie przeczytasz tego do końca.	wybór	Wybór jest trudny.
magazynowanie	A co z pomieszczeniami magazynowymi?	wersja
Tutaj jest wersja numer 5.	postęp	Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?
kąt	Należy zwrócić uwagę na różne kąty!	technnika

Nous devons le trier avant minuit.	trier	Connaissez-vous les réglages ?
imprimer	S'il vous plaît, remplissez le formulaire.	remplir
La sélection est dure.	le choix, la sélection	Ne l'imprimez pas jusqu'à ce que vous l'ayez lu jusqu'à la fin.
(la) version	Et à propos des lieux de stockage ?	(le) stockage
Y a-t-il quelques progrès dans le projet ?	(le) progrès	Ici est la version n° 5.
(la/l') ingénierie	Attention à l'angle différent.	(le/l') angle

To jest dla naszego działu technicznego.	wejście	To jest nowe wejście.
mieszanina	To jest mieszanina więcej składników chemicznych.	surowy, wstępny
To jest nasz magazyn tworzywa w stanie surowym.	łańcuch	Jest częścią łańcucha dostaw.
dostawa	Już jest dostawa dla Piotra.	urządzenie
To urządzenie może przechowywać wszystkie dane.	motor	Motor jest zepsuty.
instalować	Gdzie możemy zainstalować te maszyny?	gwarancja

C'est une nouvelle entrée.	(la/l') entrée	C'est pour notre département ingénierie.
brut	C'est un mélange de plusieurs composés chimiques.	(le) mélange
C'est une partie de notre chaîne d'approvisionnement.	(la) chaîne	C'est notre magasin de matériaux bruts.
(le/l') appareil	Il y a une livraison pour Pierre.	(la) livraison
Le moteur est cassé.	(le) moteur	Cet appareil peut enregistrer toutes les données.
(la) garantie	Où pouvons-nous installer la machine ?	installer

Czy ma gwarancję?	zrealizować, wprowadzać	Strategia jest realizowana.
warstwa	Na wierzchołku jest bardzo cienka warstwa.	rutyna
Dla nas jest to rutyna.	próbka	Otrzymaliśmy wasze próbki.
harmonogram	Pozwól mi sprawdzić harmonogram.	transport
Firmy transportowe protestują.	wymiar	Czy mówimy o tych samych wymiarach?
dystribuować	Kto go dystrybuuje?	wydajność

La stratégie est implémentée.	implémenter	Ça a une garantie ?
(la) routine	Il y a une très fine couche sur le dessus.	(la) couche
Nous avons reçu vos échantillons.	(le/l') échantillon	Pour nous, c'est la routine.
(le) transport	Laissez-moi vérifier mon emploi du temps.	(le/l') emploi du temps
Parlons-nous des mêmes dimensions ?	(la) dimension	Les entreprises de transport protestent.
(la/l') efficacité	Qui le distribue ?	distribuer

Wydajność naszego zespołu jest ogromna.	zakres	Do jakiego stopnia musimy to zmienić?
stopień	Temperatura wynosi 5 stopni Celsusza.	wynik
Wynik jest wiadomy.	pakiet / paczka	Potrzebuję pięć paczek.
przed	Musimy być gotowi przed jego przyjazdem.	dowód
To jest pewny dowód.	wykres	W załączniku (e-maila) znajdziesz wykres.
laboratorium	Czy on pracuje w laboratorium?	pomiary

Dans quelle mesure avons-nous à le retravailler ?	(la) mesure	L'efficacité de son équipe est énorme.
(le) résultat	La température est de cinq degrés Celsius.	(le) degré
J'ai besoin de cinq emballages.	(le/l') emballage	Le résultat est évident.
(la) preuve	Nous devons le finir avant son arrivée.	avant
Trouvez en pièce-jointe les dessins.	(le) dessin	C'est une preuve solide.
(la) mesure	Travaille-t-il dans un laboratoire ?	(le) laboratoire

Proszę zobaczyć wynik pomiaru w załączniku.	tryb	Działamy w trybie awaryjnym.
pręt	Potrzebujemy okrągły pręt o średnicy 500 mm.	dostarczyć
Kiedy to Pan/Pani dostarczy?	konserwacja	Pracuje w dziale konserwacji.
producent	Ford jest producentem samochodów.	śledzić
Jest pod stałym nadzorem.	części zapasowe	Potrzebujemy niektórych części zamiennych.
kabel	Widzisz ten kabel?	ilość

Nous passons en régime d'urgence.	(le) mode, (le) régime	En pièce-jointe, les résultats des mesures.
livrer	Nous devons arrondir la barre avec un diamètre de 500 millimètres.	(la) barre
Il travaille au département maintenance.	(la) maintenance	Quand allez-vous livrer ?
suivre	Ford est un fabricant automobile.	(le) fabricant
Nous avons besoin de pièces de rechange.	de rechange	Ils sont sous suivi constant.
(la) quantité	Pouvez-vous voir le câble ?	(le) câble

O jakich ilościach mówisz?	wymaganie	Czy są jakieś inne wymagania?
zmiana	Na jakiej zmianie pracuje?	produkcja
Niech Pan/Pani postępuje według zasad „szczupłej produkcji”.	samochód ciężarowy	Na drodze jest dużo tirów.
kierować	Kierował tym procesem?	czekać
Bardzo nie lubię na kogoś czekać.	-	-
-	-	-

Y a-t-il d'autres critères ?	(le) besoin, (le) critère	De quelle quantité parlez-vous ?
(la) production	Sur quel changement travaille-t-il ?	(le) changement
Il y a beaucoup de camions sur la route.	(le) camion	Suivez les règles de la production allégée.
l'attente	Maîtrise-t-il le processus ?	contrôler, maîtriser
-	-	Je déteste attendre quelqu'un.

Produkcja - test

• Gdzie pracujesz?		• dystrybucja	
• praca		• Widzisz ten kabel?	
• Pozwól mi sprawdzić harmonogram.		• Tutaj jest wersja numer 5.	
• kabel		• opakowanie, zapakować	
• Wynik jest wiadomy.		• produkcja	
• instalować		• test	
• narzędzie		• materiał	
• samochód ciężarowy		• Jest częścią łańcucha dostaw.	
• Idź do sklepu i kup to.		• Proszę zobaczyć wynik pomiaru w załączniku.	
• Już jest dostawa dla Piotra.		• projekt	
• wybór		• Kto go dystrybuuje?	
• pręt		• O jakich ilościach mówisz?	
• tryb		• motor	
• tworzyć		• Strategia jest realizowana.	
• rozwój		• selekcjonować, rozwiązać	
• Jaką stosujecie technologię?		• surowy, wstępny	
• Maksimum wynosi 5 funtów.		• Jest pod stałym nadzorem.	
• części zapasowe		• To jest dla naszego działu technicznego.	
• To jest nasz magazyn tworzywa w stanie surowym.		• Otrzymaliśmy wasze próbki.	

• pracować	• To urządzenie może przechowywać wszystkie dane.
• Firmy transportowe protestują.	• technologia, technika
• Potrzebujemy badania rynkowe.	• urządzenie
• śledzić	• konserwacja
• Czy ma gwarancję?	• technika
• Musimy rozwiązać to do północy.	• plus
• wymiar	• fizyka
• Pracuje jako projektant.	• Kierował tym procesem?
• Czy on pracuje w laboratorium?	• Proszę wypełnić formularz.
• postęp	• Nasze produkty odniosą sukces w testach długoterminowych.
• wypróbować, testować	• bezpieczeństwo
• magazynowanie	• Możesz to dla mnie zapakować?
• pauza, przerwa	• wersja
• dowód	• Rozwinęli nową metodę.
• wykres	• Nie drukuj, dopóki nie przeczytasz tego do końca.
• ustawienie	• Gdzie możemy zainstalować te maszyny?
• robić, produkować	• Dla nas jest to rutyna.
• pomiary	• Bardzo nie lubię na kogoś czekać.

• rutyna		• Gdzie możemy to przechowywać.	
• wydajność		• Pięć plus trzy to osiem.	
• Czy to jest świat, który stworzyliśmy?		• Na drodze jest dużo tirów.	
• kierowac		• Na wierzchołku jest bardzo cienka warstwa.	
• Maszyna zostanie zainstalowana w następnym tygodniu.		• Potrzebujemy okrągły pręt o średnicy 500 mm.	
• pakiet / paczka		• badania	
• Priorytetem jest rozwiązanie techniczne.		• Wybór jest trudny.	
• jakość		• warstwa	
• rozwijać		• wejście	
• harmonogram		• zmiana	
• sklep		• wypełnić	
• Oni produkują zabawki.		• Temperatura wynosi 5 stopni Celsusza.	
• laboratorium		• Kiedy to Pan/Pani dostarczy?	
• wyposażenie		• Dystrybucja jest przechowywana zewnętrznie.	
• Zrób sobie przerwę.		• Ford jest producentem samochodów.	
• drukować		• Jakość naszych produktów stale się poprawia.	
• mieszanina		• Jest menadżerem fabryki.	
• łańcuch		• Do jakiego stopnia musimy to zmienić?	

• To jest pewny dowód.		• Nigdy nie lubiłem matematyki ani fizyki.	
• Nigdy nie zapominaj o zasadach bezpieczeństwa.		• maszyna	
• przechowywać		• producent	
• Jakie jest potrzebne wyposażenie?		• Motor jest zepsuty.	
• Potrzebuję pięć paczek.		• W załączniku (e-maila) znajdziesz wykres.	
• dostarczyć		• gwarancja	
• Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?		• Pracuje w dziale konserwacji.	
• próbka		• zakres	
• Jestem w pracy.		• wymaganie	
• ilość		• Znasz to ustawienie?	
• techniczny		• czekać	
• Czy mówimy o tych samych wymiarach?		• A co z pomieszczeniami magazynowymi?	
• Potrzebujemy niektórych części zamiennych.		• Musimy być gotowi przed jego przyjazdem.	
• To jest mieszanina więcej składników chemicznych.		• To jest nowe wejście.	
• transport		• stopień	
• Wydajność naszego zespołu jest ogromna.		• Musimy inwestować w rozwój.	
• Niech Pan/Pani postępuje według zasad „szczupłej produkcji”.		• dostawa	

- | | | | |
|--|-------|---------------------------------------|-------|
| • Działamy w trybie awaryjnym. | | • Czy są jakieś inne wymagania? | |
| • maksimum | | • Należy zwrócić uwagę na różne kąty! | |
| • przed | | • fabryka | |
| • Istnieją niektóre narzędzia, które możemy wykorzystać. | | • dystrybuować | |
| • Na jakiej zmianie pracuje? | | • Najpierw musimy je wypróbować. | |
| • kąt | | • wynik | |

Produkcja – test - klucz

• Gdzie pracujesz?	• Où travaillez-vous ?	• dystrybucja	• (la) distribution
• praca	• (le) travail	• Widzisz ten kabel?	• Pouvez-vous voir le câble ?
• Pozwól mi sprawdzić harmonogram.	• Laissez-moi vérifier mon emploi du temps.	• Tutaj jest wersja numer 5.	• Ici est la version n° 5.
• kabel	• (le) câble	• opakowanie, zapakować	• emballer
• Wynik jest wiadomy.	• Le résultat est évident.	• produkcja	• (la) production
• instalować	• installer	• test	• (le) test, (le/l') essaie
• narzędzie	• (le/l') instrument	• materiał	• (le) matériel, (les) matériaux
• samochód ciężarowy	• (le) camion	• Jest częścią łańcucha dostaw.	• C'est une partie de notre chaîne d'approvisionnement.
• Idź do sklepu i kup to.	• Allez au magasin et achetez-le.	• Proszę zobaczyć wynik pomiaru w załączniku.	• En pièce-jointe, les résultats des mesures.
• Już jest dostawa dla Piotra.	• Il y a une livraison pour Pierre.	• projekt	• (le) design
• wybór	• le choix, la sélection	• Kto go dystrybuuje?	• Qui le distribue ?
• pręt	• (la) barre	• O jakich ilościach mówisz?	• De quelle quantité parlez-vous ?
• tryb	• (le) mode, (le) régime	• motor	• (le) moteur
• tworzyć	• créer	• Strategia jest realizowana.	• La stratégie est implémentée.
• rozwój	• (le) développement	• selekcjonować, rozwiązać	• trier
• Jaką stosujecie technologie?	• Quelle technologie utilisez-vous ?	• surowy, wstępny	• brut
• Maksimum wynosi 5 funtów.	• Le maximum est cinq livres.	• Jest pod stałym nadzorem.	• Ils sont sous suivi constant.

• części zapasowe	• de rechange	• To jest dla naszego działu technicznego.	• C'est pour notre département ingénierie.
• To jest nasz magazyn tworzywa w stanie surowym.	• C'est notre magasin de matériaux bruts.	• Otrzymaliśmy wasze próbki.	• Nous avons reçu vos échantillons.
• pracować	• travailler	• To urządzenie może przechowywać wszystkie dane.	• Cet appareil peut enregistrer toutes les données.
• Firmy transportowe protestują.	• Les entreprises de transport protestent.	• technologia, technika	• (la) technologie
• Potrzebujemy badania rynkowe.	• Nous avons besoin d'une recherche de marché.	• urządzenie	• (le/l') appareil
• śledzić	• suivre	• konserwacja	• (la) maintenance
• Czy ma gwarancję?	• Ça a une garantie ?	• technika	• (le/l') ingénierie
• Musimy rozwiązać to do północy.	• Nous devons le trier avant minuit.	• plus	• plus
• wymiar	• (la) dimension	• fizyka	• (la) physique
• Pracuje jako projektant.	• Il travaille comme designer.	• Kierował tym procesem?	• Maîtrise-t-il le processus ?
• Czy on pracuje w laboratorium?	• Travaille-t-il dans un laboratoire ?	• Proszę wypełnić formularz.	• S'il vous plaît, remplissez le formulaire.
• postęp	• (le) progrès	• Nasze produkty odniosą sukces w testach długoterminowych.	• Nos produits résistent à un test de durée.
• wypróbować, testować	• tester, essayer	• bezpieczeństwo	• (la) sécurité
• magazynowanie	• (le) stockage	• Możesz to dla mnie zapakować?	• Pouvez-vous l'emballer pour moi ?
• pauza, przerwa	• (la) pause	• wersja	• (la) version
• dowód	• (la) preuve	• Rozwinęli nową metodę.	• Ils ont développé une nouvelle méthode.

• wykres	• (le) dessin	• Nie drukuj, dopóki nie przeczytasz tego do końca.	• Ne l'imprimez pas jusqu'à ce que vous l'ayez lu jusqu'à la fin.
• ustawienie	• (les) réglages	• Gdzie możemy zainstalować te maszyny?	• Où pouvons-nous installer la machine ?
• robić, produkować	• faire	• Dla nas jest to rutyna.	• Pour nous, c'est la routine.
• pomiary	• (la) mesure	• Bardzo nie lubię na kogoś czekać.	• Je déteste attendre quelqu'un.
• rutyna	• (la) routine	• Gdzie możemy to przechowywać.	• Où pouvons-nous le stocker ?
• wydajność	• (la/l') efficacité	• Pięć plus trzy to osiem.	• Cinq plus trois font huit.
• Czy to jest świat, który stworzyliśmy?	• Est-ce le monde que nous avons créé ?	• Na drodze jest dużo tirów.	• Il y a beaucoup de camions sur la route.
• kierować	• contrôler, maîtriser	• Na wierzchołku jest bardzo cienka warstwa.	• Il y a une très fine couche sur le dessus.
• Maszyna zostanie zainstalowana w następnym tygodniu.	• La machine sera installée la semaine prochaine.	• Potrzebujemy okrągły pręt o średnicy 500 mm.	• Nous devons arrondir la barre avec un diamètre de 500 millimètres.
• pakiet / paczka	• (le/l') emballage	• badania	• (la) recherche
• Priorytetem jest rozwiązanie techniczne.	• La solution technique est une priorité.	• Wybór jest trudny.	• La sélection est dure.
• jakość	• (la) qualité	• warstwa	• (la) couche
• rozwijać	• développer	• wejście	• (la/l') entrée
• harmonogram	• (le/l') emploi du temps	• zmiana	• (le) changement
• sklep	• (le) magasin	• wypełnić	• remplir
• Oni produkują zabawki.	• Ils font des jouets.	• Temperatura wynosi 5 stopni Celsiusza.	• La température est de cinq degrés Celsius.
• laboratorium	• (le) laboratoire	• Kiedy to Pan/Pani dostarczy?	• Quand allez-vous livrer ?

• wyposażenie	• (le/l') équipement	• Dystrybucja jest przechowywana zewnątrz.	• La distribution est sous-traitée.
• Zrób sobie przerwę.	• Prends une pause !	• Ford jest producentem samochodów.	• Ford est un fabricant automobile.
• drukować	• imprimer	• Jakość naszych produktów stale się poprawia.	• Nous améliorons toujours la qualité de nos produits.
• mieszanina	• (le) mélange	• Jest menadżerem fabryki.	• Il est le responsable de l'usine.
• łańcuch	• (la) chaîne	• Do jakiego stopnia musimy to zmienić?	• Dans quelle mesure avons-nous à le retravailler ?
• To jest pewny dowód.	• C'est une preuve solide.	• Nigdy nie lubiłem matematyki ani fizyki.	• Je n'ai jamais aimé les mathématiques ou la physique.
• Nigdy nie zapominaj o zasadach bezpieczeństwa.	• N'oublie jamais les règles de sécurité.	• maszyna	• (la) machine
• przechowywać	• ranger, stocker	• producent	• (le) fabricant
• Jakie jest potrzebne wyposażenie?	• Quel équipement est requis ?	• Motor jest zepsuty.	• Le moteur est cassé.
• Potrzebuję pięć paczek.	• J'ai besoin de cinq emballages.	• W załączniku (e-maila) znajdziesz wykres.	• Trouvez en pièce-jointe les dessins.
• dostarczyć	• livrer	• gwarancja	• (la) garantie
• Czy jest jakiś postęp w tym projekcie?	• Y a-t-il quelques progrès dans le projet ?	• Pracuje w dziale konserwacji.	• Il travaille au département maintenance.
• próbka	• (le/l') échantillon	• zakres	• (la) mesure
• Jestem w pracy.	• Je suis au travail.	• wymaganie	• (le) besoin, (le) critère
• ilość	• (la) quantité	• Znasz to ustawienie?	• Connaissez-vous les réglages ?
• techniczny	• technique	• czekać	• l'attente

• Czy mówimy o tych samych wymiarach?	• Parlons-nous des mêmes dimensions ?	• A co z pomieszczeniami magazynowymi?	• Et à propos des lieux de stockage ?
• Potrzebujemy niektórych części zamiennych.	• Nous avons besoin de pièces de rechange.	• Musimy być gotowi przed jego przyjazdem.	• Nous devons le finir avant son arrivée.
• To jest mieszanina więcej składników chemicznych.	• C'est un mélange de plusieurs composés chimiques.	• To jest nowe wejście.	• C'est une nouvelle entrée.
• transport	• (le) transport	• stopień	• (le) degré
• Wydajność naszego zespołu jest ogromna.	• L'efficacité de son équipe est énorme.	• Musimy inwestować w rozwój.	• Nous devons investir dans le développement.
• Niech Pan/Pani postępuje według zasad „szczupłej produkcji”.	• Suivez les règles de la production allégée.	• dostawa	• (la) livraison
• Działamy w trybie awaryjnym.	• Nous passons en régime d'urgence.	• Czy są jakieś inne wymagania?	• Y a-t-il d'autres critères ?
• maksimum	• maximum	• Należy zwrócić uwagę na różne kąty!	• Attention à l'angle différent.
• przed	• avant	• fabryka	• (la/l') usine
• Istnieją niektóre narzędzia, które możemy wykorzystać.	• Il y a quelques instruments que nous pouvons utiliser.	• dystrybuować	• distribuer
• Na jakiej zmianie pracuje?	• Sur quel changement travaille-t-il ?	• Najpierw musimy je wypróbować.	• Nous devons d'abord les tester.
• kąt	• (le/l') angle	• wynik	• (le) résultat

55_Pracownicy - lekcja pierwsza - słownictwo - wysłuchaj!

- (le/l') emploi du temps
- (le/l') employé
- (le/l') entretien
- (les) devoirs
- diriger
- virer, renvoyer
- (la) psychologie
- (la) base.
- (le/l') étudiant
- être capable
- (le/l') emploi
- (la/l') habileté
- éducatif
- (la) ressource
- (la/l') université
- (la) source
- gagner
- (la/l') erreur
- (la) compétence
- meilleur
- (la) leçon, (le) cours
- achever
- personnel
- (le) devoir, (la) tâche
- payer
- (le) personnel
- (le/l') examen
- (la) valise
- travailler
- (la) reconnaissance
- praca, miejsce pracy
- pracownik
- rozmowa kwalifikacyjna
- zadanie domowe
- prowadzić
- zwolnić z pracy
- psychologia
- fundamenty
- student
- być zdolnym
- zatrudnienie
- zdolność
- edukacyjny
- zasób / środek
- uniwersytet
- źródło
- zarabiać
- błąd
- umiejętność
- najlepszy
- lekcja
- osiągnąć coś
- osobisty, prywatny
- obowiązek
- płacić
- personel
- egzamin
- walizka
- pracować
- uznanie

- (la) carrière
- (la/l') éducation.
- (la) responsabilité
- (les) mathématiques
- (le) salaire
- (le) bénéfice
- (le) poste
- (la/l') expérience
- (le) chef
- (le) diplôme
- embaucher, engager
- (la/l') idée
- (le/l') examen
- (la) chimie
- candidater
- (la/l') école
- (la) récompense
- (la) formation
- (la) discipline
- (la) connaissance, (le) savoir
- écrire au clavier
- (le) bonus
- employer
- (le/l') employeur
- (la) salle de classe
- psychologique
- se qualifier
- (le) poste
- (le/l') enseignement
- employer
- kariera
- wykształcenie
- odpowiedzialność
- matematyka
- pensja
- korzyść, zaleta
- posada
- doświadczenie, przeżycie
- szef
- wykształcenie
- zatrudnić
- pomysł, myśl
- egzamin
- chemia
- ubiegać się o
- szkoła
- nagroda
- szkolenie
- dyscyplina
- wiedza
- pisać na komputerze
- bonus
- zatrudnić
- pracodawca
- klasa
- psychologiczny
- kwalifikować się
- stanowisko
- uczyć
- zatrudnić

56_Pracownicy - lekcja druga - słownictwo - przetłumacz!

- student
- pensja
- najlepszy
- uniwersytet
- doświadczenie, przeżycie
- zdolność
- pracodawca
- wykształcenie
- lekcja
- matematyka
- stanowisko
- fundamenty
- pomysł, myśl
- szef
- prowadzić
- edukacyjny
- odpowiedzialność
- rozmowa kwalifikacyjna
- osobisty, prywatny
- źródło
- bonus
- wiedza
- umiejętność
- płacić
- walizka
- klasa
- być zdolnym
- kariera
- personel
- szkolenie
- obowiązek
- praca, miejsce pracy
- (le/l') étudiant
- (le) salaire
- meilleur
- (la/l') université
- (la/l') expérience
- (la/l') habileté
- (le/l') employeur
- (le) diplôme
- (la) leçon, (le) cours
- (les) mathématiques
- (le) poste
- (la) base.
- (la/l') idée
- (le) chef
- diriger
- éducatif
- (la) responsabilité
- (le/l') entretien
- personnel
- (la) source
- (le) bonus
- (la) connaissance, (le) savoir
- (la) compétence
- payer
- (la) valise
- (la) salle de classe
- être capable
- (la) carrière
- (le) personnel
- (la) formation
- (le) devoir, (la) tâche
- (le/l') emploi du temps

- | | |
|-----------------------|------------------------|
| • chemia | • (la) chimie |
| • nagroda | • (la) récompense |
| • kwalifikować się | • se qualifier |
| • uczyć | • (le/l') enseignement |
| • ubiegać się o | • candidater |
| • pracownik | • (le/l') employé |
| • korzyść, zaleta | • (le) bénéfice |
| • błąd | • (la/l') erreur |
| • osiągnąć coś | • achever |
| • uznanie | • (la) reconnaissance |
| • egzamin | • (le/l') examen |
| • posada | • (le) poste |
| • zarabiać | • gagner |
| • zwolnić z pracy | • virer, renvoyer |
| • wykształcenie | • (la/l') éducation. |
| • dyscyplina | • (la) discipline |
| • psychologiczny | • psychologique |
| • pracować | • travailler |
| • psychologia | • (la) psychologie |
| • szkoła | • (la/l') école |
| • zatrudnienie | • (le/l') emploi |
| • zasób / środek | • (la) ressource |
| • zatrudnić | • embaucher, engager |
| • egzamin | • (le/l') examen |
| • zadanie domowe | • (les) devoirs |
| • pisać na komputerze | • écrire au clavier |
| • zatrudnić | • employer |
| • zatrudnić | • employer |

57_Pracownicy - lekcja trzecia - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!

- | | |
|----------------------|----------------------------|
| • (la/l') expérience | • doświadczenie, przeżycie |
|----------------------|----------------------------|

- Avez-vous de l'expérience avec ça ?
- (le/l') emploi du temps
- Avez-vous un emploi ?
- être capable
- Êtes-vous capable de le faire ?
- écrire au clavier
- Pouvez-vous écrire au clavier ?
- (la) connaissance, (le) savoir
- Son savoir est remarquable.
- (la/l') habileté
- Son habileté à parler est remarquable.
- (la/l') idée
- C'est une bonne idée.
- (la) formation
- Quand la formation commence-t-elle ?
- personnel
- Quel est votre numéro personnel ?
- (la/l') école
- Ma fille va à l'école.
- meilleur
- C'est un de nos meilleurs produits.
- (le) chef
- Rencontrez le chef. C'est Jean.
- payer
- Puis-je payer par carte de crédit ?
- travailler
- Où travaillez-vous ?
- (la) valise
- C'est ma valise.
- (le/l') examen
- Je suis sûr que je vais réussir l'examen.
- Czy ma Pan/Pani jakieś z tym doświadczenie?
- praca, miejsce pracy
- Masz jakąś pracę?
- być zdolnym
- Czy jesteś w stanie to zrobić?
- pisać na komputerze
- Umiesz pisać (na klawiaturze)?
- wiedza
- Jego wiedza jest wyjątkowa.
- zdolność
- Ma wyjątkową zdolność mówienia.
- pomysł, myśl
- To jest dobry pomysł.
- szkolenie
- Kiedy rozpoczyna się szkolenie?
- osobisty, prywatny
- Jaki jest Pana/Pani numer prywatny?
- szkoła
- Moja córka chodzi do szkoły.
- najlepszy
- Jest to jeden z naszych najlepszych produktów.
- szef
- Mogę przedstawić mojego szefa? To jest John.
- płacić
- Czy mogę zapłacić kartą kredytową?
- pracować
- Gdzie pracujesz?
- walizka
- To jest moja walizka.
- egzamin
- Jestem pewien, że zdam ten egzamin.

- (la) base.
- Ça repose sur différentes bases.
- (la) source
- Qui est votre source ?
- (la/l') université
- À quelle université avez-vous étudié ?
- virer, renvoyer
- Il a été renvoyé le mois dernier.
- (le) poste
- Il candidate pour un nouveau poste.
- (le) bénéfice
- Y a-t-il quelques bénéfices ?
- (la) chimie
- La chimie n'est pas ma passion.
- (la) discipline
- La discipline de travail est essentielle.
- (la/l') éducation.
- Quelle est votre éducation.
- (les) mathématiques
- Les mathématiques ne sont pas ma passion.
- achever
- Comment achèverons-nous cela ?
- (la) carrière
- Êtes-vous carriériste ?
- (le/l') étudiant
- Il est étudiant.
- (le) poste
- Il a candidaté pour ce poste.
- (le/l') enseignement
- Elle aime beaucoup l'enseignement.
- diriger
- Qui peut diriger l'équipe ?
- fondamenti
- Opiera się ono na innych fundamentach.
- źródło
- Kto jest twoim źródłem?
- uniwersytet
- Na jakim uniwersytecie studiowałeś?
- zwolnić z pracy
- Został zwolniony w ubiegłym miesiącu.
- posada
- On ubiega się o nową posadę.
- korzyść, zaleta
- Czy ma to jakieś zalety?
- chemia
- Chemia nie jest moim hobby.
- dyscyplina
- Dyscyplina w pracy jest konieczna.
- wykształcenie
- Jakie jest twoje wykształcenie?
- matematyka
- Matematyka nie jest moim hobby.
- osiągnąć coś
- W jaki sposób to osiągnąć?
- kariera
- Jesteś karierowiczem?
- student
- On jest studentem.
- stanowisko
- Zgłaszał się na to stanowisko.
- uczyć
- Uczy bardzo chętnie.
- prowadzić
- Kto może prowadzić ten zespół?

- (la) responsabilité
- Quelle responsabilité est-ce ?
- (la) compétence
- Quelles compétences a-t-il ?
- (le) personnel
- Il fait partie du personnel.
- candidater
- Où puis-je candidater pour ce poste ?
- éducatif
- Il est impliqué dans les actions éducatives.
- (la) leçon, (le) cours
- Il a une leçon d'anglais.
- (la) ressource
- Il travaille aux RH (ressources humaines).
- psychologique
- Son profil psychologique est intéressant.
- (la) psychologie
- Il a étudié la psychologie.
- embaucher, engager
- Il a été embauché cette année.
- (le) diplôme
- Où a-t-il eu son diplôme ?
- (le) devoir, (la) tâche
- C'est notre devoir de les aider.
- gagner
- Combien gagnez-vous ?
- (le/l') emploi
- Le taux d'emploi augmente.
- (la) salle de classe
- Combien d'étudiants y a-t-il dans la salle de classe ?
- (le/l') examen
- responsabilité
- Czyja to jest odpowiedzialność?
- umiejętność
- Jakie ma umiejętności?
- personel
- Należy do personelu.
- ubiegać się o
- Gdzie mogę ubiegać się o tę pracę?
- edukacyjny
- Jest zaangażowany w działania edukacyjne.
- lekcja
- Właśnie ma lekcję angielskiego.
- zasób / środek
- Pracuje w dziale zasobów ludzkich.
- psychologiczny
- Jego profil psychologiczny jest interesujący.
- psychologia
- Studiował psychologię.
- zatrudnić
- Został zatrudniony na początku roku.
- wykształcenie
- Gdzie zdobył wykształcenie?
- obowiązek
- Naszym obowiązkiem jest im pomóc.
- zarabiać
- Ile zarabiasz?
- zatrudnienie
- Stopa bezrobocia wzrasta.
- klasa
- Ilu uczniów jest w klasie?
- egzamin

- Je ne pense pas qu'il va réussir l'examen.
- (le/l') entretien
- Où allez-vous pour l'entretien ?
- (le/l') employé
- Il est l'employé du mois.
- (le/l') employeur
- Qui est votre employeur ?
- (les) devoirs
- Il n'y a pas de devoirs.
- (la/l') erreur
- J'ai fait une erreur, je suis désolé.
- (le) bonus
- De combien est votre bonus annuel ?
- employer
- Nous ne pouvons pas l'employer.
- (le) salaire
- Le salaire est bon.
- se qualifier
- Se sont-ils qualifiés pour le championnat ?
- (la) récompense
- Vous méritez une récompense.
- (la) reconnaissance
- Il mérite la reconnaissance.
- employer
- Ils ne l'ont pas employé.
- Nie wydaje mi się, że on zda ten egzamin.
- rozmowa kwalifikacyjna
- Kiedy idziesz na rozmowę kwalifikacyjną?
- pracownik
- On jest pracownikiem miesiąca.
- pracodawca
- Kto jest twoim pracodawcą?
- zadanie domowe
- Nie ma żadnego zadania domowego.
- błąd
- Popełniłem błąd i żałuję tego.
- bonus
- Ile wynosi twój bonus roczny?
- zatrudnić
- Nie możemy zatrudnić jej.
- pensja
- Pensja jest dobra.
- kwalifikować się
- Zakwalifikowali się na mistrzostwa?
- nagroda
- Zaslugujesz na nagrodę.
- uznanie
- Zasluguja na uznanie.
- zatrudnić
- Nie zatrudnili jej.

58_Pracownicy - lekcja czwarta - słownictwo, ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- doświadczenie, przeżycie
- Czy ma Pan/Pani jakieś z tym doświadczenie?
- praca, miejsce pracy
- Masz jakąś pracę?
- (la/l') expérience
- Avez-vous de l'expérience avec ça ?
- (le/l') emploi du temps
- Avez-vous un emploi ?

- być zdolnym
- Czy jesteś w stanie to zrobić?
- pisać na komputerze
- Umiesz pisać (na klawiaturze)?
- wiedza
- Jego wiedza jest wyjątkowa.
- zdolność
- Ma wyjątkową zdolność mówienia.
- pomysł, myśl
- To jest dobry pomysł.
- szkolenie
- Kiedy rozpoczyna się szkolenie?
- osobisty, prywatny
- Jaki jest Pana/Pani numer prywatny?
- szkoła
- Moja córka chodzi do szkoły.
- najlepszy
- Jest to jeden z naszych najlepszych produktów.
- szef
- Mogę przedstawić mojego szefa? To jest John.
- płacić
- Czy mogę zapłacić kartą kredytową?
- pracować
- Gdzie pracujesz?
- walizka
- To jest moja walizka.
- egzamin
- Jestem pewien, że zdam ten egzamin.
- fundamenty
- Opiera się ono na innych fundamentach.
- źródło
- être capable
- Êtes-vous capable de le faire ?
- écrire au clavier
- Pouvez-vous écrire au clavier ?
- (la) connaissance, (le) savoir
- Son savoir est remarquable.
- (la/l') habileté
- Son habileté à parler est remarquable.
- (la/l') idée
- C'est une bonne idée.
- (la) formation
- Quand la formation commence-t-elle ?
- personnel
- Quel est votre numéro personnel ?
- (la/l') école
- Ma fille va à l'école.
- meilleur
- C'est un de nos meilleurs produits.
- (le) chef
- Rencontrez le chef. C'est Jean.
- payer
- Puis-je payer par carte de crédit ?
- travailler
- Où travaillez-vous ?
- (la) valise
- C'est ma valise.
- (le/l') examen
- Je suis sûr que je vais réussir l'examen.
- (la) base.
- Ça repose sur différentes bases.
- (la) source

- Kto jest twoim źródłem?
- uniwersytet
- Na jakim uniwersytecie studiowałeś?
- zwolnić z pracy
- Został zwolniony w ubiegłym miesiącu.
- posada
- On ubiega się o nową posadę.
- korzyść, zaleta
- Czy ma to jakieś zalety?
- chemia
- Chemia nie jest moim hobby.
- dyscyplina
- Dyscyplina w pracy jest konieczna.
- wykształcenie
- Jakie jest twoje wykształcenie?
- matematyka
- Matematyka nie jest moim hobby.
- osiągnąć coś
- W jaki sposób to osiągnąć?
- kariera
- Jesteś karierowiczem?
- student
- On jest studentem.
- stanowisko
- Zgłaszał się na to stanowisko.
- uczyć
- Uczy bardzo chętnie.
- prowadzić
- Kto może prowadzić ten zespół?
- odpowiedzialność
- Czyja to jest odpowiedzialność?
- umiejętność
- Qui est votre source ?
- (la/l') université
- À quelle université avez-vous étudié ?
- virer, renvoyer
- Il a été renvoyé le mois dernier.
- (le) poste
- Il candidate pour un nouveau poste.
- (le) bénéfice
- Y a-t-il quelques bénéfices ?
- (la) chimie
- La chimie n'est pas ma passion.
- (la) discipline
- La discipline de travail est essentielle.
- (la/l') éducation.
- Quelle est votre éducation.
- (les) mathématiques
- Les mathématiques ne sont pas ma passion.
- achever
- Comment achèverons-nous cela ?
- (la) carrière
- Êtes-vous carriériste ?
- (le/l') étudiant
- Il est étudiant.
- (le) poste
- Il a candidaté pour ce poste.
- (le/l') enseignement
- Elle aime beaucoup l'enseignement.
- diriger
- Qui peut diriger l'équipe ?
- (la) responsabilité
- Quelle responsabilité est-ce ?
- (la) compétence

- Jakie ma umiejętności?
- personel
- Należy do personelu.
- ubiegać się o
- Gdzie mogę ubiegać się o tę pracę?
- edukacyjny
- Jest zaangażowany w działania edukacyjne.
- lekcja
- Właśnie ma lekcję angielskiego.
- zasób / środek
- Pracuje w dziale zasobów ludzkich.
- psychologiczny
- Jego profil psychologiczny jest interesujący.
- psychologia
- Studiował psychologię.
- zatrudnić
- Został zatrudniony na początku roku.
- wykształcenie
- Gdzie zdobył wykształcenie?
- obowiązek
- Naszym obowiązkiem jest im pomóc.
- zarabiać
- Ile zarabiasz?
- zatrudnienie
- Stopa bezrobocia wzrasta.
- klasa
- Ilu uczniów jest w klasie?
- egzamin
- Nie wydaje mi się, że on zda ten egzamin.
- rozmowa kwalifikacyjna
- Kiedy idziesz na rozmowę kwalifikacyjną?
- Quelles compétences a-t-il ?
- (le) personnel
- Il fait partie du personnel.
- candidater
- Où puis-je candidater pour ce poste ?
- éducatif
- Il est impliqué dans les actions éducatives.
- (la) leçon, (le) cours
- Il a une leçon d'anglais.
- (la) ressource
- Il travaille aux RH (ressources humaines).
- psychologique
- Son profil psychologique est intéressant.
- (la) psychologie
- Il a étudié la psychologie.
- embaucher, engager
- Il a été embauché cette année.
- (le) diplôme
- Où a-t-il eu son diplôme ?
- (le) devoir, (la) tâche
- C'est notre devoir de les aider.
- gagner
- Combien gagnez-vous ?
- (le/l') emploi
- Le taux d'emploi augmente.
- (la) salle de classe
- Combien d'étudiants y a-t-il dans la salle de classe ?
- (le/l') examen
- Je ne pense pas qu'il va réussir l'examen.
- (le/l') entretien
- Où allez-vous pour l'entretien ?

- pracownik
- On jest pracownikiem miesiąca.
- pracodawca
- Kto jest twoim pracodawcą?
- zadanie domowe
- Nie ma żadnego zadania domowego.
- błąd
- Popeliłem błąd i żałuję tego.
- bonus
- Ile wynosi twój bonus roczny?
- zatrudnić
- Nie możemy zatrudnić jej.
- pensja
- Pensja jest dobra.
- kwalifikować się
- Zakwalifikowali się na mistrzostwa?
- nagroda
- Zasługujesz na nagrodę.
- uznanie
- Zasługują na uznanie.
- zatrudnić
- Nie zatrudnili jej.
- (le/l') employé
- Il est l'employé du mois.
- (le/l') employeur
- Qui est votre employeur ?
- (les) devoirs
- Il n'y a pas de devoirs.
- (la/l') erreur
- J'ai fait une erreur, je suis désolé.
- (le) bonus
- De combien est votre bonus annuel ?
- employer
- Nous ne pouvons pas l'employer.
- (le) salaire
- Le salaire est bon.
- se qualifier
- Se sont-ils qualifiés pour le championnat ?
- (la) récompense
- Vous méritez une récompense.
- (la) reconnaissance
- Il mérite la reconnaissance.
- employer
- Ils ne l'ont pas employé.

59 Pracownicy - lekcja piąta - ćwiczenia sprawdzające - wysłuchaj!

- À quelle université avez-vous étudié ?
- Combien gagnez-vous ?
- Puis-je payer par carte de crédit ?
- Avez-vous de l'expérience avec ça ?
- Ça repose sur différentes bases.
- C'est notre devoir de les aider.
- Où puis-je candidater pour ce poste ?
- Il a été embauché cette année.
- Na jakim uniwersytecie studiowałeś?
- Ile zarabiasz?
- Czy mogę zapłacić kartą kredytową?
- Czy ma Pan/Pani jakieś z tym doświadczenie?
- Opiera się ono na innych fundamentach.
- Naszym obowiązkiem jest im pomóc.
- Gdzie mogę ubiegać się o tę pracę?
- Został zatrudniony na początku roku.

- Quelle est votre éducation.
- Il est étudiant.
- Avez-vous un emploi ?
- Il fait partie du personnel.
- Son habileté à parler est remarquable.
- De combien est votre bonus annuel ?
- Ma fille va à l'école.
- Le taux d'emploi augmente.
- Il a candidaté pour ce poste.
- Il a étudié la psychologie.
- Son profil psychologique est intéressant.
- Il candidate pour un nouveau poste.
- C'est un de nos meilleurs produits.
- Où a-t-il eu son diplôme ?
- Je ne pense pas qu'il va réussir l'examen.
- Qui est votre source ?
- Êtes-vous carriériste ?
- Y a-t-il quelques bénéfices ?
- Il est l'employé du mois.
- Quel est votre numéro personnel ?
- Pouvez-vous écrire au clavier ?
- Elle aime beaucoup l'enseignement.
- Il n'y a pas de devoirs.
- Qui est votre employeur ?
- Êtes-vous capable de le faire ?
- Il a une leçon d'anglais.
- C'est une bonne idée.
- Quand la formation commence-t-elle ?
- Il a été renvoyé le mois dernier.
- La chimie n'est pas ma passion.
- La discipline de travail est essentielle.
- Jakie jest twoje wykształcenie?
- On jest studentem.
- Masz jakąś pracę?
- Należy do personelu.
- Ma wyjątkową zdolność mówienia.
- Ile wynosi twój bonus roczny?
- Moja córka chodzi do szkoły.
- Stopa bezrobocia wzrasta.
- Zgłaszał się na to stanowisko.
- Studiował psychologię.
- Jego profil psychologiczny jest interesujący.
- On ubiega się o nową posadę.
- Jest to jeden z naszych najlepszych produktów.
- Gdzie zdobył wykształcenie?
- Nie wydaje mi się, że on zda ten egzamin.
- Kto jest twoim źródłem?
- Jesteś karierowiczem?
- Czy ma to jakieś zalety?
- On jest pracownikiem miesiąca.
- Jaki jest Pana/Pani numer prywatny?
- Umiesz pisać (na klawiaturze)?
- Uczy bardzo chętnie.
- Nie ma żadnego zadania domowego.
- Kto jest twoim pracodawcą?
- Czy jesteś w stanie to zrobić?
- Właśnie ma lekcję angielskiego.
- To jest dobry pomysł.
- Kiedy rozpoczyna się szkolenie?
- Został zwolniony w ubiegłym miesiącu.
- Chemia nie jest moim hobby.
- Dyscyplina w pracy jest konieczna.

- Où travaillez-vous ?
- Le salaire est bon.
- Comment achèverons-nous cela ?
- Se sont-ils qualifiés pour le championnat ?
- Nous ne pouvons pas l'employer.
- Il est impliqué dans les actions éducatives.
- J'ai fait une erreur, je suis désolé.
- Quelle responsabilité est-ce ?
- Son savoir est remarquable.
- Les mathématiques ne sont pas ma passion.
- Vous méritez une récompense.
- Il mérite la reconnaissance.
- Rencontrez le chef. C'est Jean.
- Où allez-vous pour l'entretien ?
- Combien d'étudiants y a-t-il dans la salle de classe ?
- Qui peut diriger l'équipe ?
- Quelles compétences a-t-il ?
- C'est ma valise.
- Il travaille aux RH (ressources humaines).
- Je suis sûr que je vais réussir l'examen.
- Ils ne l'ont pas employé.
- Gdzie pracujesz?
- Pensja jest dobra.
- W jaki sposób to osiągnąć?
- Zakwalifikowali się na mistrzostwa?
- Nie możemy zatrudnić jej.
- Jest zaangażowany w działania edukacyjne.
- Popeliłem błąd i żałuję tego.
- Czyja to jest odpowiedzialność?
- Jego wiedza jest wyjątkowa.
- Matematyka nie jest moim hobby.
- Zaslugujesz na nagrodę.
- Zasluguja na uznanie.
- Mogę przedstawić mojego szefa? To jest John.
- Kiedy idziesz na rozmowę kwalifikacyjną?
- Ilu uczniów jest w klasie?
- Kto może prowadzić ten zespół?
- Jakie ma umiejętności?
- To jest moja walizka.
- Pracuje w dziale zasobów ludzkich.
- Jestem pewien, że zdam ten egzamin.
- Nie zatrudnili jej.

60_Pracownicy - lekcja szósta - ćwiczenia sprawdzające - przetłumacz!

- Dyscyplina w pracy jest konieczna.
- Zgłaszał się na to stanowisko.
- Został zatrudniony na początku roku.
- Kiedy rozpoczyna się szkolenie?
- Umiesz pisać (na klawiaturze)?
- Jakie jest twoje wykształcenie?
- La discipline de travail est essentielle.
- Il a candidaté pour ce poste.
- Il a été embauché cette année.
- Quand la formation commence-t-elle ?
- Pouvez-vous écrire au clavier ?
- Quelle est votre éducation.

- Jego profil psychologiczny jest interesujący.
- Został zwolniony w ubiegłym miesiącu.
- Jakie ma umiejętności?
- Moja córka chodzi do szkoły.
- Czy mogę zapłacić kartą kredytową?
- On jest studentem.
- Gdzie mogę ubiegać się o tę pracę?
- Zaslugujesz na nagrodę.
- Ile zarabiasz?
- Należy do personelu.
- Zakwalifikowali się na mistrzostwa?
- Pensja jest dobra.
- Jest zaangażowany w działania edukacyjne.
- Kto jest twoim pracodawcą?
- Kto jest twoim źródłem?
- Kiedy idziesz na rozmowę kwalifikacyjną?
- Jest to jeden z naszych najlepszych produktów.
- Kto może prowadzić ten zespół?
- Gdzie pracujesz?
- W jaki sposób to osiągnąć?
- Jesteś karierowiczem?
- To jest moja walizka.
- Właśnie ma lekcję angielskiego.
- Ilu uczniów jest w klasie?
- Chemia nie jest moim hobby.
- On ubiega się o nową posadę.
- Jaki jest Pana/Pani numer prywatny?
- Nie możemy zatrudnić jej.
- Jestem pewien, że zdam ten egzamin.
- Czy jesteś w stanie to zrobić?
- Son profil psychologique est intéressant.
- Il a été renvoyé le mois dernier.
- Quelles compétences a-t-il ?
- Ma fille va à l'école.
- Puis-je payer par carte de crédit ?
- Il est étudiant.
- Où puis-je candidater pour ce poste ?
- Vous méritez une récompense.
- Combien gagnez-vous ?
- Il fait partie du personnel.
- Se sont-ils qualifiés pour le championnat ?
- Le salaire est bon.
- Il est impliqué dans les actions éducatives.
- Qui est votre employeur ?
- Qui est votre source ?
- Où allez-vous pour l'entretien ?
- C'est un de nos meilleurs produits.
- Qui peut diriger l'équipe ?
- Où travaillez-vous ?
- Comment achèverons-nous cela ?
- Êtes-vous carriériste ?
- C'est ma valise.
- Il a une leçon d'anglais.
- Combien d'étudiants y a-t-il dans la salle de classe ?
- La chimie n'est pas ma passion.
- Il candidate pour un nouveau poste.
- Quel est votre numéro personnel ?
- Nous ne pouvons pas l'employer.
- Je suis sûr que je vais réussir l'examen.
- Êtes-vous capable de le faire ?

- Czyja to jest odpowiedzialność?
- Popeliłem błąd i żałuję tego.
- Czy ma Pan/Pani jakieś z tym doświadczenie?
- To jest dobry pomysł.
- Zasługują na uznanie.
- Pracuje w dziale zasobów ludzkich.
- Opiera się ono na innych fundamentach.
- Jego wiedza jest wyjątkowa.
- Matematyka nie jest moim hobby.
- Studiował psychologię.
- Nie ma żadnego zadania domowego.
- Na jakim uniwersytecie studiowałeś?
- Gdzie zdobył wykształcenie?
- Uczy bardzo chętnie.
- Mogę przedstawić mojego szefa? To jest John.
- Ma wyjątkową zdolność mówienia.
- On jest pracownikiem miesiąca.
- Naszym obowiązkiem jest im pomóc.
- Ile wynosi twój bonus roczny?
- Stopa bezrobocia wzrasta.
- Masz jakąś pracę?
- Czy ma to jakieś zalety?
- Nie wydaje mi się, że on zda ten egzamin.
- Nie zatrudnili jej.
- Quelle responsabilité est-ce ?
- J'ai fait une erreur, je suis désolé.
- Avez-vous de l'expérience avec ça ?
- C'est une bonne idée.
- Il mérite la reconnaissance.
- Il travaille aux RH (ressources humaines).
- Ça repose sur différentes bases.
- Son savoir est remarquable.
- Les mathématiques ne sont pas ma passion.
- Il a étudié la psychologie.
- Il n'y a pas de devoirs.
- À quelle université avez-vous étudié ?
- Où a-t-il eu son diplôme ?
- Elle aime beaucoup l'enseignement.
- Rencontrez le chef. C'est Jean.
- Son habileté à parler est remarquable.
- Il est l'employé du mois.
- C'est notre devoir de les aider.
- De combien est votre bonus annuel ?
- Le taux d'emploi augmente.
- Avez-vous un emploi ?
- Y a-t-il quelques bénéfices ?
- Je ne pense pas qu'il va réussir l'examen.
- Ils ne l'ont pas employé.

Pracownicy – karty

doświadczenie, przeżycie	Czy ma Pan/Pani jakieś z tym doświadczenie?	praca, miejsce pracy
Masz jakąś pracę?	być zdolnym	Czy jesteś w stanie to zrobić?
pisać na komputerze	Umiesz pisać (na klawiaturze)?	wiedza
Jego wiedza jest wyjątkowa.	zdolność	Ma wyjątkową zdolność mówienia.
pomysł, myśl	To jest dobry pomysł.	szkolenie
Kiedy rozpoczyna się szkolenie?	osobisty, prywatny	Jaki jest Pana/Pani numer prywatny?

(le/l') emploi du temps	Avez-vous de l'expérience avec ça ?	(la/l') expérience
Êtes-vous capable de le faire ?	être capable	Avez-vous un emploi ?
(la) connaissance, (le) savoir	Pouvez-vous écrire au clavier ?	écrire au clavier
Son habileté à parler est remarquable.	(la/l') habileté	Son savoir est remarquable.
(la) formation	C'est une bonne idée.	(la/l') idée
Quel est votre numéro personnel ?	personnel	Quand la formation commence-t-elle ?

szkoła	Moja córka chodzi do szkoły.	najlepszy
Jest to jeden z naszych najlepszych produktów.	szeł	Mogę przedstawić mojego szefa? To jest John.
płacić	Czy mogę zapłacić kartą kredytową?	pracować
Gdzie pracujesz?	walizka	To jest moja walizka.
egzamin	Jestem pewien, że zdam ten egzamin.	fundamenty
Opiera się ono na innych fundamentach.	źródło	Kto jest twoim źródłem?

meilleur	Ma fille va à l'école.	(la/l') école
Rencontrez le chef. C'est Jean.	(le) chef	C'est un de nos meilleurs produits.
travailler	Puis-je payer par carte de crédit ?	payer
C'est ma valise.	(la) valise	Où travaillez-vous ?
(la) base.	Je suis sûr que je vais réussir l'examen.	(le/l') examen
Qui est votre source ?	(la) source	Ça repose sur différentes bases.

uniwersytet	Na jakim uniwersytecie studiowałeś?	zwolnić z pracy
Został zwolniony w ubiegłym miesiącu.	posada	On ubiega się o nową posadę.
korzyść, zaleta	Czy ma to jakieś zalety?	chemia
Chemia nie jest moim hobby.	dyscyplina	Dyscyplina w pracy jest konieczna.
wykształcenie	Jakie jest twoje wykształcenie?	matematyka
Matematyka nie jest moim hobby.	osiągnąć coś	W jaki sposób to osiągnąć?

virer, renvoyer	À quelle université avez-vous étudié ?	(la/l') université
Il candidate pour un nouveau poste.	(le) poste	Il a été renvoyé le mois dernier.
(la) chimie	Y a-t-il quelques bénéfices ?	(le) bénéfice
La discipline de travail est essentielle.	(la) discipline	La chimie n'est pas ma passion.
(les) mathématiques	Quelle est votre éducation.	(la/l') éducation.
Comment achèverons-nous cela ?	achever	Les mathématiques ne sont pas ma passion.

kariera	Jesteś karierowiczem?	student
On jest studentem.	stanowisko	Zgłaszał się na to stanowisko.
uczyć	Uczy bardzo chętnie.	prowadzić
Kto może prowadzić ten zespół?	odpowiedzialność	Czyja to jest odpowiedzialność?
umiejętność	Jakie ma umiejętności?	personel
Należy do personelu.	ubiegać się o	Gdzie mogę ubiegać się o tę pracę?

(le/l') étudiant	Êtes-vous carriériste ?	(la) carrière
Il a candidaté pour ce poste.	(le) poste	Il est étudiant.
diriger	Elle aime beaucoup l'enseignement.	(le/l') enseignement
Quelle responsabilité est-ce ?	(la) responsabilité	Qui peut diriger l'équipe ?
(le) personnel	Quelles compétences a-t-il ?	(la) compétence
Où puis-je candidater pour ce poste ?	candidater	Il fait partie du personnel.

edukacyjny	Jest zaangażowany w działania edukacyjne.	lekcja
Właśnie ma lekcję angielskiego.	zasób / środek	Pracuje w dziale zasobów ludzkich.
psychologiczny	Jego profil psychologiczny jest interesujący.	psychologia
Studiował psychologię.	zatrudnić	Został zatrudniony na początku roku.
wykształcenie	Gdzie zdobył wykształcenie?	obowiązek
Naszym obowiązkiem jest im pomóc.	zarabiać	Ile zarabiasz?

(la) leçon, (le) cours	Il est impliqué dans les actions éducatives.	éducatif
Il travaille aux RH (ressources humaines).	(la) ressource	Il a une leçon d'anglais.
(la) psychologie	Son profil psychologique est intéressant.	psychologique
Il a été embauché cette année.	embaucher, engager	Il a étudié la psychologie.
(le) devoir, (la) tâche	Où a-t-il eu son diplôme ?	(le) diplôme
Combien gagnez-vous ?	gagner	C'est notre devoir de les aider.

zatrudnienie	Stopa bezrobocia wzrasta.	klasa
Ilu uczniów jest w klasie?	egzamin	Nie wydaje mi się, że on zda ten egzamin.
rozmowa kwalifikacyjna	Kiedy idziesz na rozmowę kwalifikacyjną?	pracownik
On jest pracownikiem miesiąca.	pracodawca	Kto jest twoim pracodawcą?
zadanie domowe	Nie ma żadnego zadania domowego.	błąd
Popełniłem błąd i żałuję tego.	bonus	Ile wynosi twój bonus roczny?

(la) salle de classe	Le taux d'emploi augmente.	(le/l') emploi
Je ne pense pas qu'il va réussir l'examen.	(le/l') examen	Combien d'étudiants y a-t-il dans la salle de classe ?
(le/l') employé	Où allez-vous pour l'entretien ?	(le/l') entretien
Qui est votre employeur ?	(le/l') employeur	Il est l'employé du mois.
(la/l') erreur	Il n'y a pas de devoirs.	(les) devoirs
De combien est votre bonus annuel ?	(le) bonus	J'ai fait une erreur, je suis désolé.

zatrudnić	Nie możemy zatrudnić jej.	pensja
Pensja jest dobra.	kwalifikować się	Zakwalifikowali się na mistrzostwa?
nagroda	Zasługujesz na nagrodę.	uznanie
Zasługują na uznanie.	zatrudnić	Nie zatrudnili jej.
-	-	-
-	-	-

(le) salaire	Nous ne pouvons pas l'employer.	employer
Se sont-ils qualifiés pour le championnat ?	se qualifier	Le salaire est bon.
(la) reconnaissance	Vous méritez une récompense.	(la) récompense
Ils ne l'ont pas employé.	employer	Il mérite la reconnaissance.

Pracownicy - test

- | | |
|---|---|
| • Nie zatrudnili jej. | • płacić |
| • Umiesz pisać (na klawiaturze)? | • Czyja to jest odpowiedzialność? |
| • matematyka | • zatrudnić |
| • pracować | • uczyć |
| • psychologiczny | • wykształcenie |
| • obowiązek | • W jaki sposób to osiągnąć? |
| • Należy do personelu. | • Kto jest twoim źródłem? |
| • Nie ma żadnego zadania domowego. | • Dyscyplina w pracy jest konieczna. |
| • Gdzie pracujesz? | • prowadzić |
| • umiejętność | • zarabiać |
| • Gdzie mogę ubiegać się o tę pracę? | • szef |
| • Jaki jest Pana/Pani numer prywatny? | • Jest to jeden z naszych najlepszych produktów. |
| • Popeliłem błąd i żałuję tego. | • Jest zaangażowany w działania edukacyjne. |
| • Pensja jest dobra. | • Jakie jest twoje wykształcenie? |
| • Uczy bardzo chętnie. | • pracownik |
| • Czy jesteś w stanie to zrobić? | • Mogę przedstawić mojego szefa? To jest John. |
| • korzyść, zaleta | • pisać na komputerze |
| • Jestem pewien, że zdam ten egzamin. | • Kiedy idziesz na rozmowę kwalifikacyjną? |
| • Matematyka nie jest moim hobby. | • Jego wiedza jest wyjątkowa. |

• Zasługujesz na nagrodę.		• Ma wyjątkową zdolność mówienia.	
• rozmowa kwalifikacyjna		• Studiował psychologię.	
• On jest studentem.		• edukacyjny	
• Opiera się ono na innych fundamentach.		• uniwersytet	
• Właśnie ma lekcję angielskiego.		• student	
• On ubiega się o nową posadę.		• Gdzie zdobył wykształcenie?	
• Kto może prowadzić ten zespół?		• szkolenie	
• praca, miejsce pracy		• wykształcenie	
• posada		• On jest pracownikiem miesiąca.	
• Masz jakąś pracę?		• Ile wynosi twój bonus roczny?	
• Naszym obowiązkiem jest im pomóc.		• zadanie domowe	
• wiedza		• egzamin	
• uznanie		• pracodawca	
• Pracuje w dziale zasobów ludzkich.		• Zgłaszał się na to stanowisko.	
• To jest dobry pomysł.		• odpowiedzialność	
• być zdolnym		• pomysł, myśl	
• Zasługują na uznanie.		• najlepszy	
• ubiegać się o		• kariera	
• Nie możemy zatrudnić jej.		• pensja	
• zatrudnienie		• lekcja	

• zatrudnić	• Jakie ma umiejętności?
• doświadczenie, przeżycie	• Chemia nie jest moim hobby.
• osobisty, prywatny	• Kto jest twoim pracodawcą?
• Na jakim uniwersytecie studiowałeś?	• kwalifikować się
• Czy mogę zapłacić kartą kredytową?	• Zakwalifikowali się na mistrzostwa?
• Został zatrudniony na początku roku.	• dyscyplina
• Stopa bezrobocia wzrasta.	• stanowisko
• Został zwolniony w ubiegłym miesiącu.	• szkoła
• Czy ma Pan/Pani jakieś z tym doświadczenie?	• zdolność
• zatrudnić	• psychologia
• bonus	• klasa
• To jest moja walizka.	• Moja córka chodzi do szkoły.
• chemia	• zwolnić z pracy
• Ile zarabiasz?	• Czy ma to jakieś zalety?
• zasób / środek	• personel
• osiągnąć coś	• źródło
• Kiedy rozpoczyna się szkolenie?	• Jego profil psychologiczny jest interesujący.
• nagroda	• walizka
• Nie wydaje mi się, że on zda ten egzamin.	• Ilu uczniów jest w klasie?

- | | | | |
|----------------|-------|--------------|-------|
| • Jesteś | | • egzamin | |
| karierowiczem? | | | |
| • błąd | | • fundamenty | |

Pracownicy – test - klucz

• Nie zatrudnili jej.	• Ils ne l'ont pas employé.	• płacić	• payer
• Umiesz pisać (na klawiaturze)?	• Pouvez-vous écrire au clavier ?	• Czyja to jest odpowiedzialność?	• Quelle responsabilité est-ce ?
• matematyka	• (les) mathématiques	• zatrudnić	• employer
• pracować	• travailler	• uczyć	• (le/l') enseignement
• psychologiczny	• psychologique	• wykształcenie	• (le) diplôme
• obowiązek	• (le) devoir, (la) tâche	• W jaki sposób to osiągnąć?	• Comment achèverons-nous cela ?
• Należy do personelu.	• Il fait partie du personnel.	• Kto jest twoim źródłem?	• Qui est votre source ?
• Nie ma żadnego zadania domowego.	• Il n'y a pas de devoirs.	• Dyscyplina w pracy jest konieczna.	• La discipline de travail est essentielle.
• Gdzie pracujesz?	• Où travaillez-vous ?	• prowadzić	• diriger
• umiejętność	• (la) compétence	• zarabiać	• gagner
• Gdzie mogę ubiegać się o tę pracę?	• Où puis-je candidater pour ce poste ?	• szef	• (le) chef
• Jaki jest Pana/Pani numer prywatny?	• Quel est votre numéro personnel ?	• Jest to jeden z naszych najlepszych produktów.	• C'est un de nos meilleurs produits.
• Popeliłem błąd i żałuję tego.	• J'ai fait une erreur, je suis désolé.	• Jest zaangażowany w działania edukacyjne.	• Il est impliqué dans les actions éducatives.
• Pensja jest dobra.	• Le salaire est bon.	• Jakie jest twoje wykształcenie?	• Quelle est votre éducation.
• Uczy bardzo chętnie.	• Elle aime beaucoup l'enseignement.	• pracownik	• (le/l') employé
• Czy jesteś w stanie to zrobić?	• Êtes-vous capable de le faire ?	• Mogę przedstawić mojego szefa? To jest John.	• Rencontrez le chef. C'est Jean.

• korzyść, zaleta	• (le) bénéfice	• pisać na komputerze	• écrire au clavier
• Jestem pewien, że zdam ten egzamin.	• Je suis sûr que je vais réussir l'examen.	• Kiedy idziesz na rozmowę kwalifikacyjną?	• Où allez-vous pour l'entretien ?
• Matematyka nie jest moim hobby.	• Les mathématiques ne sont pas ma passion.	• Jego wiedza jest wyjątkowa.	• Son savoir est remarquable.
• Zasługujesz na nagrodę.	• Vous méritez une récompense.	• Ma wyjątkową zdolność mówienia.	• Son habileté à parler est remarquable.
• rozmowa kwalifikacyjna	• (le/l') entretien	• Studiował psychologię.	• Il a étudié la psychologie.
• On jest studentem.	• Il est étudiant.	• edukacyjny	• éducatif
• Opiera się ono na innych fundamentach.	• Ça repose sur différentes bases.	• uniwersytet	• (la/l') université
• Właśnie ma lekcję angielskiego.	• Il a une leçon d'anglais.	• student	• (le/l') étudiant
• On ubiega się o nową posadę.	• Il candidate pour un nouveau poste.	• Gdzie zdobył wykształcenie?	• Où a-t-il eu son diplôme ?
• Kto może prowadzić ten zespół?	• Qui peut diriger l'équipe ?	• szkolenie	• (la) formation
• praca, miejsce pracy	• (le/l') emploi du temps	• wykształcenie	• (la/l') éducation.
• posada	• (le) poste	• On jest pracownikiem miesiąca.	• Il est l'employé du mois.
• Masz jakąś pracę?	• Avez-vous un emploi ?	• Ile wynosi twój bonus roczny?	• De combien est votre bonus annuel ?
• Naszym obowiązkiem jest im pomóc.	• C'est notre devoir de les aider.	• zadanie domowe	• (les) devoirs
• wiedza	• (la) connaissance, (le) savoir	• egzamin	• (le/l') examen
• uznanie	• (la) reconnaissance	• pracodawca	• (le/l') employeur
• Pracuje w dziale zasobów ludzkich.	• Il travaille aux RH (ressources humaines).	• Zgłaszał się na to stanowisko.	• Il a candidaté pour ce poste.

• To jest dobry pomysł.	• C'est une bonne idée.	• odpowiedzialność	• (la) responsabilité
• być zdolnym	• être capable	• pomysł, myśl	• (la/l') idée
• Zasługują na uznanie.	• Il mérite la reconnaissance.	• najlepszy	• meilleur
• ubiegać się o	• candidater	• kariera	• (la) carrière
• Nie możemy zatrudnić jej.	• Nous ne pouvons pas l'employer.	• pensja	• (le) salaire
• zatrudnienie	• (le/l') emploi	• lekcja	• (la) leçon, (le) cours
• zatrudnić	• employer	• Jakie ma umiejętności?	• Quelles compétences a-t-il ?
• doświadczenie, przeżycie	• (la/l') expérience	• Chemia nie jest moim hobby.	• La chimie n'est pas ma passion.
• osobisty, prywatny	• personnel	• Kto jest twoim pracodawcą?	• Qui est votre employeur ?
• Na jakim uniwersytecie studiowałeś?	• À quelle université avez-vous étudié ?	• kwalifikować się	• se qualifier
• Czy mogę zapłacić kartą kredytową?	• Puis-je payer par carte de crédit ?	• Zakwalifikowali się na mistrzostwa?	• Se sont-ils qualifiés pour le championnat ?
• Został zatrudniony na początku roku.	• Il a été embauché cette année.	• dyscyplina	• (la) discipline
• Stopa bezrobocia wzrasta.	• Le taux d'emploi augmente.	• stanowisko	• (le) poste
• Został zwolniony w ubiegłym miesiącu.	• Il a été renvoyé le mois dernier.	• szkoła	• (la/l') école
• Czy ma Pan/Pani jakieś z tym doświadczenie?	• Avez-vous de l'expérience avec ça ?	• zdolność	• (la/l') habileté
• zatrudnić	• embaucher, engager	• psychologia	• (la) psychologie
• bonus	• (le) bonus	• klasa	• (la) salle de classe
• To jest moja walizka.	• C'est ma valise.	• Moja córka chodzi do szkoły.	• Ma fille va à l'école.
• chemia	• (la) chimie	• zwolnić z pracy	• virer, renvoyer

• Ile zarabiasz?	• Combien gagnez-vous ?	• Czy ma to jakieś zalety?	• Y a-t-il quelques bénéfices ?
• zasób / środek	• (la) ressource	• personel	• (le) personnel
• osiągnąć coś	• achever	• źródło	• (la) source
• Kiedy rozpoczyna się szkolenie?	• Quand la formation commence-t-elle ?	• Jego profil psychologiczny jest interesujący.	• Son profil psychologique est intéressant.
• nagroda	• (la) récompense	• walizka	• (la) valise
• Nie wydaje mi się, że on zda ten egzamin.	• Je ne pense pas qu'il va réussir l'examen.	• Ilu uczniów jest w klasie?	• Combien d'étudiants y a-t-il dans la salle de classe ?
• Jesteś karierowiczem?	• Êtes-vous carriériste ?	• egzamin	• (le/l') examen
• błąd	• (la/l') erreur	• fundamenty	• (la) base.

